

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → **Новый парламент:** кого дадут за одного битого?
- 3 стр. → **Специнвестфонды** должны получить шанс на реабилитацию.
- 4 стр. → **Очередной передел** власти в РБ завершился.
- 5 стр. → **Евробанк** ждет белорусские бизнес-проекты.
- 6 стр. → **Уроки первого** чекового аукциона не забыты.
- 11 стр. → **Следует ли** платить подоходный налог по операциям с ЦБ?
- 12 стр. → **Приватизация** "говорит" на всех языках, кроме белорусского.
- 13 стр. → **Если в одну трубу** втекает...
- 14 стр. → **И** масло бывает немасляное.
- 18 стр. → **К** вопросу о социальном страховании предпринимателей.
- 19 стр. → **Дайте риэлтеру** лицензию — и он не уйдет в "тень".
- 20 стр. → **Наш традиционный** партнер — Польша.
- 22 стр. → **Международные** поезда из Минска — новое расписание.
- 24 стр. → **Как эффективно** провести деловое обсуждение.

ВС: они ушли, чтобы дать Емю волю...

Нет повести печальнее на свете

СНГ

Ничего не забыли, ничему не научились

Разгар предвыборной лихорадки в Беларуси совпал с десятилетней годовщиной самого важного события в истории страны конца XX века. К перестройке, ее идеологам и практикам относятся по-разному, но никто не может оспорить справедливость утверждения: перестройка стала и судьбоносной, и эпохальной.

Накануне

Несмотря на железный занавес и прочие "прелести" тоталитаризма, СССР играл активную роль в мировой политике и занимал свою нишу на мировом рынке. За десять лет — с 1974-го по 1984-й — страна получила от экспорта нефти 176 млрд. USD, не считая доходов от распродажи газа, леса и других ресурсов. Валюта позволяла штатать дыры в экономике, оказывать помощь "братьям по оружию" и материально подпитывать социалистические иллюзии в народе.

На самом же деле режим Горбачева достался экономика, омертвившая капиталы на триллионы рублей, и почти 20-миллиардный валютный долг, для обслуживания которого приходилось платить большие проценты. Показатели, применявшиеся в то время для оценки состояния экономики (ее эффективности), позволяли совершать перманентные статистические чудеса и фиксировать стабильный рост объемов производства и производительности труда. Происходило это за счет расширения повторного счета сырья (материалов), полуфабрикатов, а часто и готовой про-

дукции; повышения материалоёмкости изделий и искусственного их удорожания; "вымывания" дешевого ассортимента за счет расширения дорогого и повышения цен за счет присвоения нового названия изделию, подвергнутому косметическим инновациям; широкого распространения приписок.

На Костромском заводе деревообрабатывающих станков приписки составляли почти третью часть плана предприятия, госкомитет "Сельхозтехника" приписал себе... Свицкий моторемзавод, который существовал на бумаге и производил только отчетность о производственной деятельности, которая включала в себя и такую графу, как "оплата труда".

Естественно, что эти махинации вскрывались органами госпартиконтроля, но игры в экономические показатели позволяли завышать объемы производства вполне легальным путем. Минский завод тракторных запасных частей под видом специализации был в 70-е годы переименован в завод шестерен. Под этим предлогом из его номенклатуры исключили колечатый вал, поставляемый прежде тракторному за-

воду в Волгограде. Но штамповать эти валы по-прежнему мог только кузнечный цех МЗШ, который отправлял их на механическую обработку на Урал, и лишь после этого изделие попадало по старому адресу, на Волгу.

Зачем такие сложные "традиционные хозяйственные связи"? Все очень просто: стоимость одних и тех же деталей, несколько раз побывавших в разных руках, включалась в объем реализации на всех смежных заводах. Таким образом достигался замечательный рост объемов производства и производительности труда на предприятиях всего единого народнохозяйственного комплекса.

Ежегодно, например, между заводами Минчермета СССР путешествовало около 15 млн. тонн различных заготовок, 3 млн. тонн стальных слитков и почти 6 млн. тонн чугуна, для чего задействовало 400 тыс. железнодорожных вагонов, или 8 тыс. тягловесных составов. В итоге при колоссальном росте транспортных расходов и объемов производства в рублях реальные объемы производства неуклонно падали.

Общее состояние тогдашней экономики достаточно полно описывается понятием "дурной бесконечности", где нарастание денежного потока происходило на фоне неуклонного обмеления потока реально произведенных благ.

(Окончание на 2-й странице).

РФ и РБ сидели на трубе

Изложение на тему пресс-конференции исполнительного секретаря СНГ И. Коротченко

Единство государств — членов Содружества Независимых Государств не стало более тесным с момента создания этого органа, считает главный функционер СНГ.

Большинство участников не желает в рамках СНГ брать друг перед другом никаких существенных обязательств, довольствуясь чисто техническими полномочиями Исполнительного секретариата.

Установлению более тесных отношений препятствуют многообразие и пестрота интересов членов Содружества Независимых Государств, которые определяются экономической, политической и этнической ситуацией внутри каждой страны.

Лидеры азиатских государств консервируют существующую в СНГ ситуацию, и максимум на что они согласны, — это "ползучий" прогресс в области многосторонних экономических отношений. Украина не желает и этого минимума, ориентируясь прежде всего на двусторонние отношения, и поэтому уклоняется от подписания любых более-менее серьезных документов. Улучшения в этом плане в ближайшем будущем ожидать трудно.

(Окончание на 2-й странице).

Индексы потребительских цен на 11.04.95 г.				
Наименование товара	Индекс за март	Индекс за февраль	Индекс за период с 14.03 по 21.03	с 4.04 по 11.04
Индекс потребительских цен всего	120,0	133,7	103,2	103,5
В том числе:				
продовольственные товары	118,9	135,1	102,0	104,6
непродовольственные товары	121,1	129,9	105,2	102,9
услуги	124,7	130,3	102,1	101,3

По всем основным группам товаров в марте наблюдалось некоторое снижение темпов инфляции. Меньше всего подорожало продовольствие (за март — на 18,9% против 33,7% в феврале). Это объясняется, вероятно, тем, что в предыдущие месяцы темпы удорожания были наибольшими и цены достигли своего предела: более дорогие продукты люди покупать просто не в состоянии.

Экспорт

В Беларуси боятся продешевить на товарах, которые не покупают.

В РБ установлены пределы снижения цен на большую группу экспортируемых товаров. По официальным разъяснениям такой шаг продиктован участвующими случаями продажи белорусских товаров на мировом рынке по демпинговым ценам. В перечне товаров, на которые вводятся ценовые ограничения, около 50 наименований.

Независимые эксперты считают предпринятую правительством акцию бессмысленной. В основной своей массе белорусская продукция давно неконкурентоспособна на внешнем рынке, и покупать ее не желают даже по ценам ниже нижнего предела.

ФИНАНСОВАЯ
ГРУППА **fico**

профессиональный участник
рынка ценных бумаг
(лицензия N 30260-1245-7)

**ГОСУДАРСТВЕННЫЕ
+ КРАТКОСРОЧНЫЕ
ОБЛИГАЦИИ**

**ДОХОД, благоприятные
налоги**

Государство гарантирует...
ФИКО обеспечивает:

- покупку ГКО на первичном аукционе для нерезидентов и резидентов;
- операции с ГКО на вторичном рынке для юридических и физических лиц;
- продажу ГКО с обратным выкупом (операция репо);

тел. (0172) **23 68 79**
23 68 68

Минск, пр.МАСЕРОВА, 7,10 этаж

НАШИ ДЕНЬГИ РАБОТАЮТ! А ВАШИ!



Финансовый директор
фирмы

"Наша фирма только начинала завоевывать внешний рынок. При этом обратившись за помощью в эту компанию мы решили целый комплекс проблем, связанных со взаиморасчетами со странами СНГ и Балтии, от себя же хочу добавить, что больше всего люблю, когда люди держат свое слово!"

КРЕДИТ ДОВЕРИЯ!

Консультации по продаже, покупке и конвертации
безналичных валют стран СНГ и Балтии (0172) 35-81-81, 35-83-93

Консультации по операциям со свободной
конвертируемой валютой (0172) 36-52-42, 36-53-43

Консультации по размещению
денежных средств (0172) 27-77-30, 27-74-27

Операции с ценными
бумагами (0172) 23-44-46

ДОМИНАТОР
ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ

Ничего не забыли...

(Окончание.

Начало на 1-й странице).

Предприятия, сами заинтересованные в нарушении равновесия, пытались стабилизировать ситуацию, создавая складские запасы, что также вело к омертвлению капитала.

Ждали перемен

Впрочем, все это было известно задолго до начала перестройки. Госсекретарь США З. Бжезинский прямо говорил о завершении "эры коммунизма". Диссидент Амальрик давно отрицательно ответил на вопрос: доживет ли Советский Союз до 1984 года. Еще летом 1979 г. состоялось всеоюзное совещание экономистов-теоретиков и хозяйственников, рекомендовавшее применять в качестве оценочного показателя нормативной чистой продукции.

В Политбюро ЦК КПСС завершили естественно-физиологические кадровые разборки, в результате которых верховная власть в стране перешла в руки одного из самых динамичных партфункционеров, олицетворявшего саму идею перемен.

В стране перманентных революций смутное желание большинства было соответствующим образом "упаковано": апрельский (1985 г.) Пленум ЦК устами первого коммуниста страны заявил о необходимости революционного ускорения в развитии общества на основе всемерной интенсификации производства. У новой концепции практически не было противников. Даже такой "видный теоретик", как первый секретарь ЦК КПБ Н. Слюньков писал статьи на тему перестройки и руководства экономикой. Естественно, партийного!

Идеологические трудности

Перестройка, таким образом, началась по инициативе партии и под ее руководством. Идеальным багажом послужили воспоминания М. Горбачева о "демократическом социализме", модель которого хотели применить его бывшие одноклассники по МГУ в Чехословакии 1968 года, и ленинская новая экономическая политика.

Что касается последней, то ее практическое применение отягощалось признанием необходимости реанимации смешанной экономики с обязательными для нее рыночными (неплановыми!) отношениями, частной (капиталистической!) собственностью на средства производства и (как следствие) эксплуатацией наемного труда. Помимо того, что прямое замещение НЭПа лишило бы перестройку идейной самостоятельности, оно и выглядело бы как прямая реставрация капитализма.

Этого не мог допустить ни один партийный идеолог, в том числе и сам М. Горбачев, который даже после освобождения из "форосского плена" заявлял о своей твердой приверженности социалистическому выбору.

В конечном итоге, идеологический консерватизм сыграл скверную шутку с инициаторами перестройки: их ряды стали терять первоначальную монолитность, а к весне 1990 года, когда премьер Н. Рыжков на Съезде народных депутатов СССР заявил о предстоящем переходе к рынку при сохранении социалистических высот, общество охватила паника.

Потребительское поведение населения, подготовленное к этому сначала водочными очередями, а затем введением нормированного (карточного) распределения элементарно необходимых товаров, представляло собой стремительное бегство от денег. Рубль как национальная валюта потерял затем сокрушительное поражение.

Денежное пространство, которое объединяет страну гораздо больше, единых вооруженных сил, было разрушено. Всякий заработанный населением рубль государству могло обеспечить товарами лишь на восемь копеек, к прямому товарообмену перешли предприятия. Объемы операций, по требованию органов статистики, еще подсчитывались в рублях, но на деле торжествовал бартер, уже почти официально обесцениваемый в валюте.

Переход на конвертируемую валюту в торговле со странами бывшего СЭВ отразил взаимное нетерпение сторон по установлению справедливости, но полностью парализовал реальный товарообмен. При этом оказалось, что СССР, снабжавший страны "народной демократии" по бросовым ценам энергоносителями, остался крупнейшим должником, поскольку покупал восточноевропейский ширпотреб почти по мировым ценам.

Примеру стран соцлагеря последовали республики Балтии. Первоначально через идею регионального хозрасчета, а затем, после признания специальной комиссией Съезда народных депутатов СССР факта подписания секретного протокола к пакту Молотова — Риббентропа, потребовав восстановления существовавшего до 1940 г. суверенитета. В Москве еще считали, что вчерашних друзей из Европы и "нарушителей конвенции" из Прибалтики образумит нефтяная зависимость от метрополии, однако речь уже шла о принципиальных вопросах, исключавших всякий компромисс.

Советский сопромат

М. Горбачев и другие лидеры перестройки всеми силами старались восстановить пошатнувшееся единство, утверждая, что у преобразований нет политических противников. Тем не менее для нейтрализации коммунистических "ястребов", к которым принадлежали Н. Андреева, "кадровик" Политбюро Е. Лигачев и такие одиозные нардепы, как В. Алексин и А. Петрушенко, потребовалась официальная инспирация гласности. Позиции твердокаменных коммунистов можно было разрушить, только развенчав их духовно-

го лидера — И. Сталина.

Но это был не очень сильный ход. "Сдавая" Сталина, Горбачев не только не усилил качество, но окончательно отдал инициативу и впоследствии действовал в условиях жестокого цейтнота. На его поле еще оставалась фигура харизматического лидера, В. Ленина, но идеологически убедительным вождь мирового пролетариата мог быть только на фоне "лучшего друга физкультурников". Иначе — кто виноват?

Общечеловеческие ценности, которыми "перестройщики" пытались ликвидировать пробелы, образовавшиеся от утери таких традиционных для коммунистического общества символов, как классовая борьба и диктатура пролетариата, не воспринимались прозревшими партийцами. Население, психологию которого воспитывали в нескончаемых очередях, в лучшем случае оставалось безразличным к разборкам между гонимыми и гонителями, в худшем — напуганное применением армии против собственного народа, выражало скорое поддержку "сильной руке", чем заговаривающемуся президенту.

Социальная база

В отличие от других, более счастливых реформаторов, Горбачев не побеспокоился насчет того, чтобы подвести под свои преобразования социальную базу. Это могли быть кооператоры, которые обещали вырасти в цивилизованных, не сданных лидером перестройки коммунистическому лобби, или крестьяне, потерявшие Горбачев хотя пару лет из отведенных ему историй на недружественное преобразование деревни. В конечном итоге, его могли бы поддержать и генералы ВПК, будь его внешняя политика более жесткой и предрасположенной.

Однако к середине 1991 года перманентные поиски лидером перестройки компромиссов по принципиальным вопросам окончательно увели от него потенциальных союзников и лишили авторитета в стране врагов. От решения судьбы страны он был отстранен, хотя достаточно цивилизованно. И может быть, это главное достижение перестройки?

Сегодня на национальных кухнях бывшей советской "коммуналки" иные времена и иные лидеры. Но многих из них можно считать учениками Горбачева. Это справедливо и по причине их идеологической неразборчивости, неясности экономической и внешнеполитической линии, тех социальных задач, которые они осмеливаются ставить перед постперестроечным обществом.

Константин СКУРАТОВИЧ,
обозреватель "БР",
кандидат
философских наук.



Высший класс!

ПРОТИВОСТОЯНИЕ ДВУХ ВЕТВЕЙ ВЛАСТИ В БЕЛАРУСИ ЗАКОНЧИЛОСЬ БАНКЕТОМ

Полной покорностью воле Президента завершился, судя по всему, свой сознательную деятельность Верховный Совет Беларуси, которому хватило запала, чтобы принять Конституцию, но не хватило воли, чтобы обеспечить ее соблюдение.

Того, что произошло, когда нормальное в практике парламентаризма политическое противостояние ветвей власти выродилось в трагифарс, следовало ожидать. Ведь замшелый партийно-клерикальный менталитет, равно как и мажоритарное пристрастие к началу собственному кулаку и его же дешевой прянике, свойственные большинству участников последних актов парламентского действия, которое, к стыду белорусов, транслировалось на весь мир и немало развлекло почтенную телепублику.

Троянский конем, в чреве которого таился роковой конфуз, оказался-таки вопрос о референдуме.

Президентское предложение о назначении сроков референдума и вынесении на него четырех вопросов (о государственных языке, символике, об экономической интеграции с Россией и о праве Президента на роспуск парламента) "читалось" довольно однозначно: политическое объединение с Россией при условии положительного ответа населения становится в светлом будущем лишь делом техники.

Учитывая неприязнь парламентского большинства к белорусскому языку и некоммунистической символике, депутаты оппозиции не сомневались, что референдум будет назначен. Голодовка, объявленная при этом двенадцатью депутатами из фракции БНФ 11 апреля, была скорее мерой отчаяния, на успех которой ее участники не надеялись: накануне на митинг против референдума пришли лишь около 800 человек.

Парламентское большинство, между тем, продемонстрировало те свои качества, которые позволяли наблюдателям сравнивать его то с болотом, то с амбией: под психологическим нажимом малочисленной оппозиции нардепы неожиданно практически дезавуировали принятое ими же в понедельник решение о назначении даты референдума, "прокатив" три из четырех вопросов и поддержав лишь вопрос об экономической интеграции с Россией.

Такого благоприятного поворота событий стратегии оппозиции никак не ожидали. Добившись желаемого в первые же минуты заседания, "фронтовцы" остались голодать, даже не успев сформулировать основную причину голодовки.

Угрожая роспуском парламента и приостановкой избирательной кампании, Президент покинул зал.

Дальнейшая голодовка, таким образом, не имела смысла, но и прекращать ее, по мнению оппозиции, было бы нелогично. И потому депутаты на ночь остались голодать в Овальном зале. Президент ВС обеспечил формальные условия проведения голодовки: минеральную воду, врача, телефонную связь. Мечеслав Гриб обратился в МВД и КГБ с просьбой о гарантировании безопасности для депутатов.

Остались все, как шло, — через пару дней ситуация исчерпалась бы сама собой. Однако исполнительная власть показала, что очки она может набирать в любой ситуации и любыми средствами...

Идея с бомбой в парламенте по марксам может тя-

гаться разве что со сценарием о стюардессе по имени Лажа. Тем не менее "бомба" сработала, и побитые депутаты оказались за пределами храма демократии.

По официальной версии, попытки выпроводить депутатов начались уже 11 апреля в 21 час, когда начальник охраны зданий Дома правительства Михаил Тесовцев сообщил депутатам о телефонном звонке в городской ОВД с предупреждением о том, что Дом правительства заминирован, и предложил очистить производственное помещение. После этого еще дважды Тесовцев и начальник охраны Президента Вячеслав Королев пытались вывести депутатов по хорошему. В промежутках между уговорами выглянувший в коридор депутат Наумчик, по его утверждению, видел проходящих сотрудников аппарата ВС, которые поздно возвращались с работы и, очевидно, не ведали об ужасной бомбе. Наумчик утверждает также, что той ночью в якобы заминированном здании находился Президент и лично руководил операцией по спасению голодающих соотечественников.

Как бы то ни было, но те, кто осуществлял "эвакуацию" голодающих, нарушили не только закон о статусе депутата, но и Уголовный кодекс. О деталях "операции" пострадавшие депутаты подробно рассказали уже через несколько часов на пресс-конференции.

По их свидетельству, около трех часов ночи в Овальном зале ворвалось около двухсот вооруженных спецназовцев. Первый ряд был в черных костюмах, устремившихся в сторону депутатов, а в третьем бежал ОМОН с автоматами и дубинками. "Черные хватали нас, били, потом передавали пятнистым, которые тоже били и передавали дальше. Депутатов волокли по лестнице и швыряли в "воронки", — утверждали на пресс-конференции пострадавшие. Побой были, что называется, "на лицо". Больше всех избиты Зенон Позняк и Игорь Герменчук. Били их профессионально, по почкам, глазам и позвоночнику.

По свидетельству Герменчука, его били не только в Овальном зале, но и в сквере Янки Купалы, куда отвезли из Овального зала... На дневном и вечернем заседаниях парламента, куда с трудом попали депутаты оппозиции и журналисты, пояснения давали Михаил Тесовцев и Президент. В их интерпретации эпопея с выдворением депутатов выглядела слегка по-иному. Детально были описаны переговоры с депутатами, поиски бомбы, однако факты избития отрицались. Президент, заявив, что "никто тут не умирал, никто тут не голодал", сообщил, что депутаты были культурно препровождены в УАЗики и развезены в указанные ими места.

Перед началом выступления Президента на вечернем заседании оппозиция и некоторые независимые депутаты покинули парламента. Их коллеги, еще утром настроенные достаточно воинственно и антипрезидентски, вновь продемонстрировали чудеса политической мутации. Депутаты

не только не потребовали уточнения ряда деталей, весьма путаных объяснений событий "заминированной ночи", но и вообще не пожелали принять по этому случаю каких-либо решений.

Затем по просьбе Президента сломали повестку дня — 177 голосами вновь назначили референдум, а наутро и ратифицировали соглашения с Россией, кроме соглашения о военных объектах. Упоминания о побитых сопровождалось в парламенте выкриками "мало дали!" и "правильно!"

Историческое заседание исторической сессии логически завершилось историческим опять же решением о признании государственным праздником 7 ноября, дня октябрьского переворота в России. За "самый светлый праздник трудящихся" высказались 160 нардепов.

После возродившего классовую справедливость решения сессия была закрыта. Некоторые нардепы посчитали затем возможным посетить банкет, устроенный для них Президентом.

По оценке многих наблюдателей, неадекватное, мягко говоря, поведение парламента было вызвано обычным страхом депутатов. Не оказался исключением и спикер Мечеслав Гриб, в последние месяцы все больше заявлявший о себе как о самостоятельном политике. Он на глазах сник, почуяв свою уязвимость перед неконтролируемой силой и панические настроения коллег, около сотни которых в последнее время подали заявления в "вертикаль".

Интересна оценка случившегося одним из высокопоставленных сотрудников белорусского МИДа. По его мнению, в стратегическом проигрыше оказался, в первую очередь, Президент: только-только увеличили имидж республики и ее лидера в мире, а тут эта оппозиция все испортила, опять начиная сначала.

Кто же выиграл, а кто проиграл в этой ситуации в стратегическом плане? Главный противник Президента — оппозиция — заставила говорить о себе весь мир накануне выборов. На фоне стремительно ухудшающегося положения в экономике факт насилия над депутатами будет все больше играть против Президента. Парламентское большинство, оплатившее собственным позорным разгоном будущие посты, вполне возможно, их и не дожидается.

Очевидно, что с закрытием сессии и стартом избирательной кампании закончился очередной этап новейшей истории Беларуси. И сегодня, перед наступлением нового этапа, который потребует радикальных реформ и обновленных процессов в обществе, мы наблюдаем вполне логичную консолидацию Президента и парламентского большинства, выходцев из одной партноменклатурной шинели. Оттянуть преобразования, этим удержать электорат, а значит, и власть — стало сегодня для них главной целью.

Пока еще трудно судить, каким окажется новый парламента. Но то, что многие негативные качества старого ВС не будут ему присущи, это факт. Слишком уж одиозная репутация у нардепов нынешних.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

РФ и РБ сидели...

(Окончание.

Начало на 1-й странице).

Вот и Межгосударственный экономический комитет, наделенный зачатками контролирующими функциями, пока не оправдывает связывавшихся с ним ожиданий.

В концентрированном виде о тенденциях развития свидетельствует следующий пример: вопросы валютного союза, высшей формы интеграции занимают последнее место в плане работы Исполнительного секретариата СНГ.

Наилучшим выходом, по мнению И. Коротченко, из сложившейся ситуации явилось бы создание славянского ядра в Содружестве с привлечением Казахстана. Однако из-за позиции Украины такое развитие событий представляется маловероятным. Пока будет происходить сближение Беларуси и России, а затем с ними обеими и Казахстана, который сам во многом иницирует интеграционные процессы.

Чтобы сделать СНГ хотя бы минимально дееспособным, следовало бы завести порядок, когда вслед за многосторонним соглашением в каждом государстве Содружества принимался бы нормативный акт (указ президента или решение законодательного органа), определяющий пути реализации согласован-

ного решения с последующим контролем за его выполнением.

Из многочисленных документов, принятых главами государств — членами СНГ, более-менее функционирует договор о системе коллективной безопасности. Беларусь хотя и не ратифицировала его, однако полностью участвует во всех рабочих органах, предусмотренных соглашением.

Существенным шагом для укрепления единства государств, отмечалось на пресс-конференции, было бы одобрение концепции и договора об охране внешних границ Содружества, который пока находится в стадии подготовки. Это особенно актуально в свете происходящего на таджикско-афганской границе. События там можно рассматривать как агрессию мусульманских фундаменталистов против всего СНГ.

Если оценить материальный вклад государств — членов СНГ в поддержание функционирования своего исполнительного органа, то наибольшую заинтересованность в его успешной работе демонстрирует Россия, несущая 50% всех расходов, и Беларусь как страна пребывания.

Вообще же Россия, убеждая присутствующих И. Коротченко, является естественным центром притяжения в Содружестве, осно-

вой будущего единства. Что же касается международной роли СНГ, то она мизерна, чему способствует недостаточно взвешенная политика на мировой арене входящих в него государств.

У США и Европы разное отношение к СНГ, информировал И. Коротченко. Если Америка однозначно не желает видеть Содружество дееспособным образованием, то европейцы хотя и хотят, чтобы его вес усилил позиции Старого Континента в традиционном противостоянии с Новым Светом. Франция, например, даже заинтересована в СНГ как в восточном противовесе растущему германскому могуществу. Чем объясняется и отрицательное отношение Франции к деструктивной роли Украины внутри Содружества.

Таким образом, сейчас деятельность Содружества вряд ли удовлетворяет хотя бы одного из его членов, однако следует ожидать усиления консолидирующих процессов, а в перспективе даже возникновения внутри СНГ конфедеративных отношений, резюмировал на оптимистичной ноте самый заинтересованный в СНГ человек.

Александр А. ТЕСИН.

СНГ

Поговорить можно, да будут ли слушать?

Белорусская научно-промышленная ассоциация (БНПА) намерена продолжить диалог с правительством и Президентом.

В июле истекает срок действия Программы неотложных мер, и объединением работодателей предстоит "за круглым столом" 20 апреля поделиться с Кабинетом министров своими соображениями о том, какие меры стоит предпринять в рамках новой экономической программы, которая, как заявлено, будет создаваться в ближайшие месяцы.

Окончательно позиция БНПА будет сформулирована на президентском заседании 18 апреля. Однако промышленники уже вырабатывали и в основном скоординировали с партнерами по конфедерации промышленников и предпринимателей свою тактику действий.

Экономический совет БНПА, заседание которого прошло на минувшей неделе, констатировал прежде всего растущие убытки, которые продолжает нести промышленность из-за искусственного сдерживания курса доллара. Только НПО "Интеграл" по этой причине за два месяца потеряло 3 млрд. рублей, — признал председатель экономического совета ассоциации, заместитель генерального директора "Интеграла" Николай Пацкевич. Наиболее серьезные потери несут традиционные экспортеры в машиностроении и в легкой промышленности, т. е. в отраслях, производящих готовую продукцию, и перед которыми всегда ставилась задача увеличения экспорта. При сохранении нынешней тенденции ситуация усугубится. После 15 июля произведенный минским заводом "Ударник" погрузчик будет стоить на 10 тысяч USD больше мировой цены. Словом, промышленники считают, что есть серьезный повод вновь обратиться к власти со своей концепцией постепенных реформ, сочетающихся с государственным регулированием.

Что же, по мнению экспертов БНПА, пора предпринять?

Во-первых, в интересах товаропроизводителей — не сдерживание курса "зайчика" в политических целях, а его девальвация в соответствии с реальной ситуацией в экономике. Некоторые эксперты БНПА считают логичным шагом привязку национальной валюты к российскому рублю. Промышленники предлагают хотя бы часть валюты, которую экспортеры обязаны продавать на бирже, покупать у них по специальному курсу.

Во-вторых, в БНПА решительно не согласны с тем, что в последнее время на государственную промышленность переключают всю вину за инфляцию. Промышленники намерены настаивать на пересмотре подходов к кредитованию. По мнению члена совета, генерального ди-

ректора Международного центра аудита и экономики Александра Ковтуненко, речь следует вести о преференциях и о селективной поддержке предприятий, осваивающих конкурентоспособную продукцию. Г-н Ковтуненко предлагает подумывать о системе некой кооперации между правительством, банками и промышленниками для подъема промышленности и для оживления инвестиционной активности.

В-третьих, к сентябрю стоило бы подготовить реформу налоговой системы, чтобы увязать ее с новой экономической программой и в 1996 году выйти с новым законодательством.

Не менее серьезной проблемой, считают товаропроизводители, является активизация сбыта белорусской промышленной продукции, пусть по ценам равным или ниже себестоимости. Такое заведомо "убыточное" предложение будет выдвигаться, так как, по их мнению, оно способствует ускорению оборачиваемости средств и поможет рассосать создавшийся тромб. А балансированность между производством и сбытом зависит прежде всего от состояния внешнеторгового и таможенного законодательства. Известный прези-

дентский Указ № 52 мало помог такой балансированности. Сознывая это, промышленники будут настаивать на доведении до конца первого этапа действий по унификации законодательства, предусмотренного соглашением о таможенном союзе с Россией.

Выдвигая свои предложения, директорат, тем не менее, обеспокоен тем, как довести их до правительства и Президента, как добиться, чтобы совет не только выслушали, но и учли при принятии решения? Ведь не секрет, что в последнее время с промышленниками не особенно считались при выработке правительственной политики проведения реформ. И промышленники, и предприниматели озабочены отсутствием консультативного общественного органа при Президенте либо при Кабинете министров. Имеется плохой ли, хороший ли, но опыт прежнего правительства, при котором такой орган был. Предложение создать подобный совет (его, по-видимому, поддержат профсоюзы), очевидно, будет сопряжено с работой над Генеральным соглашением. Главной задачей такого органа было бы наблюдение за исполнением Генерального соглашения.

Андрей ПОТРЕБИН.

Белорусская научно-промышленная ассоциация направила в адрес Кабинета министров и Национального банка письмо "О сокращении экспорта сложной промышленной продукции в связи с постоянством курса доллара".

В документе говорится: "В 1995 году при непрекращающихся инфляционных процессах практически стабилизирован курс белорусского рубля по отношению к доллару. Так, за период с 01.01.95 г. по 30.03.95 г. рост курса составил 9% при официальном уровне инфляции порядка 100% за этот же период.

Рост цен на комплектующие, энергию и сырье, а также заработной платы привел к среднему росту себестоимости продукции на заводах — членах БНПА: АО "Атлант" — в 1,44, БелВАР — в 1,43, часовой завод — в 1,44, "Амкорд" — в 1,7, мотовелозавод — почти в 2 раза. При этом в связи с почти стабилизированным курсом белорусского рубля к доллару резко увеличилась стоимость продукции в долларах США, а именно: по АО "Атлант" — на 32%, по БелВАР и часовому заводу — на 31%, по "Амкорду" — на 56%, по мотовелозаводу — на 83%.

Естественно, что на экспортных рынках сбыта цены за это время не поднимались так резко, и поэтому наши товары стали неконкурентоспособными за рубежом. Особенно серьезный удар политика стабилизации курса белорусского рубля к доллару при высокой инфляции нанесла предприятиям, заключающим или имеющим долгосрочные контракты, — это автомобильный и тракторный заводы, станкостроительные предприятия. Ранее с трудом заключенные контракты, являвшиеся источником валютных поступлений как для республики, так и для предприятий, превратились в долгосрочные убыточные сделки.

Аналогичная ситуация складывается на рынке России, так как инфляция там сопровождается плавным падением курса рубля по отношению к доллару, в результате чего долларевые цены на продукцию остаются практически неизменными, и наши вдруг подорожавшие изделия становятся неконкурентоспособными.

Все это, так же как и некоторые решения по внешнеэкономической деятельности (в частности, Указ Президента от 08.02.95 г. № 52), приводит к сокращению экспортных поставок и практически к остановке основных предприятий-экспортеров.

В целях разрешения создавшейся проблемы предлагается:

1. Обсудить создавшееся положение на совещании с представителями администрации Президента, правительства, Национального банка Республики Беларусь, предприятий-экспортеров, членов БНПА.
2. Ввести специальный курс для валюты, поступающей на счет предприятий-экспортеров и подлежащей продаже.

У БСПиА пятилетка уже позади

17-18 мая состоится пятый съезд БСПиА. Арендаторы отметят свой юбилей в живописном уголке под Минском с участием звезд белорусской эстрады. На торжество планируется пригласить всю управленческую элиту РБ во главе с Президентом, а также коллег из ближнего и дальнего зарубежья.

На пресс-конференции 12 апреля президент БСПиА Макс Кунявский не согласился с опасениями журналистов, что мероприятие превратится в очередную помпезную шумиху. По мнению руководства союза, съезд привлечет к себе внимание острой постановкой проблем.

Арендаторов беспокоит, что началось упреждение предпринимательского движения. Руководство БСПиА намерено заявить, что союз создавался, чтобы двигать рыночные реформы: если они будут свернуты, зачинет и движение арендаторов.

В БСПиА считают, что реформам нужна идеологическая поддержка. Не умаляя роли коммерсантов, которых унычиительно называют "купи-продай", БСПиА легче отстаивать свои позиции, ибо на 80% союз состоит из предприятий-производителей. Вместе с тем М. Кунявский подчеркнул, что несмотря на сложную ситуацию негосударственные фирмы стояли на ногах более прочно в сравнении с госпредприятиями, получавшими скрытые субсидии из бюджета.

БСПиА намерен заявить, что движение к рынку необратимо, и превратить республику в "музей коммунизма" не удастся уже никому. Низкий жизненный уровень — не следствие развала Союза и перехода к рынку, а результат слишком медленных реформ.

Отвечая на вопрос корреспондента "БР", какая перспектива ждет арендные предприятия в свете указа Президента о приватизации, М. Кунявский сказал, что слухи о смерти арендных коллективов преждевременны, — "они будут бороться за свое выживание, и мы их поддержим". Более того, заметил лидер БСПиА, "нам удалось записать в указе, что приватизировать арендное предприятие можно только при согласии трудового коллектива". В то же время, заметил М. Кунявский, БСПиА находится в пикантном положении: с одной стороны, надо поддерживать аренду, а с другой — бороться за развал трестов, которые тормозят приватизацию в торговле.

По мнению М. Кунявского, на нынешнем этапе не стоит инициировать

быстрое акционирование арендных предприятий. "А вот если бы нам удалось сбить инфляцию и нормализовать экономический процесс — за 3-4 года арендные предприятия смогли бы выкупиться. Мне важно, — заявил профессор, — чтобы под шапкой АО не торчали государственные уши. И не потому, что государство плохо управляет, — чиновник не заинтересован хорошо управлять. Для этого нужен собственник".

Комментируя недавние стихийные выступления трудового коллектива Гродненской обувной фабрики, пожаловавшего из АО снова стать государственным предприятием, чтобы, как раньше, регулярно получать зарплату, М. Кунявский сказал, что такую возможность "отступникам" надо предоставить — иначе ничем не вышибить замшелое представление о государстве как о дойной корове.

Руководство БСПиА убеждено, что в нынешней экономической ситуации у него нет иного выхода, кроме как попытаться еще раз убедить Президента, что "при принятии решений правительство должно просчитывать свои ходы не на полшага, а на три шага вперед".

Татьяна МАНЕНКО.



Без границ!

Консультации по:

- ОТКРЫТИЮ БЕЗНАЛОГОВЫХ БАНКОВСКИХ СЧЕТОВ В СКВ И ВАЛЮТАХ СТРАН СНГ;
- КОНВЕРТАЦИИ ЛЮБЫХ ВАЛЮТ;
- ОПЛАТЕ СЧЕТОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ, РОССИИ, ЛИТВЕ, ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ, НА УКРАИНЕ.

Минск, Республика Беларусь
Тел.: (0172) 68-73-68, 64-79-87.

Распоряжение № 47

СИФам прикажут начать с "чистого листа"

РАЗРАБОТАНА КОНЦЕПЦИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СИФОВ

Статус-кво в отношении 39 СИФов сохраняется. Созданная во исполнение распоряжения Президента комиссия по их проверке 20 апреля должна представить в Кабинет министров справку о результатах своей работы. По словам ее членов, отыскать вопиющие нарушения проверяющим не удалось.

По мнению некоторых аналитиков, распоряжение № 47 нанесло СИФам удар, после которого они вряд ли оправятся. Холодные головы однако не считают, что перспективы специализированных посредников чекового рынка настолько мрачны. Более того, убеждены они, случившийся скандал с СИФами был запрограммирован.

В статусе белорусских фондов изначально заложен противоречие. До сих пор не найден подход, который бы одновременно содействовал интенсивному развитию инвестсектора и гарантировал инвесторам надежную защиту интересов. Вот почему государство и пытается поднять под себя СИФы, хотя те создавались как институт частной собственности.

Как стало известно "БР", поводом для знаменитого "сорок седьмого" распоряжения послужили поступившие в адрес Президента письма граждан с жалобами на перекупщиков, якобы сбивающих цену на чек. На основании этих заявлений А. Лукашенко поручил своему помощнику по особым поручениям Виктору Кучинскому разобраться в ситуации. Последовали прокурорские проверки Мингосимущества, Госинспекции по ценным бумагам и нескольких СИФов на предмет соблюдения ими законодательства.

И хотя выводы этих проверок, считают работники Госинспекции по ценным бумагам, и были основаны на массовых фактах, по их результатам была подготовлена справка с поручением разобратся, которая легла на стол вице-премьеру Сергею Лингу и Президенту. Было дано задание срочно подготовить проект указа Президента, касающийся деятельности СИФов.

Комиссия по разработке документа во главе с руководителем Аналитического центра при Президенте Петром Капитулой энергично взялась за дело. Учитывая конъюнктуру, разработчики планировали немножко "пустить крови" Мингосимуществу, Госинспекции и т. д., но главное, конечно же, заложить основы для нормальной работы СИФов. Власти уви-

дели, что СИФы, которые задумывались в чековой приватизации как главный посредник между предприятием и населением, оказались в худших условиях, чем финкомпании и банки.

Кроме того, по словам начальника отдела лицензирования и аттестации Госинспекции по ценным бумагам Николая Белявского, государственные чиновники убедились, что процесс обращения ИПЧ "зашел не в то русло". Ведь изначально предполагалось, что чек — это лишь средство обмена на акции, но никак не объект купли-продажи. Н. Белявский убежден, что таким образом удлиняется сам процесс приватизации. (Кстати, непосредственные участники чекового рынка с этим тезисом не согласны: если государство предложит им акции — массовых спекуляций не будет).

В проекте указа предполагалось установить лимитную продажу акций приватизированных предприятий для СИФов, дискутировался вопрос о снятии существующего 10-процентного ограничения на покупку акций одного предприятия, и в результате норма была увеличена до 20%.

Однако 27 марта Президент подписал не этот документ.

По мнению специалиста управления чековой приватизации Мингосимущества Леонида Четечко, одна из причин случившегося — отсутствие механизма регулирования деятельности СИФов.

Недавно работники Мингосимущества совместно с международными консультантами, работающими в рамках программы ТАСИС, разработали концепцию регулирования и контроля деятельности СИФов. В ее основе — идея добровольного саморегулирования и самоконтроля фондов: СИФы на добровольных началах создают ассоциацию инвесторных фондов, с которой государство делится контролирующими полномочиями за деятельностью участников ассоциации. При условии, что фонды будут добровольно следовать нормам, пропагандируемым ассоциацией и правительством.

По мнению эксперта фирмы DFC г-на Тамазо Коррадо, новая концепция — единственная возможность для СИФов завоевать доверие населения: зная, что фонды профессионально ведут свой бизнес, инвесторы будут им больше доверять. Концепция уже успела получить "добро" в Нацбанке, Минэкономики, Мингосимущества и Госинспекции по ценным бумагам. Предполагается, что финансировать деятельность ассоциации будут государство и СИФы.

Пока менеджеры инвестфондов настроенно отнеслись к созданию такой структуры. Они сомневаются, что государство действительно поделится контролирующими функциями с независимой ассоциацией и позволит ей влиять на законодотворчество.

На семинаре по проблемам чековой приватизации 13 апреля г-н Коррадо попытался убедить представителей СИФов: Президент вмешался, ибо фонды работают фактически на пустом месте. Если же правила игры будут созданы совместно с правительством (предполагается, что Кабинет министров узаконит создание ассоциации инвестфондов специальным постановлением), главе государства просто придется по ним играть.

"Президент вмешивается в порядке исключения, когда не правил. Вот почему надо создать такие правила, чтобы из них не было исключений, — убеждал работников фондов зарубежный эксперт. — Сейчас правительство не верит, что СИФы могут сами себя контролировать. Если же вы сможете это доказать, у правительства будет больше оснований доверять СИФам".

Менеджеры СИФов согласились, что подобная ассоциация действительно способствовала бы популяризации фондов. Однако последние действия главы государства в отношении фондов посеяли среди его работников стойкое сомнение, что власти когда-нибудь будут играть по правилам.

Татьяна МАНЕНКО.



Пиррова победа, которая всем на руку

Образцово-показательный эндишпил Александр Лукашенко в противостоянии с парламентом поменял политическую ситуацию в Беларуси.

Несколько по-солдатски решительных действий под занавес еще скандально знаменитой сессии — и Президент получил-таки полную свободу рук на время самого важного периода предвыборной кампании.

Теперь можно быть уверенным, что "вертикаль" сумеет самым эффективным образом воздействовать на исход выборов: отсутствуют способные уравновесить ее действия политические балансы. Пожалуй единственным солидным из них могут выступить иностранные наблюдатели на выборах. Но до выборов еще предстоит дожить.

Дополнительный шанс "вертикали" — удача с утверждением референдума. Благодаря ему А. Лукашенко решает целый комплекс политических задач. И прежде всего — провоцирует оппозицию на резкие действия под непопулярными в обществе лозунгами. В ответ же у Президента оказывается множество предлогов для прямых репрессий против оппонентов. Это особенно важно в случае заметного успеха БНФ — БСДГ на выборах. Тогда глава "вертикали" будет иметь широкие возможности, чтобы предотвратить попытки оппозиции повести за собой парламент.

Еще более важное последствие референдума — ослабление позиций коммунистов и их союзников. Сегодня А. Лукашенко ведет борьбу в первую очередь против них, так как использует основные положения идеологической платформы коммунистов, но не намерен допустить испытанных ленинцев к реальной власти. Он повторяет свой летний прием, когда потенциально коммунистический электорат отдал голоса ему, а сама партия оказалась не у дел.

Причина такой модели поведения Президента, очевидно, в том, что белорусские коммунисты в отличие, например, от БНФ, в состоянии опереться в России на влиятельные и усиливающиеся силы, и составить конкуренцию А. Лукашенко в борьбе за влияние при дворе Восточного правителя. Сомнительно, чтобы Президенту нужен рядом имеющий прямые выходы на Москву влиятельный "второй секретарь". Если же во время выборов в новом ВС идеальных коммунистов будет немного, то можно не ожидать ослабления значения в РБ "вертикали", как это произошло на Украине. Со слабыми коммунистами "вертикаль" сможет даже

сотрудничать.

Таким образом, сегодня Президент может достаточно уверенно смотреть в свое ближайшее политическое будущее и благодарить интеллектуалов из спецслужб, прекрасно обеспечивших его команду идеями и политическими разработками.

Не менее заманчивым выглядит в сегодняшнем контексте и перспектива оппозиции. В условиях, когда правые не смогли остановить ратификацию в ВС соглашений с Россией и сорвать проведение референдума, им ничего не оставалось, как набирать баллы на шумных акциях и идти на резкое размежевание с Президентом и Парламентом.

Такие действия — обычная логика предвыборной борьбы. Во всех странах за месяцы до выборов политические противники переходят к "громким" наступлениям, ориентированным на массу обывателя. Обычно к этому моменту партии заканчивают работу по приобретению симпатий своих базовых социальных групп и подготавливают к массовым акциям партийные структуры.

БНФ действует в этом ключе профессионально. Другое дело, что, судя по индифферентной реакции населения на избрание депутатов, шумная акция БНФ пока не гарантирует оппозиции ощутимого притока новых голосов. Но это можно рассматривать как следствие неудачного выбора конкретных лозунгов при выходе на обывателя, а не низкого организационного профессионализма руководства БНФ. Тем не менее, создается впечатление, что электорат промышленных центров за оппозицией все же не пойдет. Слишком мало времени осталось до выборов, чтобы можно было ожидать быстрой смены его политических симпатий.

Есть еще одно важное следствие торжества Президента над депутатским корпусом. Этой победой Александр Григорьевич обеспечил себе заведомо слабый по сравнению с "вертикалью" парламент, неспособный к успешному противостоянию с ним даже в той мере, в какой позволял себе редкие "выбрыки" строптивости уходящий состав нардепов.

Всем уже ясно, что новые депутаты будут под дамокловым мечем применения против них обвинений в нарушении законодательства о выборах (попробуй, например, провести избирательную кампанию

за разрешенные полсотни долларов!). Потому любая попытка конфронтации может быстро завершиться "казахстанским вариантом" роспуска ВС.

С другой стороны, сам закон о выборах, отвергающий партийные списки, программирует усиление значения в новом парламенте представителей местных региональных элит и отраслевых лобби. Ведь именно они, благодаря белорусскому законодательству о выборах получили наиболее льготные условия для проведения предвыборной агитации.

Тем самым, парламент изначально превращается не в представительство нацеленных на интересы всей нации сил, а в хаос из региональных и прочих лобби. Он будет "неподъёмным" для целенаправленных действий, а интегрирующую роль в государстве будет играть в первую очередь "вертикаль". Такой парламент может напоминать сборище крикливых придворных, отталкивающих друг друга локтями в стремлении урвать по мелочи у своего Хозяина.

Возникает вопрос: что же будет делать Президент, прибрав так много власти? Ведь без экономических успехов вызвавший на себя полную ответственность за судьбу страны лидер рискует вызвать радикальный протест своих сограждан. Очевидно, зная действительные мысли Президента дано не каждому, но кое-что предположить можно.

Судя по некоторым высказываниям А. Лукашенко и его ближайшего окружения, ставку Александр Григорьевич решил сделать на быстрое освоение рынков как минимум четырех азиатских стран, которые притянулись к Беларуси в течение последних нескольких месяцев: Пакистана, Ирана, Китая и Индии. В принципе, за исключением Китая, Беларусь на этих рынках присутствовала и раньше, но эти связи замыкались на Москву. Сегодня уже очевидно, что Беларусь сама стремится взять на себя реализацию базовых экономических программ для этой группы стран. В первую очередь — индустриализацию их сельского хозяйства.

В случае реализации намечавшихся проектов, Беларусь "светит" сказочные деньги. Под эти возможные прибыли и реальные уже юридические коридоры для белорусских производителей РБ вполне могла бы попробовать получить поддержку и инвестиции на Западе. В частности, в обладающих солидным влиянием на азиатские страны Англии, Франции и США.

Как доказательство намерения Лукашенко заручиться такой поддержкой Запада,

можно рассматривать тот факт, что еще два месяца назад, в момент пика азиатской дипломатической активности РБ, на май были объявлены сроки визитов Президента в Англию, Францию и другие западные страны.

Между тем ситуация в РФ складывается таким образом, что на Западе могут найтись силы, заинтересованные в разыгрывании лукашенковской карты. В РФ усиливаются сторонники возрождения сильной державы. Очевидно во время переговоров в мае в Москве Б. Клинтон и Б. Ельцин будет внесена ясность по поводу перспективы победы этих "государственников". Если будет объявлено, что оба президента договорились о продолжении ликвидации ядерных вооружений (реализации Договора о сокращении наступательных вооружений — СНВ-2 и выходе на подписание СНВ-3), как это звучит в России и США сейчас, то можно быть уверенным, что США попробуют вновь помочь Ельцину остаться у власти. Если нет — шансы на победу получают неприятные для Запада "патриоты".

При последнем варианте можно ожидать, что после выборов в российский Думу произойдет расширение НАТО на Востоке, Россия втянется в неожиданно вспыхнувшие конфликты с хорошо вооруженными "кем-то" партизанами в Средней Азии и на Кавказе. Тогда России будет не до Беларуси. В тени российских ужасов "жесткий, но не допустивший массового кровопролития" Президент РБ вполне может рассчитывать на лояльность и Запада и России к его действиям в Азии.

Таким образом, вполне возможно, что закручивание А. Лукашенко политических гаек выгодно всем как в РБ, так и вокруг нее. Происходящая в Беларуси политическая трансформация может рассматриваться как новая устойчивая форма самоорганизации политической элиты в условиях очередного витка внутривиточного кризиса в России и попытки непосредственного выхода РБ на рынки за пределами России.

Пока тяжело судить, сможет ли лукашенковская Беларусь превратиться в восточно-европейского "дракона". Но принципиально важно, что в этом обществе должно хватить сил удержаться от сползания к внешней и внутренней конфронтации, несмотря на многочисленные предпосылки к этому.

Юрий ШЕВЦОВ.

Харизма и власть

В недавнем прошлом 125-летие со дня рождения В. И. Ульянова (Ленина) отметило бы все "прогрессивное человечество". Времена изменились, и отношение к этой дате (или отсутствию оного) теперь личное дело каждого. Однако бесспорное влияние этого человека на наши судьбы будет сказываться до скончания века нынешнего и, весьма вероятно, будущего.

Так как теперь мы принимаем оценки нашего прошлого и настоящего только "из-за бугра", предоставим слово американскому профессору Роберту ТАКЕРУ*.

...Харизматическую власть Макс Вебер** противопоставляет "традиционной" и "рационально-правовой" и определяет ее как власть, которая отвергает все предшествующее и представляет собой "особую революционную силу". Она являет собой миру, провозглашая необходимость и возможность реальных перемен. В классическом виде она проявляется в позиции религиозного пророка, который говорит: "Это записано... а я вдохну это в вас слово..."

По мнению Вебера, харизматическая власть тесно взаимосвязана с социальным движением, возникающим вне существующего государственного порядка и всегда каким-то образом против него направленным, то есть радикальным движением религиозного, политического, культурного или какого-либо другого характера. Подобные движения обычно притягивают лиц, которые испытывают острый дистресс в той или иной форме (социальный, экономический, психический или их сочетание) и которые готовы на все за обещание избавить от него. Человек, олицетворяющий это обещание, — потому ли, что он выступает с проповедью необходимости радикальных перемен, или же из-за его способности указать дорогу, ведущую к переменам, — является потенциальным харизматическим лидером.

Преисполненный чувства собственного предназначения, такой человек выдвигает себя как наиболее подготовленного в лидеры движения за перемены. Его последователи, которые обычно являются и его учениками, охотно соглашаются с подобным лидерством, ибо видят в нем лицо, обладающее необычайными способностями и дарованиями. Факт "признания" особых качеств Вебер считает решающим для действительности харизмы.

Причем имеется в виду вовсе не какая-то иррациональность лидера или его последователей, а только то, что его харизматическая власть имеет определенные мессианские свойства. Поэтому она вызывает ревностное и восторженное преклонение. Возникающая в подобных условиях сильная эмоциональная привязанность может найти свое выражение (еще при жизни лидера или после его смерти) в культе вождя.

Харизматические вожди, вероятно все же, появляются в периоды кризисов, когда страдания людей делают их восприимчивыми к движениям за перемены и к идеям тех, кто их возглавляет.

Большевизм в значительно большей степени, чем меньшевизм или другие русские радикальные течения, оказался сосредоточенным на фигуре вождя. По распространенному среди меньшевиков выражению, это была "ленинская секта". Конечно, с большевизмом связано определенное направление политической мысли и идеологии. Но для того, чтобы стать большевиком, особенно на первых порах, было не так важно принять конкретный набор убеждений, как попасть в сферу притяжения Ленина, политического наставника и революционного стратега.

Притягательная сила Ленина как личности по-видимому была необычайной. Потресов (один из редакторов "Искры", а впоследствии — лидер меньшевиков) в частности писал: "Ни Плеханов, ни Мартов, ни кто-либо другой не обладал секретом излучавшегося Лениным прямо гипнотического воздействия на людей, я бы сказал — господства над ними. Плеханов — почитали, Мартова —

любили, но только за Лениным беспрекословно шли как за единственным бесспорным вождем. Ибо только Ленин представлял собой редкое явление, в особенности в России, явление человека железной воли, неукротимой энергии, сочетающего фанатическую веру в движение, в дело, с не меньшей верой в себя. Если когда-то французский король Людовик XIV мог говорить: "государство — это я", то Ленин без излишних слов неизменно чувствовал, что партия — это он — концентрированная в одном человеке воля движения. И соответственно этому действовал..."

По словам Макса Вебера, харизматическому вождю время от времени нужно предъявлять "доказательства" своих харизматических качеств. Он должен показать, что у него на самом деле есть необыкновенные способности, которыми его мысленно наделяют последователи. Такое доказательство Ленин представил большевикам в 1917 г.

Но доказательства своих исключительных дарований Ленин представил своим сторонникам не только при захвате, но и при установлении новой власти, действуя, как революционер, сверху. Можно утверждать, правда, что власть в преувеличение, что именно в роли революционного государственного деятеля Ленин наконец оказался в своей стихии и в полной мере продемонстрировал политическую гениальность.

...Диктатура революционной партии имела в лице Ленина верховного руководителя столь огромного влияния, что ее было бы вернее назвать "ленинским режимом".

Каким образом Ленину удалось подчинить своей воле партию, не будучи всемогущим главой исполнительной власти, имеющим право отдавать распоряжения руководящим органам? Возможно, это объясняется авторитетом, который он завоевал, основав партию большевиков и совершив замечательный подвиг, приведя ее к власти в 1917 г.? В какой-то мере это объяснение справедливо, хотя его вряд ли можно признать исчерпывающим. Ибо остается открытым вопрос о том, как Ленин приобрел авторитет еще в самом начале своей деятельности и каким образом он сумел сохранить его. Здесь полезно вспомнить, что престиж многих исторических вождей, достигнув вершины, затем быстро падал.

...Если употребить упоминавшиеся ранее понятия, то можно сказать, что Ленин отвечал веберовской концепции харизматического лидера, когда лидер завоевывает авторитет не в силу занимаемой по закону должности или передаваемого по наследству титула, а благодаря своим дарованиям (харизматическим качествам), "согласно которым его выделяют из среды обыкновенных людей и обращают с ним как с человеком, наделенным сверхъестественными, сверхчеловеческими или по крайней мере исключительными способностями или талантом".

...Те, для кого большевистская революция представляла угрозу их религиозным и иным ценностям, принимали Ленина за воплощение сатаны; те же, для кого революция означала надежду избавиться от нищеты, видели в нем избавителя.

* Robert C. Tucker, "Stalin as Revolutionary 1879-1929" (A study in history and personality). W. W. Norton & Company.

** Вебер Макс (1864-1920) — немецкий социолог.

2:1 в пользу Марыскина

Конституционный суд рассмотрел дело о монополизации СМИ и признал незаконным указ Президента от 28 сентября 1994 г., в соответствии с которым Национальная телерадиокомпания является органом государственного управления. Впрочем, властные полномочия компания сохранит до 1 июля 1995 г. Кто после будет выдавать лицензии на выход в эфир — сегодня не известно.

Два других президентских указа, фигурировавших в деле, а именно: от 4 августа 1994 года в части передачи в ведение Управления делами Президента издательства "Белорусский дом печати", и от 5 августа 1994 года о создании Национальной государственной телерадиокомпания, признаны правомочными

Присутствовавшие на процессе получили удовольствие

от смелости применения формальной логики начальником государственно-правового управления администрации Президента Александром Марыскиным. Начав с ходатайства о прекращении дела в связи с ненормативным характером этих президентских указов, г-н Марыскин договорился до "непредставления возможности рассмотрения" телерадиокомпания в качестве

СМИ, а только как специфического государственного органа "Национальная государственная телерадиокомпания", выдающего лицензии электронным СМИ. Однако признав существование при ней подразделений, производящих продукцию, которая "в какой-то мере подпадает под закон о СМИ", г-н Марыскин должен был защитить их от необходимости регистрации как СМИ, и сделал это, отнеся подразделения компании к "специально созданным органами законодательной, исполнительной и судебной власти для публикации их официальных материалов, нормативных и других актов". От объяснения, в чем состоит нормативный характер передачи "Калыханка" г-н Марыскин изыщно ушел,

судя по последовавшему вердикту, не сумел окончательно убедить Конституционный суд в своей правоте. Суд же решил раздвинуть лицо выдающее лицензии и работающее в соответствии с лицензией, предписав таким образом Национальной телерадиокомпании своего рода лекарство от шизофрении.

Впрочем, нельзя сказать, что главный юрист президентской администрации проиграл процесс, ведь 2 из 3 указов сохранились и число государственных монополий не изменилось. Остается задуматься над обреченной Марыскиным фразой о непредусмотренности Конституцией существования четвертой власти.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Правовое поле

Евросаммит

ЕВРОБАНК ЖДЕТ БЕЛОРУССКИЕ ПРОЕКТЫ,
А БЕЛАРУСЬ — ЕВРОПЕЙСКИХ ИНВЕСТИТОРОВ

10-11 апреля в Лондоне прошло годовое собрание совета управляющих Европейского банка реконструкции и развития. Беларусь, имеющая свою долю в банке в размере двух тысяч акций, приняла участие в этом событии как полноправный член Евробанка.

В интервью корреспонденту "Белорусского рынка" глава делегации председатель Национального банка Беларуси Станислав Богданкевич сообщил, что совет управляющих высоко оценил сделанные новым руководством банка выводы из прозвучавшей год назад критики в адрес ЕБРР. В частности, резко сокращены расходы на содержание управления банка, а также значительно — до 2 млрд. USD — увеличены объемы кредитования стран Восточной Европы и бывшего СССР. ЕБРР выполнил также предписание, чтобы не менее 60% ресурсов выделялось частному сектору.

Помимо утверждения отчета руководства банка и его программы на текущий год в ходе заседания был избран новый процедурный комитет, в состав которого впервые вошла Беларусь, сообщил С. Богданкевич. Он отметил при этом, что процедурный комитет в структуре ЕБРР имеет значительные полномочия, именно он дает оценку предлагаемым странами проектам финансирования.

В ходе встречи с президентом банка Жаком де ла Розьером белорусской стороной было внесено предложение рассмотреть возможность прямых инвестиций путем приобретения части пакета акций (до 49%) "некоторого круга предприятий, подлежащих акционированию, поскольку у них не хватает собственных оборотных средств", сообщил С. Богданкевич. К числу таких предприятий собеседник "БР" отнес "Интеграл", "Коралл", "Планар", "Транзистор", Белорусский металлургический завод.

Идея такова: после того как эти предприятия станут конкурентоспособными и эффективными, пакет банка будет продан на рынке ценных бумаг. То есть банк проводит только временное акционирование. Таким образом, он взял бы на себя весь риск. Пока же по всем подписанным с ЕБРР кредитным соглашениям свои гарантии выдавало правительство.

Аналогичные предложения Беларусь не может сделать другим международным финансовым институтам, поскольку только ЕБРР по уставу имеет право прямых инвестиций. И Евробанк, в отличие от других коммерческих банков Запада, может идти на достаточно высокий риск (сегодня он покрывает только треть своих издержек). С. Богданкевич придерживается мнения, что Европейский банк в принципе должен отказываться от государственных гарантий и давать кредиты напрямую банкам и предприятиям.

Однако поскольку эта идея пока в стадии проработки ("навеяна недавним указом Президента"), то Евробанк обещал рассмотреть предложение белорусской стороны после его поступления в банк в официальной форме. То же относится и к другим проектам: создание инвестиционного фонда, который приобретал бы акции малых и средних предприятий; организация глубокой переработки белорусской нефти, позволяющей полностью обеспечить потребности республики в бензине; реформирование системы автотранспорта и др.

Если в Беларуси будет стабильная политическая ситуация, если будет развиваться демократия (устав ЕБРР предусматривает, что кредиты выдаются стране только в случае соблюдения в ней принципов демократии и реформирования экономики), то поддержка предлагаемых проектам будет оказана, убежден Станислав Богданкевич.

Медлительность же в разработке проектов, по мнению С. Богданкевича, вызвана тем, что у нас не было (а есть ли? — "БР") однозначной позиции в отношении приватизации, а Европейский банк готов кредитовать негосударственные структуры. Сегодня Беларусь подписано кредитных соглашений с Евробанком на сумму 176,4 млн. USD, из которых только 30 млн. предназначены для развития частного сектора. (Впрочем, из всей суммы действовало пока только 11 млн. USD). Кстати, белорусской стороне в этом плане было высказано соответствующее замечание — доля проектов госсектора по кредитам Евробанка для нас, как и в общем для банка, не должна превышать 40%.

А пока удалось договориться о реализации проекта по торговым гарантиям. Евробанк возьмет на себя функции гаранта оплаты импорта Беларуси, поскольку экспортеры требуют сегодня предоплату по поставкам практически всех видов продукции. Торговые гарантии будут выдаваться отдельным белорусским банкам, сказал С. Богданкевич. Тем, которые Европейскому банку покажутся более надежными. Пока к числу таковых относятся лишь Приорбанк и Белбизнесбанк, которые стали агентами по реализации кредитной линии ЕБРР для малых и средних предприятий.

Под эгидой Европейского банка 8 апреля прошла также презентация Беларуси перед потенциальными инвесторами.

Траст по-белорусски

Траста в классическом понимании, когда доверитель действительно доверяет свое имущество (не только деньги), а управляющий им действительно управляет, в Беларуси нет. Рекламуемые ныне трастовые услуги на самом деле представляют собой прикрытие либо ведения депозитных счетов, либо, например, открытия второго расчетного счета.

В России, как известно, предприятиям официально разрешено открывать несколько счетов. Белорусские фирмы, которым некоторые операции удобно осуществлять через одни банки, некоторые — через другие, просто пользуются трастовыми счетами. Такое практикуют, например, финансовые компании. По отдельным признакам предлагаемые банками и ФК услуги трастом назвать, конечно, можно. Однако — с оговорками (назовем их "белорусским трастом" — Е.Ф.).

Если предприятие размещает деньги под 150-200% годовых на депозит в банке, это значит, что столько оно и получит. Ежели средства будут переданы в ФК даже под те же проценты (хотя

ФК обычно предлагают ставки выше банковских), то вполне возможно, что ее клиент получит и больше обещанного. Для этого существует апробированная и законная с юридической точки зрения схема, позволяющая ФК работать весьма эффективно. С клиентом заключается так называемый "договор простого товарищества" (он может называться иначе) — форма скрытого траста. В случае повышения ставок на межбанковском рынке (BIBOR-BIBID) ФК, пользуясь данной схемой, автоматически поднимает процентную ставку и для клиента.

Банки обычно повышают ставки только по просьбе клиента, причем клиента, которым они

Отсутствие новостей —
хорошая новость

За неделю курс доллара на МВБ не изменился (11.500), курс немецкой марки снизился с 8.340 до 8.100, российского рубля — с 2,30 до 2,26.

А что же еще делать российскому рублю, как не падать? При твердом, как скала, белорусском рубле и постоянном снижении курса RUR в Москве (лишь недавно наступила недолгая стабилизация на подступах к 5.000 RUR/USD) другого выхода у российской валюты нет. Особенно с учетом торгов MMBB в пятницу 14 апреля — 5.029. Нет его и у немец-

кой марки — при любых "нервных" колебаниях вокруг точки равновесия, определяемой на мировых валютных биржах.

Главное же действующее лицо — доллар США — продолжает стоять на месте после памятного снижения курса в конце марта, когда банкам позарез надо было "с человеческим лицом" закрыть квартал. Тогда пришлось и валю-

ту сбрасывать, и кредиты брать по 700-800% годовых. Ну, да это дело прошлое. Теперь ставки краткосрочных кредитов дружно упали, несмотря даже на приближение 20 апреля — даты "переводы стрелок" на новые ставки (рефинансирования, минимальные по депозитам и по остаткам на счетах). А чего волноваться — вряд ли Богданкевич в последний день работы перед "политическим" отпуском (выборы, однако!) или

его и. о. решатся изменить ставки. Видимо, еще месяц проживем с цифрами 25% по депозитам и 10% по остаткам на счетах.

Вообще на фоне бурных около- и внутрипарламентских событий особых финансовых новостей не наблюдается: когда говорят политические пушки — экономические музы молчат. Некоторые называют это стабилизацией...

Александр БУРДА.

Обзор средних объявленных ставок
по межбанковским кредитам
(BIBOR/BIBID)

Дата	Срок, процентная ставка (%)					
	1 день	3 дня	7 дней	14 дней	21 день	30 дней
10.04.95	165/103	190/118	210/135	235/163	280/185	330/225
11.04.95	193/135	210/145	250/154	310/190	355/215	385/240
12.04.95	385/217	415/243	350/230	370/245	400/250	420/275
13.04.95	525/275	565/293	650/305	—/255	—/275	—/270
14.04.95	400/267	415/300	430/300	460/305	380/325	390/270

Информация подготовлена аналитическим отделом ИКФ "ФинКонсалт".

Служба информации ассоциации "RONAS".
Телефоны: 31-10-97, 31-10-23. Факс: 32-87-15
E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by

СКВ-gaigжест

Валютные биржи мира, в том числе и Лондонская, находились в течение нескольких дней под влиянием оживленной деятельности центробанков европейских стран и Японии.

Бундесбанк использовал стандартную тактику, понизив процентные ставки на позавчерашней неделе и затем зафиксировав их на определенном уровне (ставка-репо — 4,4%). В связи с этим событием Бельгия и Голландия понизили свои процентные ставки, засвидетельствовав укрепление курсов национальных валют. Шведский Риксбанк, наоборот, поднял ставки в противовес падению курса кроны. Банк Японии обсуждает новую тактику, которая, возможно, будет сводиться к резкому понижению дисконтной ставки с 1,75%, вероятно, на 100 базисных пунктов. Подобная мера должна привести к снижению курса японской иены на международных валютных биржах.

Результатом этих действий явилось изменение соотношений курсов валют на торгах Лондонской биржи 12 апреля. Курс шведской кроны несколько ослаб по отношению к дойч-марке — с 5,233 SKr до 5,253 SKr. Доллар США временно укрепил свои позиции, его курс вырос с 1,401 DM и 83,635 Y до 1,4048 DM до 84,08 Y. Фунт стерлингов упал на полцента по отношению к дойч-марке — до 2,2313 DM и почти на цент по отношению к доллару США — до 1,5884 \$.

Кросс-курсы валют

12 апреля 1995 г.	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	дат. крона	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,588	2,231	7,775	8,759	2747	133,5
доллар США	0,630	1	1,405	4,896	5,516	1730	84,07
нем. марка	0,448	0,712	1	3,485	3,926	1231	59,84
фр. франк	1,286	2,042	2,869	10,0	11,27	3533	171,7
дат. крона	1,142	1,813	2,547	8,877	10,0	3136	152,4
итал. лира	0,036	0,058	0,081	0,283	0,319	100,0	4,860
яп. иена	0,749	1,190	1,671	5,824	6,561	2058	100,0
ЭКЮ	0,826	1,311	1,842	6,420	7,233	2268	110,2

фр. франк, дат. крона — 10,00, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1000,00

По материалам Financial Times
подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Продолжение темы

Процесс пошел
и не остановился

Как уже сообщалось, в начале года в России была увеличена ставка акциза на природный газ. В соответствии с Постановлением правительства РФ от 27.03.95 г. № 296, в связи с увеличением ставок акцизов с 1 марта 1995 года установлена новая цена на природный газ, реализуемый конечным потребителям (кроме населения и ЖСК) в размере 137.809 рублей за 1.000 кубометров, в том числе государственная отпускная оптовая цена промышленности в размере 124.015 рублей за 1.000 кубометров и надбавка для газосбытовых организаций — в размере 13.794 рублей за 1.000 кубометров.

При этом предусмотрено, что указанная оптовая цена и надбавка подлежат индексации в установленном порядке, а налог на добавленную стоимость (20%) и спецналог (3%, а с 1.04.95 г. — 1,5%) взимаются сверх установленной цены и надбавки.

Как это отразится на нашем рынке — покажет время. Думается, что повышение цены на газ в России аукнется и у нас...

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

Минфин
говорит "нет"

Как уже сообщал "БР", первое заседание рабочей группы по созданию ЗАО "Республиканский центральный депозитарий ценных бумаг" оставил открытым вопрос о допуске финансовых компаний в число учредителей.

На состоявшемся недавно очередном заседании были оглашены результаты опроса потенциальных учредителей по данному поводу. Мнения последних разделились поровну. Ответы опрошенных были зафиксированы, поэтому, кто был "за", кто "против" — неизвестно. Однако Министерство финансов свой ответ открыло — "нет", причем категорическое. На том и порешили: ЗАО "РЦД" в рядах своих учредителей финансовых компаний иметь не будет.

Доводы Белорусского финансового союза в пользу участия в ЗАО финансовых компаний заседание не убедили. А заключалась данная аргументация в том, что финансовые компании (в частности, члены БФС) как финансовые инструменты не менее надежны, нежели банки. Они давно (2-3 года) и успешно работают на рынке, законодательство не нарушают, статус профессиональных участников рынка ЦБ имеют. Единственное, что необходимо сделать, — издать законодательные документы и таким образом "усыновить" огромное количество "незаконнорожденных детей".

Кстати, еще в феврале этого года коллегия Кабинета министров поручила Минэкономики, Минфину, Минюсту совместно с Нацбанком до 1 июля 1995 года разработать предложения по формированию законодательства, регулирующего деятельность финкомпаний (лизинговых, трастовых, клиринговых, дилинговых и т. п.), а также проект решения о внесении необходимых изменений и дополнений в действующее законодательство.

Елена ФАЛЕЙ.

Финансовые технологии

весьма дорожат. Впрочем, даже если бы банки и хотели работать, как ФК, они этого не смогут сделать по объективным причинам: слишком много у них клиентов, в связи с чем на резкие скачки кривой графика ставок на МВБ реагировать весьма трудно и рискованно — можно просто не успеть продать привлеченные деньги.

Однако клиентов, желающих, чтобы следили именно за их деньгами, все больше и больше. Трастовый счет сегодня особенно выгоден тем госпредприятиям, которые якобы "сидят" на картотеке, а выручку за поставленные товары и услуги скрывают, перегоняя ее не на основной расчетный счет, а на трастовый. Смелость таким "изобретателям" придает то обстоятельство, что налоговая инспекция (которая знает о наличии у предприятий данных счетов, ибо для их открытия необходимо у нее зарегистрироваться) просто пока не успевает требовать (и проверять) у банков отчеты по проводкам трастовых счетов.

Выгода данных счетов — в экономии на налогах. С денег,

которые на них размещены, банки удерживают налог 15%, распространяющийся на доход от ценных бумаг (банки обычно инвестируют в векселя). Однако, по мнению налоговой инспекции, клиент должен платить по полной программе (налог на прибыль и т.д.), ибо в законе прямо не говорится, что вексель — ценная бумага. Банк, по ее словам, с этих денег вообще ничего удерживать не должен. А вот предприятие обязано отнестись к себе на внереализационные доходы и заплатить государству все, что полагается.

Итак, когда вдруг тайное станет явным, банки понесут ответственность за то, что неправомерно удержали с клиента 15%, а клиент — за неправильно сделанные проводки и, соответственно, неправильную выплату налогов. Так что ситуация с "трастом по-белорусски" чревата для обеих сторон.

Елена ФАЛЕЙ.

Чем больше пакет — тем дешевле

Аукцион

Первый чековый аукцион уже стал историей. Тем не менее, его результаты заслуживают внимания и даже представляют практический интерес как опыт аукционного обмена акций на чеки, отражающий представления инвесторов о ценности акций приватизируемых предприятий.

Как выяснилось, первым по объему заключенных сделок оказался вовсе не ПРИФ. Наибольший пакет акций (39%) достался даже не инвестиционному фонду, а обычному ООО (обозначенному № 8 на рис. 1-2).

Семь участников аукциона из 26 приобрели более 90% акций, выставленных на аукцион (рис. 2). Среди победителей есть представители практически всех организационных форм бизнеса в РБ — АКБ, СИФы, СП, МП, АО, ЗАО, ООО. Два крупнейших инвестора получили около 55% акций (рис. 2), потратив около 60% от вложенных на аукцион чеков (рис. 1). СИФы приобрели

примерно четверть выставленных на аукцион акций.

Цена пакетов акций обычно увеличивается в зависимости от величины доли пакета в уставном капитале — чем больше доля, тем выше цена. На аукционе ситуация была более сложной (рис. 3). Действительно, цены на пакеты резко возросли при увеличении их размера до полутора-двух процентов от уставного фонда. Но при дальнейшем увеличении размеров пакета вместо роста произошел спад цены.

Это не совсем обычное явление может иметь следующие причины: ограниченность интереса к большим пакетам

вследствие нехватки чеков; слабый интерес инвесторов к акциям именно тех предприятий, у которых разыгрывалась большая доля в уставном капитале; завышенный курс обмена для небольших пакетов; большой аукционный опыт покупателей крупных пакетов и пр. Для точного определения причин требуется более полная статистика.

Почти как курьез можно отметить, что покупатели, совершившие наибольшее число покупок, сидели в последнем ряду. Впрочем, нельзя сказать, что они много приобрели, потому что там сидели. Скорее — они сидели там, потому что были серьезными покупателями. Дело в том, что одна из тонкостей аукциона заключается в необходимости видеть своих соперников, для того чтобы определить их число и выбрать тактику торгов.

Поэтому аукцион обычно стараются проводить в помещениях, имеющих форму амфитеатра. Зал же, где проходил аукцион, был прямоугольным. Поэтому тот, кто сидел сзади, имел преимущество — он одновременно видел всех соперников и ведущего аукцион, поэтому мог оперативно отслеживать обстановку. Тому же, кто сидел впереди, приходилось обращать внимание и на расположенного перед ним ведущего аукцион, и на соперников сзади, что довольно сложно.

Проводить отраслевой анализ вряд ли имеет смысл, так как выборка предприятий слишком мала и результаты будут искажены различной величиной пакетов родственных предприятий.

Дмитрий КОВАЛЬЧУК,
Владимир ТАРАСОВ.

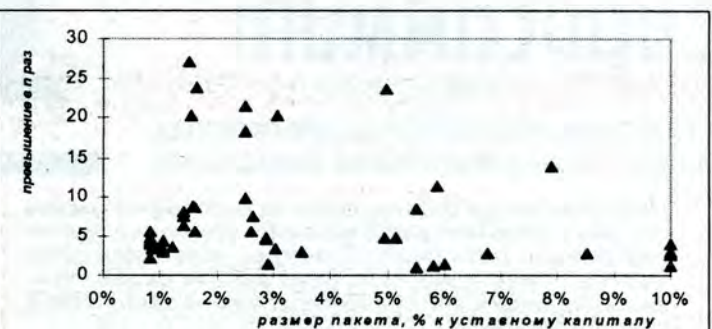


Рис. 3. Распределение уровня превышения цены покупки над предложением по размерам пакета.

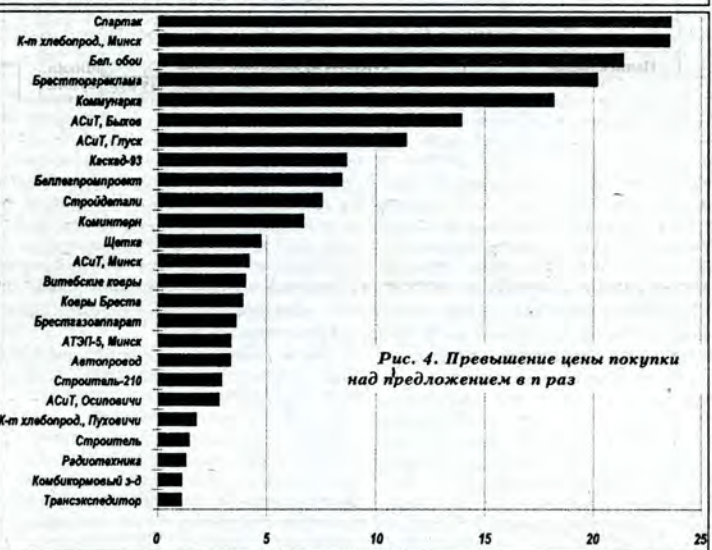


Рис. 4. Превышение цены покупки над предложением в раз.

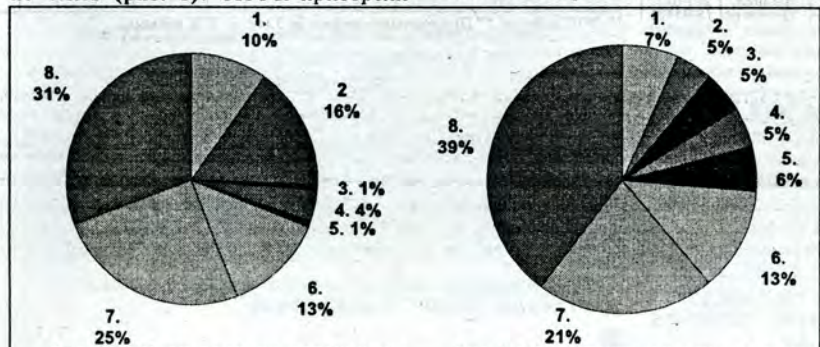


Рис. 1. Объем покупки различными участниками в % к общему количеству использованных на аукционе чеков.

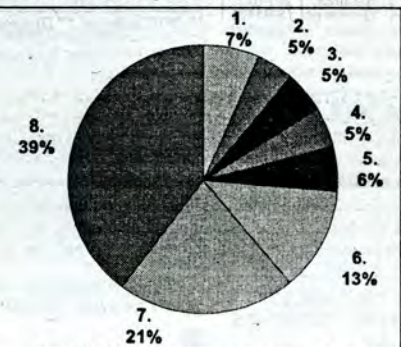


Рис. 2. Объем покупки различными участниками в % от общего объема предложения по номинальной стоимости чеков.

Цифрами на диаграммах показаны: 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8 — участники, потратившие более 5% чеков, 1 — оставшиеся 7 участников вместе.

Технология успеха

Планирование и анализ эффективности инвестиций

(Продолжение.
Начало №№ 7, 9, 11).

5. Налоги на природные ресурсы.

Если Вы способны спрогнозировать развитие налогового законодательства, то можете учесть в расчетах любые другие налоги.

Приведение действующих налогов к указанным выше делается из следующих соображений:

- довольно сложно корректно рассчитать НДС для каждого вида продукции; для этого необходимо иметь полную бухгалтерскую отчетность. В инвестиционном анализе имеет смысл представлять НДС как долю в обороте. Эти данные могут быть получены посредством анализа аналогичных предприятий;

- налоговое законодательство в России может измениться несколько раз за срок действия проекта, а главная задача инвестора — оценить устойчивость проекта в различных условиях (нормальной и жесткой налоговой ситуации);

- если планируется привлечение иностранного инвестора, то для него разобравшись в нашей налоговой ситуации — занятие бесперспективное, а приведенные выше налоги будут понятны для представителя любой страны, так как отражают метод

(базу) расчета.

4.1.4. Условия предоставления займов

1. Процент годовых по краткосрочным кредитам на срок до 12 месяцев — в рублях и в USD.

2. Процент годовых по долгосрочным кредитам на срок более 12 месяцев — в рублях и в USD.

Уровень процентных ставок должен отражать условия предоставления займов на начало проекта (как правило, на текущую дату) и соответствовать реальным возможностям инвесторов или авторов проекта в получении займов на указанных условиях.

4.2. ПЛАН МАРКЕТИНГА

Как уже отмечалось ранее, в условиях рыночной экономики наиболее важным и сложным, с точки зрения прогнозирования, показателем является объем сбыта продукции или услуг.

В основе плана продаж должны лежать данные, полученные в результате проведенных исследований рынка (маркетинговых исследований).

В первую очередь, необходимо определить перечень продуктов или услуг, которые будут представлены на рынок компанией, реализующей проект. Процесс определения перечня продуктов и единиц их измерения для промышленных предприятий обычно не вызывает затруднений. Проблемы,

как правило, возникают с проектами, ориентированными на оказание услуг, для которых бывает сложно подобрать единицы измерения. При этом продукты должны отвечать следующим общим требованиям:

- должна существовать возможность их измерения для обеспечения планирования физических объемов сбыта продукции (единиц в определенный период времени);

- должна существовать возможность распределения прямых (переменных) производственных затрат на единицу продукции при наличии таковых;

- должна существовать возможность измерения единицы продукции денежным эквивалентом;
- количество различных продуктов должно быть таким, чтобы совокупный объем их продаж полностью соответствовал планируемому обороту компании.

Например, продуктами для коммерческого банка могут быть предоставляемые займы (в млн. руб. или долларов), консультационные услуги клиентам (в часах), расчетно-кассовое обслуживание (в млн. рублей, переведенных по счетам клиентов); продуктами газетного издательства — газета, реализуемая подписчикам (в штуках) и рекламные объявления (измеряемые количеством газетных полос).

Следует отчетливо осознавать, что на основе данных, полученных в результате маркетинговых исследований, мы не только прогнозируем доходы от реализации продукции, но и вырабатываем стратегию ее продвижения на рынок, в том числе, планируем расходы, которые в условиях свободного рынка в некоторых случаях значительно превосходят производственные затраты. К примеру, стимулирование продаж всегда сопряжено с дополнительными затратами — на скидки дилерам, льготные условия продаж (кредит, лизинг), рекламу, создание дистрибуторской и сервисной сети и т. п.

Ниже приведен типичный перечень вопросов, на которые необходимо ответить в процессе проведения маркетинговых исследований. Следствием ответов на эти или подобные вопросы должны стать данные для плана денежных потоков проекта — перечень продуктов (услуг), объемы их реализации в физическом и денежном выражениях, а также план мероприятий по продвижению продукции (услуг) на рынок, включающий сроки и затраты на их выполнение.

4.2.1. Вопросы для маркетинговых исследований

1. Что мы хотим продавать? Как долго?

- Наименование.
- Назначение.

- Область применения.
- Ожидаемый "срок жизни".
- Отличительные черты от прямо или косвенно конкурентных продуктов, находящихся на рынке.

2. Кому мы будем это продавать?

- Состав потенциальных покупателей.

- Величина потребительского рынка.
- Его географическое положение.
- Требования к покупателю.
- Имена отдельных людей или компаний, если это возможно.

3. Кто наши конкуренты?

- Перечень, в котором наименования фирм-конкурентов расположены в порядке убывания их значимости.
- Сравнительные характеристики товаров.

- Составление цен.
- Сравнение способов продвижения товаров на рынок.
- Сильные и слабые стороны конкурентов.

4. Чего мы хотим достичь? Перечень целей.

- Объем продаж по периодам времени (в единицах продукции и в рублях для внутреннего рынка или в долларах — для экспорта).
- Прогнозируемая доля рынка для различных периодов времени и регионов.

5. Какие способы стимулирования продаж мы предполагаем использовать?

- Политика цен.
- Распределение по географическим регионам.
- Форма представления товара потребителю с учетом дизайна и модификаций.
- График (четкость) поставок.
- Условия оплаты товара потребителем.
- Гарантии для потребителя (гарантийное обслуживание).
- Продажа по принудительному (спорному) ассортименту.

6. Как мы представим продукт? Программа запуска.

- Использование торговых агентов, непосредственно приходящих к потребителю.
- Выставки-продажи.
- Средства массовой информации.
- План продаж.

7. Мотивация торговых агентов. Программа стимулирования продаж.

- Региональные и индивидуальные квоты.
- Комиссионное вознаграждение.
- Соревновательство, конкуренция.
- Специальные поощрительные меры.

8. Как выпуск этого товара скажется на других наших товарах?

- Объем выпуска.
- Доработка других продуктов.
- Условия сбыта.

9. Почему и когда мы начнем рекламную кампанию?

- Цели.
- Положительные и отрицательные стороны.
- Рекламный план.
- Стратегия и увязка рекламного плана и плана продаж.
- Финансирование.

10. Использование почты.

- Цели.
- Список адресатов.
- Стратегия и план увязки торговых планов по почте с планом продаж.
- Финансирование.

11. Семинары, презентации.

- Цели.
- План событий и дат.
- Темы.
- Лист приглашений.
- Стратегия и план использования результатов мероприятий.
- Финансирование.

12. Выставки.

- Цели.
- Темы выставок.
- Методы и приемы (пресс-релизы, внешние посредники-агентства и т. д.).
- План выставок и его увязка с планом продаж.
- Финансирование.

13. Подготовка персонала для организации сбыта.

- Цели.
- Приемы и методы.
- План подготовки.
- Финансирование.

14. Как мы будем учить потребителей использовать достоинства товара?

- Цели.
- Методы и приемы.
- План.
- Финансирование.

15. Как мы предполагаем организовать гарантийное обслуживание товара?

- Политика.
- Использование как гарантийного обслуживания инструмента продажи.
- Методы и приемы.
- План.
- Финансирование.

16. Что мы предпримем после окончания гарантийного срока?

- Политика.
- Стратегия использования как инструмента продажи, например, приобретения товара фирмой обратно от потребителя с предоставлением права купить новый продукт.
- Затраты.

17. Как мы учитываем стоимость запасных частей в продажах и при былах?

- Распределительная политика.
- Ценовая стратегия.
- Калькуляция затрат и доходов.

(Продолжение следует).

БЕЛОРУССКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК
НА УСЛОВИЯХ ВЗАИМНОГО ДОВЕРИЯ

ОТКРЫВАЕТ
ТРАСТОВЫЕ СЧЕТА
Предлагает
предприятиям,
организациям и
предпринимателям
надежное
и выгодное
размещение
денежных
средств

Адрес:
г. Минск
ул. Сурганова 6
Телефон: (0172) 68-80-77
Факс: (0172) 35-36-43

© МОНБАН

Рынок финансовых услуг

Состояние на 14.04.95 г.

Рынок банковских услуг											
Депозиты (в СКВ)											
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)			
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.				
"Олимп", тел. 508-565, 508-556	юрид. лица	15	—	18	20	22	24	30.000			
	физ. лица	—	12	14	19	20	22	500-1.000			
		—	14	16	20	21	23	1.001-5.000			
		—	15	18	21	22	24	свыше 5.001			
Депозиты (в рублях)											
Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма					
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.						
"Олимп", т. 508-557	юрид. лица	по договоренности				100 млн.					
"Элитбанк", т. 393-356	юрид. лица	250	260	—	—	свыше 100 млн.					
Депозиты (в российских рублях)											
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма			
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.				
"Олимп", т. 547-342, 508-565	юрид. лица	80	—	100	—	—	—	100 млн.			
Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)											
Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма					
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней						
"Олимп", т. 508-557		240	250	260	—	10 млн.					
"Элитбанк", т. 393-356		190	210	220	240	100 млн.					
Вклады сроком "до востребования" (для юридических лиц)											
Наименование банка	Сумма (млн.руб.)	Годовые процентные ставки									
		1-30 дней	30-60 дней	60-90 дней	90-120 дней						
Белорусский биржевой банк т. 691-368, 353-353	10-49	120-160	170-200	210-230	240-260						
	50-100	130-170	180-210	220-240	250-270						
	100-499	140-180	190-220	230-250	260-280						
	свыше 500	по договоренности									
Кредиты предприятиям											
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение				
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.					
"Олимп", т. 540-131	BRB	по договоренности					страховка, залог им-ва, банк. гарантии				
"Элитбанк", т. 393-356	BRB	по договоренности					банк. гарантии, залог им-ва				
* Минимальная сумма — по дог.											
Межбанковские кредиты (предложение)											
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение				
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.					
"Олимп", т. 508-557	BRB	380	420	—	—	—	срочное обязательство				
* Минимальная сумма — по дог.											
Межбанковские кредиты (спрос)											
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение				
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.					
"Олимп", т. 508-557	BRB	230	270	—	—	—	срочное обязательство				
* Минимальная сумма — по дог.											
Эмиссия векселей сроком "по предъявлению"											
Наименование банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки									
		2-5 дн.	6-12 дн.	13-20 дн.	21-28 дн.	29-45 дн.	46-60 дн.	61-90 дн.			
"Олимп", т. 260-441, 260-402	10-50 млн.	180	190	200	210	220	230	240			
	51-100 млн.	190	205	215	220	230	240	250			
	101-200 млн.	200	215	225	235	240	250	260			
	201-400 млн.	210	230	240	250	260	270	280			
	свыше 400 млн.	215	235	245	255	260	270	280			
Эмиссия срочных рублевых векселей											
Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки									
		5 дн.	12 дн.	20 дн.	30 дн.	45 дн.	60 дн.	90 дн.	120 дн.	180 дн.	270 дн.
"Белвнешэкономбанк" т. 269-397	от 10 млн.	по договоренности									
"Олимп", т. 260-441, 261-456, 260-402	10-50 млн.	200	205	215	220	230	240	250	260	270	
	51-100 млн.	210	215	225	235	240	250	260	270	280	
	101-200 млн.	220	225	235	245	250	260	270	280	290	
	201-400 млн.	225	235	245	255	260	270	280	290	300	
	свыше 401 млн.	230	240	250	260	270	280	290	300	310	
Учет банковских векселей											
Наименование банка		Количество дней до погашения векселя						Мин. сумма			
		3	5	7	10	12	15				
Учетный процент											
"Олимп", т. 261-456, 260-441, 260-402		по договоренности						—			

Открытие счетов							
Наименование банка				Стоимость		Начисление % по остаткам	
АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402	открытие рублевых счетов* открытие валютных счетов открытие трастовых счетов открытие мультивалютных счетов			бесплатно		120% годовых 5% годовых 120% годовых	
"Элитбанк", т. 313-050	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов			бесплатно		учетная ставка НБ РБ	
Встречное списание. Работа до 16.00.							
* Комиссионные за списание денег не взимаются.							
Наличная валюта за безналичный и наличный белорусский рубль. Продажа							
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
USD	по дог.	любое и чеки	любая	сегодня на завтра	по дог.	Минский филиал "Элитбанка"	291-675 (8-0172)
RUR	по дог.	любое и чеки	500 USD	сегодня на завтра	по дог.	Депозит-Комплексбанк	210-4203
Рынок мягких валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубль							
Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма			
Белорусский биржевой банк, т. 681-111, факс: 393-523, 660-539	RUR/BRB	2,26	2,3	любая			
	KRB/BRB	0,077-0,078	0,081-0,082				
	KRB/RUR	30	28				
	LEI/BRB	2,470	—				
	UZS/BRB	170	—				
АКБ "Новоком", т. 603-402, 603-401*	KTT/BRB	170	195	любая			
	RUR/BRB	2,27	2,29				
	KRB/BRB	0,079	0,080				
	KTT/BRB	185	190				
"Олимп", т. 547-342	LTL/BRB	2,910	2,950	любая			
	RUR/BRB	2,29-2,33	2,34-2,37		50 млн. и выше		
	KRB/BRB	0,079-0,080	0,081-0,083	500 млн. и выше			
* Возможна взаимная конверсия.							
Рынок внебанковских услуг							
Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа							
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
USD	по дог.	любые	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ТАНА"	393-933, 329-185
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	665-976
USD	по дог.	любое	от 10.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Гринлайт"	729-036
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	682-787
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	769-179
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262-458, 262-459
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	фирма	335-732
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия № 26)	395-629*
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	Финансовая комп.	658-083
* Возможны операции с RUR.							

Трастовые договоры														
Наименование		Годовые процентные ставки												Мин. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "СЭКАЙ", т. 340-243, 337-453	физич. лица	по договоренности, исходя из ставок рефинансирования												неогранич.
Трастовая компания "СЭКАЙ", т. 334-633	юр. лица													
Трастовая компания "СЭКАЙ", т. 340-243, 337-453	физич. лица	—	—	24-46	24-46	24-47	24-48	24-48	24-49	24-49	24-50	24-50	USD неогранич.	
Европейская траст. компания, т. 320-783**	юр. лица	2,6	—	8,0	—	16,64	—	26,0	—	36,0	—	41,0	100 USD	
		2,6	—	9,0	—	19,0	—	30,5	—	41,0	—	41,0	1.000 USD	

* 200% годовых; ** При возврате средств до 3 мес. — 12% годовых;
*** Расчет ведется в BRB; учет ведется в USD по текущему курсу.

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные RUR и BRB.							
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.	
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, 358-612	(0232) 531-168	RUR / BRB	2,26	2,34	любая	до 1 дня по копир п/п	
	358-618	KRB / BRB	0,077	0,082			
		UZS / BRB	150	180			
		KTU / BRB	180	200			
"Доминатор", т. 358-181, 358-393*	RUR / BRB	2,25-2,27	2,39	от 10 млн.	1-2 банк. дня по поступлении денег на счет	постоянно	
	KRB / BRB	0,078	0,084	от 1 млрд.			
	KTU / BRB	160-165	—	от 50 тыс.			
	LEI / BRB	2,500	—	от 10 тыс.			
"Белресурс-инвест", т. 237-482, 687-443	RUR / BRB	по дог.	по дог.	от 50 млн.	1 день по копир п/п	—	
"Финвай", т. 334-215	RUR / BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	—	
	KRB / BRB						
"Красно-Инвест", т. 688-046	RUR / BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня по поступлении денег на счет	постоянно	
	KRB / BRB						
	KTU / BRB						
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306, 687-729	RUR / BRB	2,28	по дог.	от 5 млн.	1 банк. день по поступлении денег на счет	постоянно	
"НАИС", т. 644-551, 631-469, 634-418	RUR / BRB	по дог.	по дог.	любая	1 день по копир п/п	—	
	KRB / BRB						

* Возможны операции с UZS, TUM, LTL, LVL.

Размещение свободных денежных средств											
Наименование	Номинал	Календарных дней									
		5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306, 687-729*	5-50 млн.	270	290	310	330	по договоренности					
	50-100 млн.	290	310	330	350						
	100-250 млн.	320	340	360	390	по договоренности					
	св. 250 млн.										
"Илтан", т. 391-734, 391-735	5-50 млн.	св. 50 млн.				на конкурентной основе					
ЗАО "Трансфинком", т. 769-179, 218-188	по дог.					по договоренности					
"Красно-Инвест", т. 688-046	св. 50 млн.					по договоренности					
"НАИС", т. 644-551, 631-469, 634-418*	св. 5 млн.					по договоренности					

* Возможно заключение договора на выходные дни.

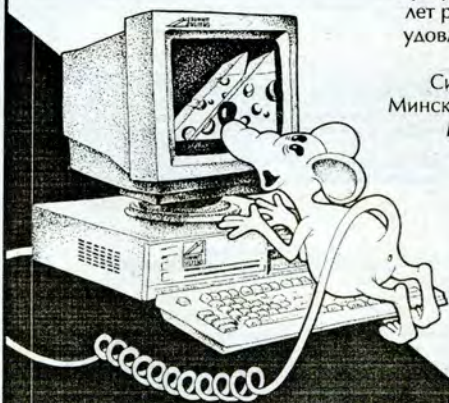
Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 325-105, 682-989.

Принимаем на комиссию антиквариат: часы, монеты, иконы, фарфор, шкатулки, дореволюционные ордена, медали, фотоаппараты. Книжный магазин "Новости", пр. Ф. Скорины, 63, тел.: (0172) 32-80-74.

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС

Лучшие компьютерные технологии в сочетании с четырьмя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов. Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией HotLine. Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложных сетевых проектов.


3Com
hp HEWLETT
PACKARD
Authorized Reseller
APC
American Power Conversion
EUROPE

ТОНКИЙ ВКУС ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 791-119; 791-419
САММИТ Hot Line: (0172) 791-323, 342-772
САММИТ Support BBS: (0172) 791-819

ACER - ОБРАЗ ВРЕМЕНИ



Хэлло! Меня зовут Майкл Браун. После Оксфорда я стал гораздо требовательнее относиться к технике, и поэтому приобрел компьютер марки ACER.

AcerAltos 7000 Series-
ISA/VL/fast SCSI-II 32/64 bit
MultiProcessor Systems
(2 VL bus & 8 EISA slots)

Intel486DX2
66MHz, 8MB, 3,5" FDD
SVGA 512KB, 256 cache

PENTIUM(P54C)
90MHz, 8MB, 3,5" FDD
SVGA 512KB, 256 cache

Официальный дистрибьютор
корпорации ACER
в Республике Беларусь

BelComData

Минск, Партизанский пр-т, 14-14. Тел. (0172) 49-44-07, 49-83-42. Факс (0172) 49-44-05

Acer

Panasonic факсы и телефаксы



Все это классика...

MEGAHERTZ

Официальный дилер Matsushita Electric Industrial Co.
тел. 0172/63-7113, факс: 0172/63-7202



международный торговый дом
CONTINENTAL

Кожаная обувь высокого качества
весенне-летнего сезона из Германии,
Италии, Португалии, Бразилии, Испании

в самом широком ассортименте (более 300
моделей) представлена в крупнейших
магазинах Минска: ЦУМ "Минск", ГУМ, "Подарки",
"Мастер Ли", "Милавица",
"Первомайский", "Восток",
"Горизонт" и т.д.

домах торговли
торговом доме

Почувствуйте стиль времени...

Оптовые поставки со склада:

в Минске (0172) 325 315, факс (0172) 315 042,
в Бресте (01622) 64 234,
в Молодечно (273) 71 217, в Лиде (01561) 20 496.

Организация реализует

РАДИОЭЛЕМЕНТЫ

в широком ассортименте,
принимает заявки на их поставку.

Телефон в Солигорске: (01710) 3-89-04.

Предприятие
негосударственной формы
собственности —
крупный финансово-
торговый холдинг

**объявляет
конкурс**
на замещение вакантной
должности:

ЮРИСКОНСУЛЬТ

Для кандидатов на эту должность
обязательно иметь
очное высшее образование
по квалификации "юрист",
предпочтительная специализация —
"хозяйственное право".

Прием подробных автобиографий
в течение двух недель
со дня опубликования объявления.

Подробные автобиографии,
а также другие сведения,
характеризующие Вас
как наиболее подходящего кандидата
на эту должность
высылать по адресу:

220050, г. Минск,
а/я 336.

Укажите телефон или адрес
для связи с Вами.

"Эстетическое лечение
и протезирование зубов
по технологии Германии
с немецкой аккуратностью
и точностью"

доктор Витт А.А.

г. Минск, ул. Платонова, 1. Тел.: (0172) 36-89-82.

ВЫСШИЙ КЛАСС В ДЕЛЕ БЕЗОПАСНОСТИ

АЛЮМИНИЕВЫЕ СВЕРТЫВАЮЩИЕСЯ ЖАЛЮЗИ
ЖАЛЮЗИЙНЫЕ ВОРОТА
СВЕРТЫВАЮЩИЕСЯ РЕШЕТКИ



повышенная защита от взлома · защита от
посторонних глаз · защита от шума и пыли
защита от солнца и холода · большой срок
службы при интенсивной эксплуатации

BELPARTNERS
тел./факс 0172/579-496

ВО ВСЕМ МИРЕ ВЫБИРАЮТ ЛУЧШЕЕ

Продаем!

**ЭТИКЕТОЧНАЯ
БУМАГА:**

STUDIO LABEL 82cm, 80 г. - 1.250 \$
PRINTOVER 82 cm, 80 г. - 1.730 \$
KAUBILPRINT 84 cm, 70 г. - 1.800 \$

**Газетная
БУМАГА
(финская)**

80, 84 и 108 см. - 45 г. - 780 \$

Тел.: (0122) 22-16-54
Факс: (0122) 22-14-30
Контактный телефон
в Минске: 35-12-01.

LUKAS

Растворимый
кофе фирмы
"JACOBS"
"Mocca
Press"

Цены:

от 12
до 102 банок
..... 2.00\$
от 102
до 504 банок
..... 1.90\$
более
504 банок
..... 1.75\$
(стеклянная
банка
100 г.)
Телефоны:
(0232) 53-88-45,
55-53-73.

Консультации по
ускорению платежей
между Беларусью, Россией и Украиной,
а также другим странам бывшего Союза.

**Услуги
в широчайшем спектре**
на территории Беларуси, на рынках
ближнего и дальнего зарубежья.

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

**ФИНАНСЫ
и АКТИВЫ**

Тел./факс (0172) 26-41-78, 26-41-13.

Время дороже денег!

BelStarLett

Тел: 396 548, тел/факс: 390 034
Минск, Смолячкова 12

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ

ОБОРУДОВАНИЕ И

ЛУЧШИЕ ИЗДАТЕЛЬСКИЕ

КОМПЛЕКСЫ НА БАЗЕ

КОМПЬЮТЕРОВ

Macintosh

Приглашаем к сотрудничеству региональных дилеров

МИР ПРИЗНАННЫХ СТАНДАРТОВ

Официальный дилер COMPAQ и HEWLETT PACKARD в Беларуси



Компьютеры
Профессиональные
периферийные устройства и
мониторы
Графическо-издательские
комплексы
Системная интеграция
Системы видео и аудио
монтажа

Возможна продажа в
кредит, лизинг, рассрочку

Консультации

attache
COMPUTER CENTRE

013, Минск, ул.Кульман 2 тел. (0172) 32 64 63, факс (0172) 33 23 61



№ п/п	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ГАРАНТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
		ТИП / MHz	cache		CD	HD	тип	разр. точки	назв.	тип							
КОМПЬЮТЕРЫ																	
1	Компьютерный класс											под заказ	от 1600	12	ИМОВТ	327139	
2	COMPAQ	8086		640	5.25"	21"	mono					видеокарта Hercules, с пакетом программ	190	3	КИРС	235523 / 262652	
3	EPSON	8088/10		640	5.25"	21"	mono					видеокарта EGA, с пакетом программ	290	3	КИРС	235523 / 262652	
4		8088/10		1	5.25"	40			VGA	256			406		БЕЛКОМ	345586 / 346373	
5	BM 2001	286 SX/12	1	4	3.5"	170	IDE	14	VGA	39 256 ISA	+	SC	550	12	ИМОВТ	326531 / 332674	
6	BM 2001	286 SX/12	1	4	3.5"	170	IDE	14	VGA	39 256 ISA	+	SC	570	12	ИМОВТ	327139 / 312687	
7		286/7 20	1	4	5.25"	42			VGA	42 256			570	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
8	ADING	286/20	1	4	3.5"	85	IDE/ISA	13	SVGA	39 256 ISA		MT	579	12	АДИНГ	783512	
9	SUNRISE	286/20	1	4	3.5"	100	IDE/ISA	18	SVGA	39 256 ISA	+	MT	579	12	SUNRISE	344356 / 344470	
10	NTT	386										любая конфигурация по ценам ТАИР	от 491	12	ИНФОРМАТИКА	323332 / 535801	
11		386										любая конфигурация	от 540	12	БЕЛАШ	327666	
12	ADING	386 SX/25	1	16	85	IDE	13	SVGA	39 256 ISA		MT		615	12	АДИНГ	783512	
13	EC 1863.11	386 SX/25	2	16	170	IDE	14	VGA	39 256 EISA	+	D		680/630	12	ИМОВТ	312687 / 313549	
14	LAND	386 SX/33	2	16	210	IDE	15	VGA	256			сертификат, изм. конфиг.	472	12	РЕСТА	78100	
15	LAND	386/7 DX/33	2	16	210	IDE	15	VGA	256			сертификат, изм. конфиг.	649	12	РЕСТА	78100	
16	ADING	386/7 SL/35	2	16	3.5"	170	IDE	13	SVGA	39 256 ISA		SC	790	12	АДИНГ	783512	
17	IT	386 SX/40	1	16	3.5"	100	IDE	15	msVGA	39 256 ISA		MT	553	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341	
18	SUNRISE	386 SX/40	1	16	100	IDE/ISA	15	SVGA	39 512 ISA		MT	AMD, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертификат	685	12	SUNRISE	344356 / 344470	
19	ICS	386 SX/40	1	64	3.5"	120	IDE	12	SVGA	39 256 ISA	+	MT	565	15	ИнтерКомСервис	306401	
20	DAINOVA	386 SX/40	1	16	3.5"	170	IDE/ISA	14	SVGA	39 256 ISA	+	MT	626	15	ДАЙНОВА	302356	
21		386 SX/40	2	16	3.5"	106	IDE/ISA	12	msVGA	39 256 ISA		MT	635	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
22	NTT	386 SX/40	2	16	107	IDE	14	SVGA	28 512 ISA		MT	сертификат, любая конфиг.	520	12	ТАИР	239265 / 235528	
23	American Logic	386 SX/40	2	16	160			SVGA	39 256			ISA, IDE, Pad, mouse	718	36	Америк.Лоджик	523312 / 525428	
24		386 SX/40	2	16	170	IDE/ISA	12	SVGA	39 256 ISA		MT	ISA, GoldStar, Epson, Quantum	602	12	ТАИР	239265 / 235528	
25	NTT	386 SX/40	2	16	170	IDE/ISA	12	SVGA	39 256		MT	любая конфигурация	707	14	ОРАС-ЭЙЛ	395460	
26	ORMAS	386 SX/40	2	16	170	IDE/ISA	12	SVGA	39 256		MT	mouse	728	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373	
27		386 SX/40	2	16	210			SVGA	39 256			mouse	712	14	ОРАС-ЭЙЛ	395460	
28	ORMAS	386 SX/40	2	16	210	IDE/ISA	14	SVGA	39 512 ISA		MT	любая конфигурация	760	12	SUNRISE	344356 / 344470	
29	SUNRISE	386 SX/40	2	16	210	IDE/ISA	14	SVGA	39 512 ISA		MT	GoldStar monitor, cert. Pф	567	18	PHILIP	268429	
30	OPTIMUS	386 SX/40	2	16	240	IDE/ISA	12	msVGA	39 256 ISA		MT	DATAS, mouse, изм. конфиг., склад	786	18	МАС Электроник	351201 / 351200	
31	MAS	386 SX/40	2	16	260	IDE/ISA	12	SVGA	39 256 ISA		MT	CPU AMD	720	15	ДАЙНОВА	302356	
32	DAINOVA	386 SX/40	2	16	270	IDE/ISA	14	SVGA	39 512 ISA	+	MT	сертификат РБ, изм. конфиг.	845	15	ДАЙНОВА	302356	
33	DAINOVA	386 SX/40	2	16	270	IDE/ISA	14	SVGA	39 512 ISA	+	MT	сертификат РБ, изм. конфиг.	823	24	БЕЛАШ	499011 / 499078	
34	BEVALEX	386 SX/40	2	16	270	IDE/ISA	14	SVGA	28 512		MT	GoldStar monitor, IDE	757	15	БЕЛАШ	499011 / 499078	
35		386 DX/40	128	2	210			SVGA	39 256			ISA	889	15	НОВЫЙ ВЕК	660122 / 668482	
36	IT	386 DX/40	128	4	32	100	IDE	15	msVGA	266	ISA	MT, AMD, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертификат	766	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341	
37	American Logic	386 DX/40	128	4	32	107	IDE	14	SVGA	28 512	ISA	MT, AMD, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертификат	844	36	Америк.Лоджик	523312 / 525428	
38		386/7 DX/40	128	4	32	130	IDE/ISA	14	SVGA	28 512	ISA	MT, AMD, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертификат	890	24	СНАМИ	687447	
39	ORMAS	386 DX/40	128	4	32	170	IDE/ISA	14	SVGA	39 256		MT	любая конфигурация	810	14	ОРАС-ЭЙЛ	395460
40	DAINOVA	386 DX/40	8	4	16	170	IDE/ISA	14	SVGA	39 256	ISA	MT	сертификат РБ, изм. конфиг.	816	15	ДАЙНОВА	302356
41		386 DX/40	128	4	32	170	IDE/ISA	14	SVGA	39 256		MT	mouse	820	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373
42	HiTech	386 DX/40	128	4	64	210	IDE	14	msVGA	512	ISA	MT	T9000	769	18	Вис.Технологии	207911 / 206323
43		386 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	14	SVGA	39 256		MT	mouse	832	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373
44		386/7 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	14	SVGA	39 256		MT	mouse	865	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373
45	HiTech	386 DX/40	128	4	64	210	IDE	14	SVGA	39 512	ISA	MT	T9000	895	18	Вис.Технологии	207911 / 206323
46	SUNRISE	386 DX/40	128	4	128	210	IDE/ISA	14	SVGA	39 512	ISA	MT	GoldStar monitor, cert. Pф	900	12	SUNRISE	344356 / 344470
47	VALEX	386/7 DX/40	128	4	32	260	IDE/ISA	12	SVGA	28 512	ISA	MT	Assembled in USA, ISA, Trident 9000, mouse	985	12	Парит.Технологии	361457 / 368361
48	MAS	386 DX/40	128	4	32	260	IDE/ISA	12	SVGA	28 512	ISA	MT	CPU AMD	900	18	МАС Электроник	351201 / 351200
49	PICO	386 DX/40	128	4	32	270	IDE/ISA	12	SVGA	39 512	ISA	MT	CPU AMD	843	15	ПИЛТИРИМ	368491
50	ICS	386 DX/40	128	4	64	270	IDE	12	SVGA	39 512	ISA	MT	AMD, Trident, GoldStar	845	15	ИнтерКомСервис	306401
51	DAINOVA	386 DX/40	8	4	16	270	IDE/ISA	12	SVGA	39 512	ISA	+	сертификат РБ, изм. конфиг.	845	15	ДАЙНОВА	302356
52	DAINOVA	386 DX/40	8	4	16	270	IDE/ISA	14	SVGA	39 512	ISA	+	сертификат РБ, изменение конфигурации	882	15	ДАЙНОВА	302356
53	BEVALEX	386 DX/40	128	4	32	270	IDE/ISA	14	SVGA	28 512		MT	ISA, IDE	947	24	БЕЛАШ	499011 / 499078
54	DAINOVA	386 DX/40	8	4	16	340	IDE/ISA	14	SVGA	39 512	ISA	+	сертификат РБ, изменение конфигурации	903	15	ДАЙНОВА	302356
55	OPTIMUS	386 DX/40	128	4	32	340	IDE	14	SVGA	39 512	ISA	+	mouse, изм. конфиг., склад	908	18	РИПР	268429
56		386/7 DX/40	128	4	32	350			SVGA	39 256		MT	ISA, IDE, Pad, mouse	900	12	Парит.Технологии	361457 / 368361
57		386/7 DX/40	128	8	32	350			SVGA	39 256		MT	ISA, IDE, Pad, mouse	1100	12	Парит.Технологии	361457 / 368361
58		486								28 512		MT	любая конфигурация	1070	12	Парит.Технологии	361457 / 368361
59	ACER PAC450	486 SX/25	128	4	3.5"	120	IDE	14	SVGA	39 256	ISA	SC	1499	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343	
60	BM2002	486 SX/25	8	4	32	170	IDE	14	VGA	39 512	EISA	D	1510	12	ИМОВТ	327139 / 32674	
61	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	8	4	3.5"	170	IDE	14	SVGA	39 512		ISA	1510	24	ТУССОН	362977 / 364288	
62		486 SX/25	256	4	3.5"	210			SVGA	39 512		Green VLB	963	12	НОВЫЙ ВЕК	660122 / 668482	
63	Intel Classic PCI	486 SX/25	8	4	3.5"	245	IDE/PCI	10	SVGA	39 512		full EISA, PCI local bus, любая конфигурация	10289	24	ЭЛЕМЕНТ	265880 / 269694	
64	BEVALEX	486/7 SX/25	4	4													

№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА			КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ТАРА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН				
		ТИП / MHz	с/час		установл.	нах. возм.	FDD		объем	тип / интерфейс	время доступа							тип	LR	разм. чипов	память
КОМПЬЮТЕРЫ																					
159	NTT	486 DX2/50	256	16	64	//	850	IDE/VLB	9	SVGA	+	28	1	VLB	+	MT	ISA/VLB, Green, GoldStar, Western Digital	1708	24	ТАИР	239265 / 235528
160	EVEREX	486 DX2/50	16			3.5"				SVGA	+	28	1	VLB		MT	STEP EISA, IDE	2309	36	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078
161	ICSTAR	486 DX/50	4			3.5"	170			SVGA	+	28	1	VLB		MT	Cyrix, IBM, GS, изм. конфиг.	1148	24	ИСТАР	363510 / 365578
162	ICSTAR	486 SX2/66	1			3.5"	170			msVGA	+	28	256			MT	UMC, GS, IBM, изм. конфиг.	648	24	ИСТАР	363510 / 365578
163	OPAL	486 SLC2/66	64	4	64	//	170	IDE/ISA	12	SVGA	+	28	512	ISA		MT	OEM-IBM, изм. конфиг.	1289	24	ИВА	625190 / 325122
164	CORALIT LPX	486 BL2/66	256	8	64	//	527	Fast-IDE/VLB	11	SVGA	+	28	512	VLB		MT	OEM-IBM, до 4 HDD, изм. конфиг.	1655	24	ИВА	625190 / 325122
165	ICSTAR	486 DX2/66	256	4		3.5"	170			SVGA	+	39	512	ISA		MT	IBM, GS, AMD, изм. конфиг.	1078	24	ИСТАР	363510 / 365578
166	NTT	486 DX2/66	128	4	64	3.5"	210	IDE/ISA	12	msVGA	+	39	256	ISA		MT	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	855	24	ТАИР	239265 / 235528
167	LAND	486 DX2/66	256	4	48		210	IDE	15	SVGA	+	39	512	ISA		MT	Intel CPU, сертиф., изм. конфиг.	921	14	РЕСТА	784100
168	LAND	486 DX2/66	256	4	48		210	IDE	15	SVGA	+	39	512	ISA		MT	Intel CPU, изм. конфиг., сертиф., изм. конфиг.	997	14	РЕСТА	784100
169		486 DX2/66	256	4		5.25"	210			VGA	+	39	256			MT	ISA/VLB, mouse	1020	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373
170	HiTech	486 DX2/66	256	4	128	//	210	IDE	14	SVGA	+	39	512	ISA		MT	Cyrix, T9000	1071	18	БЕЛКОМ	207911 / 206323
171	Intel Champion	486 DX2/66	256	4	3.5"	210		IDE	15	SVGA	+	39	512	ISA		MT	Intel CPU, изм. конфиг.	1074	14	РЕСТА	784100
172	SUNRISE	486 DX2/66	256	4	128	//	210	IDE/ISA	14	SVGA	+	28	512	ISA		MT	MS DOS 6.22, CPU Intel, серт. Pф	1125	18	SUNRISE	344356 / 344470
173	DIVERSIFIED	486 DX2/66	256	4	128	//	210	VESA	9.7	SVGA	+	28	1	VLB	+	MT	MS DOS 6.22, CPU Intel, серт. Pф	1150	18	ЮНИЛИ	520705
174	BeIABM	486 DX2/66	256	4	64	//	210	IDE	12	SVGA	+	28	1	VESA	+	MT	NI, VLB COMBO	1225	24	БЕЛКОМ	347972 / 348105
175	IT	486 DX2/66	256	4	32	3.5"	210	IDE	14	SVGA	+	28	512	ISA		MT	Intel, Seagate, GoldStar, Panasonic, сертиф.	1271	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341
176	HP Vectra VL2	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	210	IDE	12	SVGA	+	28	512	VLB		DT	ISA/VLB, mouse	1465	36	ЕВРОКОМ	454552
177	ICS	486 DX2/66	256	4	128	//	270	IDE	12	SVGA	+	28	512	ISA		MT	NI, VLBx3, Cyrix, GoldStar, Trident	1029	15	ЕВРОКОМСервис	306401
178	ADING	486 DX2/66	256	4	256	//	340	IDE	13	SVGA	+	39	256	ISA		MT	Intel, VLB	1085	12	АДИНГ	783512
179	NTT	486 DX2/66	128	4	64	//	340	IDE/VLB	12	SVGA	+	28	512	ISA		MT	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1096	24	ТАИР	239265 / 235528
180	DFI	486 DX2/66	256	4	32	//	340	IDE/ISA	12	SVGA	+	28	512	ISA	+	MT	CUA, Intel inside, VLB, изм. конфиг.	1181	24	ДАЙНОВА	302356
181	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	//	340	IDE	<1	SVGA	+	28	512	ISA		MT	VLB, CPU Intel, Green PC, HDD NEC	1205	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
182	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	//	345	IDE	12	msVGA	+	28	512	ISA		MT	VLB, CPU Intel, Green PC, Datas	1037	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
183	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	//	345	IDE	12	msVGA	+	28	512	ISA		MT	VLB, CPU Intel, Green PC, Samsung	1199	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
184	BeIABM	486 DX2/66	256	4	64	//	352	IDE	12	SVGA	+	28	1	VESA	+	MT	NI, VLB COMBO	1238	24	БЕЛКОМ	347972 / 348105
185	ELKO	486 DX2/66	256	4		//	420	IDE/VLB	12	SVGA	+	28	512	VLB		MT	ISA/VLB, Green, Intel, SAMTRON LR, склад	1160	15	ТРАНСЭК	369754
186	UNTEC	486 DX2/66	256	4	3.5"	420		IDE	12	SVGA	+	28	512	ISA		MT	CUA, Intel inside, VLB, изм. конфиг.	1196	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343
187	DFI	486 DX2/66	256	4	32	//	420	IDE/ISA	14	SVGA	+	28	512	ISA	+	MT	VLB/ISA, mouse	1197	24	ДАЙНОВА	302356
188	MAS	486 DX2/66	256	4	64	//	420	IDE/VLB	12	SVGA	+	28	1	VLB	+	MT	Автоматиз. дизайн Лундрия Колани	1360	18	МАС Электроник	351201 / 351200
189	HIGHSCREEN	486 DX2/66	8	4	3.5"	420	съемн. VLB			SVGA	+	28	1	VLB	+	DT	Автоматиз. дизайн Лундрия Колани	1437	24	ВЕРСА Компьют.	626267 / 628111
190	CHAMPION	486 DX2/66	256	4	3.5"	520		IDE	13	SVGA	+	28	512	ISA		MT	Intel	1196	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343
191	BeIABM	486 DX2/66	256	4	64	//	528	IDE	10	SVGA	+	28	1	VESA	+	MT	NI, VLB COMBO	1331	24	БЕЛКОМ	347972 / 348105
192	STRATUM	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	540	IDE	10	SVGA	+	28	2	ISA		MT	MPR II, Thompson, 1024 NI	1190	12	ЭЛКО	346609 / 206708
193	STRATUM	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	540	IDE	10	SVGA	+	28	2	ISA		MT	MPR II, Intel, 1024 NI	1236	12	ЭЛКО	346609 / 206708
194		486 DX2/66	256	4			540			SVGA	+	39	1			MT	Green VLB	1256	15	НОВЫЙ ВЕК	660122 / 668482
195	ELKO	486 DX2/66	256	4		//	540	IDE/PCI	12	SVGA	+	28	512	PCI		MT	ISA/PCI/VLB, Green, Intel, SAMTRON LR, склад	1307	15	ТРАНСЭК	369754
196	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	4	128	//	545	IDE	9	SVGA	+	28	1	ISA		MT	VLB, CPU Intel, Green PC, Samsung	1241	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
197	SUNRISE	486 DX2/66	256	4	128	//	210	IDE/ISA	13	SVGA	+	28	1	VESA	+	MT	MS DOS 6.22, CPU Intel, серт. Pф	1435	18	SUNRISE	344356 / 344470
198	AST Bravo	486 DX2/66	opt.	8	64	3.5"	270			SVGA	+	28	1	VLB		DT	DOS, Windows, MidSize, Energy Saver, mouse	1303	36	ТехноПаркСети	452087
199	HP Vectra M2	486 DX2/66	opt.	8	96	3.5"	270	Fast-IDE	12	SVGA	+	28	1	VLB		DT	Integr. LAN	2135	36	ЕВРОКОМ	454552
200	HP Vectra XM2	486 DX2/66	256	8	96	3.															

Платить или не платить?

О ПОДОХОДНОМ НАЛОГЕ С ГРАЖДАН ПО ОПЕРАЦИЯМ С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ

Профессиональных участников рынка ценных бумаг, осуществляющих операции по покупке и продаже акций, волнует вопрос о законности взимания подоходного налога при реализации гражданами акций на вторичном рынке. Внимательный анализ действующего законодательства позволяет обнаружить, что принятый порядок взимания налогов не соответствует закону.

"Временные единые стандартные правила заключения и оформления операций с ценными бумагами, ведения учета и отчетности по этим операциям" указывают (п. 9.20): "Налогообложение операций с ценными бумагами осуществляется в соответствии с действующим законодательством". В Законе РБ "О подоходном налоге с граждан" прямых указаний о взимании подоходного налога нет. Все фирмы-покупатели руководствуются п. 1 статьи 17 Закона и п. 49 Методических указаний Минфина от 21.04.94 г. № 11 по исчислению подоходного налога с граждан.

Пункт 1 ст. 17 Закона "О подоходном налоге с граждан" указывает: "Плательщиками по доходам от предпринимательской деятельности являются граждане, занимающиеся самостоятельной инициативной деятельностью без образования юридического лица по извлечению личного дохода, а также граждане, имеющие другие доходы, не перечисленные в ст. 7, 12, 14, 21". По мнению фирмы-покупателя, гражданин, продавая акции, получает "другой доход", и поэтому она удерживает с него подоходный налог.

Но, взыскивая подоходный налог по ст. 17, фирма забывает о статье 3 закона — "Доходы, не подлежащие налогообложению". В соответствии с п. п. "и" п. 1 ст. 3 "Подоходными налогами не облагаются... суммы, полученные от продажи имущества, принадлежащего гражданам на праве частной собственности, кроме доходов от продажи этого имущества при осуществлении предпринимательской деятельности". Следовательно, если мы докажем, что акции — это частная собственность гражданина, а операции по покупке-продаже акций — не предпринимательская деятельность, окажется, что суммы, полученные от продажи акций, не должны облагаться подоходным налогом.

В соответствии с Законом "О частной собственности в РБ", "частной собственностью является имущество, принадлежащее гражданину как физическому лицу". В составе частной собственности могут находиться жилые дома, дачи, садовые домики, насаждения, транспортные средства, денежные средства, акции и другие ценные бумаги (ст. 4 Закона "О собственности в РБ"). Таким образом, закон прямо указывает, что акции и другие ценные бумаги являются частной собственностью гражданина.

Выясним, являются ли предпринимательской деятельностью покупка и продажа акций. Статья 1 Закона "О предпринимательстве в РБ" указывает, что "не является предпринимательством деятельность физического лица по исполнению собственных ценных бумаг, банковских счетов, в качестве средств платежа или сохранения денежных приобретений".

Однако, помимо закона, определение предпринимательской деятельности дается в Методических указаниях Минфина, где говорится: "В каждом конкретном случае, решая вопрос о налогообложении, необходимо выяснять: или гражданин избрал родом своего занятия продажу собственного имущества с целью извлечения дохода, или же имущество реализовано случайно (разово) в силу сложившихся обстоятельств". Как выяснить — разовая это сделка или нет?

Таким образом, продажа акций гражданами является продажей их частной собственности, что не связано с предпринимательской деятельностью. Следовательно, такая продажа не должна подвергаться налогообложению.

Нам могут возразить и напомнить об указанных выше Методических указаниях Минфина от 21.04.93 г. № 11, в которых есть разъяснения по ст. 17 Закона "О подоходном налоге с граждан", где

указывается, что доходы граждан по операциям с ценными бумагами облагаются подоходным налогом. А на каком основании Минфин делает такой вывод?

Скорее всего, он руководствуется... своими же Методическими указаниями, в частности, комментарием п. п. "и" п. 1 ст. Закона "О подоходном налоге". В трактовке Минфина эта статья закона выглядит в совершенно другом, "расширенном" виде: "Не облагаются подоходным налогом... суммы, полученные от продажи имущества, принадлежащего гражданам на правах частной собственности, кроме доходов от продажи этого имущества при осуществлении предпринимательской и иной деятельности".

Минфин берет на себя функции законодательного органа. Подумайте, добавили пару слов. Но благодаря этим словам можно любую деятельность обложить налогом, так как любая деятельность является если не предпринимательской, то "иной".

На каком же основании при продаже одного объекта частной собственности (дом, дача, автомобиль) налог не взыскивается, а при продаже других объектов (акций) взыскивается? И почему в преимущественном положении находится валюта? Ведь гражданин не платит налог с курсовой разницы (только не подумайте, что мы ратуем за это).

Учитывая вышеизложенное, можно сделать вывод, что подоходный налог от продажи акций гражданам взимать не следует, так как, во-первых, в Законе "О подоходном налоге с граждан" нет прямых указаний о взимании подоходного налога при продаже акций на вторичном рынке, во-вторых, п. 49 Методических указаний Минфина противоречит законам "О собственности", и "О предпринимательстве".

Изложив наши аргументы, мы направили официальный запрос в Главную налоговую инспекцию и Минфин с целью получения официальных ответов на следующие вопросы:

1) Взыскивается ли подоходный налог с граждан при продаже собственных акций на вторичном рынке?

2) Распространяются ли положения ст. 3 Закона "О подоходном налоге с граждан" на операции с ценными бумагами? Если нет, то где в законодательстве это указывается?

3) В случае, если подоходный налог с граждан по операциям с ценными бумагами все-таки следует удерживать, то где в Законе "О подоходном налоге с граждан" это указано?

4) Если подоходный налог взыскивается, не противоречит ли это Закону "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет РБ" о недопущении двойного налогообложения? Ведь один раз гражданин платит подоходный налог при получении заработной платы, а другой раз — при продаже акций, приобретенных за заработную плату.

5) Если подоходный налог взыскивается на основании п. 49 Методических указаний, не противоречат ли положения п. 49 Закона "О собственности в РБ" (ст. 4, 13), Закону "О предпринимательстве" (ч. 2, ст. 1), Закону "О подоходном налоге с граждан" (ст. 3)?

Вопросы, которые мы подняли в статье, сегодня весьма актуальны. Рынок ценных бумаг в нашей республике только складывается. И чтобы граждане РБ стали инвесторами, нужно их заинтересовать, в частности, при помощи льготного налогообложения.

Подготовлено специалистами АО "ИнТек-Ньюс", тел.: 26-11-77.



Предел близок

Падение стоимости чеков скоро может достигнуть своего естественного предела — цены, которая не окупает затрат времени и денег на их получение.

меньше из-за затрат на оформление чеков в Сбербанке. Поэтому малокто захочет тратить время на получение чеков, чтобы продавать их по такой цене.

Компании, приобретающие чеки вне Сбербанка, пока держат цену покупки немного выше. Но и у них цены за чек за неделю

уменьшились до 700-900 рублей. Лишь немногие компании предлагают за чек более 1.000 рублей.

Таким образом, вскоре правительству удастся добиться прекращения торговли чеками без всяких специальных постановлений — просто не будет желающих их покупать.

Котировки чеков "Имущество" на 14.04.95 г.

Наименование	Покупка на унаследованном	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск				
Беларусбанк	900	—	—	—
Новокомбанк	—	999	1.690	2.000
Банк "Олимп"	—	—	1.600	3.000
Банк "Понск"	900	—	—	—
"Аспасия"	—	1.200	1.700	500
Джент-Инвест	—	—	дог.	5.000
"Освея-Инвест"	—	—	дог.	дог.
"Пуше-Инвест"	1.100	—	—	—
"Интерконтиненталь-Инвест"	900	—	дог.	дог.
"ЛД-Центр"	1.100	дог.	дог.	дог.
"Финансы и Активы"	1.000	дог.	дог.	дог.
"Рамос-Интернешнл"	1.200	1.400	1.600	5.000
"Интерфинанс"	—	—	1.700	50.000
"Сток & Траст"	1.300	—	—	—
"Эпиграф-Плюс"	1.000	дог.	1.400	10.000
"Актив-Инвест"	600	—	1.650	50.000
"Траст-Активы"	—	—	1.800	дог.
"Альбана-Инвест"	—	1.350	1.650	1.000
"Интерпластик"	1.000	—	—	—
Могилев				
"Финком"	1.000	—	1.350	5.000
Брест				
НФА	1.000	1.000	—	10.000
"Буг-Инвест"	600-800	—	1.500	50.000
"Галактика"	—	600	—	5.000
Витебск				
Виткомбанк	800	—	—	—
"Титан-Холдинг"	1.100	—	—	—
Комплексбанк	—	1.100	1.600	—
"Град-Инвест"	700	1.000	1.350	10.000
Гомель				
"БелАско-Инвест"	900/900*	—	1.600	100.000

ООО "Эгал-Инвест"	800	—	2.000	дог.
ООО "Полкар-Инвест"	—	—	1.400	5.000
"Финансовый Экспресс"	800	—	1.400	5.000
"Крона"	—	—	1.550	1.000
Агроинвест (г. Жлобин)	700/700*	—	1.500	10.000
"Финансы и Активы"	—	—	1.600	10.000

* зачисление производится на счет в Сбербанке.

Служба информации ассоциации "RONAS".
Телефоны:
Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891;
Гомель — (0232) 535-100;
Брест — (01632) 64-797.

Фьючерсный контракт на поставку приватизационных чеков, 18.04.95 г.

Компания	Срок поставки	Мин. пакет	Цена
АКБ "Новоком"	10 дней	2.000	1.400
ФГ "Буг-Инвест"	10 дней	10.000	1.450
Нац. Фондовая Ассоциация	10 дней	10.000	1.300
ФК "Интерконтиненталь-Инвест"	7 дней	5.000	1.500

Опцион на покупку приватизационных чеков, 18.04.95 г.

Компания	Срок опциона	Цена опциона	Страхов. цена за чек	Кол-во чеков в опционе (шт.)
ФГ "Буг-Инвест"	10 дней	500.000	1.550	10.000

Агентство финансовых новостей, телефон: (0172) 621-603.

СИФы будем держать в уме

Так как сделки с акциями СИФов в ближайшем будущем маловероятны, таблица котировок акций на внебиржевом рынке будет публиковаться пока без справочной информации инвестиционных фондов.

Даже до приостановки деятельности СИФов котировки их акций практически не проводились. Это вполне понятно, ведь фонды еще не имели возможности начать обмен принадлежащих им чеков на акции. Исключением был, пожалуй, "Сиготроникс Инвест". Но и он проводил котировку еще до начала обмена акций на чеки, то есть не как специализированный чековый инвестиционный фонд.

Котировки акций могли начаться после чековых аукционов. Но их проведение отложено на неопределенный срок, поэтому отодвигается и время начала вложений в акции инвестиционных фондов.

На рынке акций приватизируемых предприятий есть изменения: МФ АБ "INCO" объявило о покупке акций АО "Беларус-Обон" по цене 18.000 рублей при номинале 5.000 рублей. На продажу эти акции предлагаются по 18.900 рублей. Компания "Николь-Инвест" совершила сделку с 400 акциями АО "Торгово-промышленный союз".

Внебиржевой рынок ценных бумаг. Котировки на 14.04.95 г.

Эмитент	Ценная бумага	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем за неделю (шт.)
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Альбароссия"	100	300	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Аспасия"	—	1.500	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	600	1.400	696
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	300	2.000	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	АО "Интек-Ньюс"	500	1.000	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции, II выпуск	100	"Альбароссия"	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	"Инвестиционные технологии"	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	АО "Интек-Ньюс"	1.500	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	"Николь-Инвест"	1.300	—	400
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	"Альбароссия"	1.500	—	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	ФД "Траст-Активы"	2.000	—	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	АО "Интек-Ньюс"	1.500	—	с/н
АКБ "Дукат"	акции	1.000	"Альбароссия"	3.000	—	с/н
АКБ "Дукат"	акции	1.000	ФД "Траст-Активы"	—	12.000	с/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1.000	"Финансы и Активы"	5.600	13.000	н/н

АКБ "Дукат"	акции	1.000	АО "Интек-Ньюс"	3.000	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	—	2.200	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции, III-IV выпуски	100	"Альбароссия"	500	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	600	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	АО "Интек-Ньюс"	500	—	с/н
АКБ "Магнат-банк"	акции, II выпуск	1.000	"Альбароссия"	1.100	4.000	с/н
АКБ "Магнат-банк"	акции, II выпуск	1.000	АО "Интек-Ньюс"	1.500	—	с/н
АКБ "Понск"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	350	—	с/н
АКБ "Понск"	акции	100	АО "Интек-Ньюс"	1.500	—	с/н
АКБ "Понск"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	300	800	с/н
АКБ "Понск"	акции	100	"Нац. Фондовая Ассоциация"	300	700	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	500	"Альбароссия"	300	—	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	500	ФД "Траст-Активы"	1.200	2.200	1.000
АКБ "Приорбанк"	акции	500	"Инвестиционные технологии"	1.000	—	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции	500	"Николь-Инвест"	900-1.000	2.000	400
АКБ "Приорбанк"	акции	500	АО "Интек-Ньюс"	1.500	—	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, I-II выпуски	500	"Эгал-Инвест"	400	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	500	"Нац. Фондовая Ассоциация"	700	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III, IV выпуски	500	"Эгал-Инвест"	300	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции	500	ФГ "Буг-Инвест"	300	—	с/н
СИФ "Сиготроникс Инвест"	акции, I выпуск	10.000	Компания СИМ	14.260	15.011	н/н
АО "Интек-Ньюс"	акции, I выпуск	2.500	АО "Интек-Ньюс"	—	10.000	с/н
АО "Компания Рамос"	акции, II выпуск	1.000	"Рамос-Интернешнл"	—	1.000.000	с/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Аспасия"	—	500.000	с/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Рамос-Интернешнл"	—	300.000	с/н
БФБ	акции	5.000	"Альбароссия"	1.500.000	—	с/н
БФБ	акции	5.000	"Николь-Инвест"	—	5.000.000	н/н
БФБ	акции	5.000	ФД "Траст-Активы"	2.500.000	—	с/н
БФБ	акции	5.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	2.500.000	—	с/н
БФБ	акции	5.000	"Аспасия"	—	4.000.000	с/н

Агентство финансовых новостей, телефон: (0172) 621-603.

Чеки прогать еще можно

За прошлую неделю на фондовой бирже зарегистрировано три сделки. Две — с ГКО седьмого выпуска и одна — с акциями.

6 апреля продано 75 облигаций по цене 82.600 рублей за штуку, а 10 апреля — еще 13 по 83.916 рублей. По-прежнему по количеству и объему заключаемых сделок лидируют акции АКБ "Приорбанк", их было продано 500 штук по 900 рублей.

В последнее время несколько возрос интерес к акциям приватизированных предприятий. Во вторник на торгах была выставлена заявка на покупку 10.000 акций АО "Минский лакокрасочный завод" по номинальной цене.

Временная приостановка деятельности чековых инвестиционных фондов и отмена результатов чекового аукциона привела к сокращению количества заявок на покупку чеков и падению их цены. Пакеты чеков предлагаются к продаже по 1.500 рублей. В единственной новой заявке на покупку заявленная цена составляла всего 800 рублей за чек.

10 апреля начались фьючерсные торги на ГКО 8-го выпуска. Покупателям и продавцам сойтись в цене на первых торгах не удалось.

Чтобы выжить в конкурентной среде

Специалисты продолжают спорить, что первично: приватизация или реструктуризация. Однако в любом случае — это неотъемлемые элементы комплексного процесса преобразования и трансформации собственности. Только их согласованное применение позволит обеспечить эффективное развитие национальной экономики.

Что такое реструктуризация?

Под реструктуризацией в широком смысле следует понимать существенное изменение в стратегии предприятия, отрасли, региона, экономики в сфере производства, финансирования, инвестирования и организации, которое влечет за собой изменения в области занятости и в компетенции работников, их квалификации, опыте. Реструктуризация включает следующие элементы:

- создание новой стратегии функционирования объекта;
- перестройку прежних или создание новых структур и принципов функционирования объекта;
- укрепление новой системы функционирования, обеспечивающей реализацию новой стратегии предприятия.

К общей стратегии предприятия относятся:

- выбор сфер действия;
- выработка способа инвестирования в собственные ресурсы в целях изменения в свою пользу или стабилизации конкурентоспособной позиции;
- разработка плана действий, направленных на реализацию стратегических целей предприятия.

Определение стратегии предприятия — результат комплекса мер, который называется стратегическим анализом. К его основным областям относятся:

- 1) идентификация и установление значения разных видов деятельности;
- 2) позиция по отношению к конкурентам;
- 3) сильные и слабые стороны;
- 4) конкурентоспособная стратегия;
- 5) форма организации;
- 6) количество и компетенция работников;
- 7) степень заинтересованности различных групп: акционеров, работников, клиентов, поставщиков.

В итоге общая стратегия должна отвечать на вопрос: что необходимо сделать предприятию, чтобы развиваться в конкурентной среде.

Есть несколько концепций реструктуризации.

Суть **современной** концепции (активной) — в принятии мер, направленных на стимулирование и содействие новым видам хозяйственной деятельности. Наиболее целесообразно использовать эту концепцию при необходимости достичь значительных результатов за короткое время.

Сущность **традиционной** (пассивной) концепции заключается в замедлении необходимых преобразований с целью смягчения социальных последствий. Например, на макроуровне — это замена шоковой терапии плавными социальными ориентированными реформами.

Смысл **смешанной** концепции — в равноправном и параллельном выполнении действий в сфере стимулирования новой хозяйственной деятельности и смягчения социальных последствий.

При проведении реструктуризации особое внимание следует уделять социальному аспекту преобразований, ибо непродуманные шаги могут свести на нет все усилия, направленные на санацию объекта.

Подходы смягчения социальных последствий реструктуризации можно разделить на две группы. К первой относятся временные краткосрочные подходы. Они характерны в основном для социальной политики и включают в себя такие элементы, как пособия для безработных, организацию временных работ, ограничение конъюнктурной безработицы, перемещение и перегруппировку работников.

Во вторую группу входят средние и долгосрочные подходы, характерные главным образом для хозяйственной политики. К ним относятся: ограничение структурной безработицы, создание новых видов деятельности, рабочих мест, антициклическое управление занятостью и компетенцией работников.

Где взять деньги?

Первоначально предполагалось, что реструктуризацию

должен проводить новый собственник.

Такая практика имела успех лишь на начальном этапе, когда реформировались привлекаемые для инвесторов объекты. Поскольку приватизация осуществлялась в основном трудовыми коллективами, предполагалось, что и реструктуризацию они проведут собственными силами.

Сейчас реструктуризация рассматривается как средство для придания объекту инвестиционной привлекательности. Это связано с тем, что наиболее доходные предприятия уже приватизированы, и ни один инвестор не станет вкладывать деньги в нерентабельные и тем более убыточные объекты. Где же взять деньги на реструктуризацию?

Существует несколько вариантов. При имущественном методе оценки средства от выкупа необходимо оставлять на предприятии для его реструктуризации и санации. Второй вариант связан с изменением методики оценки стоимости подлежащего приватизации имущества. Необходимо использовать такие методы, которые бы оценивали не стоимость имущества, а будущую прибыльность предприятия. Хотя в этом случае ряд объектов имел бы отрицательную стоимость, но размер средств на его оздоровление был бы огромным. Третий вариант состоит в продаже всех неэффективных предприятий за символическую стоимость, но с условием, что новый собственник инвестирует в данный объект определенную сумму для проведения реструктуризации. Этот метод успешно применялся при приватизации в Восточной Германии, когда нерентабельные и приносившие ущерб окружающей среде предприятия продавались за 1 немецкую марку, но с условием вложения в их санацию сотен миллионов марок. В результате на старом месте возникли эффективно работающие предприятия с положительным экологическим результатом.

Программа реструктуризации

В ней должно быть определено состояние дел на объекте, сформулированы проблемы, обозначены основные направления и цели преобразований, в том числе приоритетные сферы хозяйственной деятельности, предусмотрены порядок организации процесса реструктуризации, а также принципы и ис-

точники финансирования. Наконец, должен быть разработан график реализации мероприятий и выработаны механизмы координации и контроля принятых решений.

Следует подчеркнуть, что не существует универсальной модели реструктуризации. Нужен индивидуальный подход к каждому объекту. Программа реструктуризации должна четко представлять избранную концепцию — активную, пассивную или смешанную — и содержать такие элементы, как целостное представление, этапы продвижения к согласованным целям, механизм постоянного адаптации к новым потребностям и условиям, а также определять роли, задачи и ответственность партнеров этого процесса, в частности, учитывать разные интересы работников предприятия, населения региона, страны.

Программы реструктуризации различаются и в зависимости от преследуемых целей. Цель **реализационной** программы — подготовка процесса реструктуризации, разрабатывание антициклических действий, внедрение предусмотренных изменений. Задача **информационной** программы — презентация возможностей и ресурсов предприятия, а также близкого и дальнего внешнего окружения. Третьему типу соответствует **оффертная** программа. Ее цель — заинтересовать проектом реструктуризации потенциальных инвесторов как внутренних, так и внешних.

Успех реструктуризации зависит от выполнения многих требований. Среди важнейших:

- 1) наличие цели реструктуризации у всех партнеров этого процесса;
- 2) изучение состояния дел во всех областях деятельности хозяйственного субъекта;
- 3) открытость и понятность системы информации в отношении проблем, требующих решения;
- 4) взаимодействие всех партнеров процесса преобразования;
- 5) осознание всеми партнерами сложности и продолжительности процесса преобразований.

Дмитрий ДИТКОВСКИЙ,
заместитель директора Института приватизации и менеджмента.

Социологический опрос

Частные магазины работают лучше

Эксперты Международной финансовой корпорации провели в Гродно опрос, цель которого — определить отношение населения города к начавшейся год назад приватизации коммунальной собственности. За это время в городе проведено 8 аукционов, на которых продан 41 объект.

В опросе приняла участие 348 человек, половина из которых являются покупателями приватизированных магазинов.

Большинство опрошенных (61,8%) положительно относятся к приватизации объектов торговли, бытового обслуживания и общественного питания (в 1994 году этот показатель составлял 56,5%). Количество противников приватизации за год уменьшилось с 25,2% до 20,9%. Чем вызваны эти изменения?

77,5% опрошенных знают многие либо все приватизированные предприятия в городе. Их

привлекает широкий ассортимент (48,6%), высокое качество товаров (24,6%), удобный режим работы (25,1%). Интересен тот факт, что лишь 10,4% опрошенных не пользуются услугами приватизированных предприятий.

Подавляющее большинство респондентов (89%) указали на улучшение внешнего вида предприятий. Так, 78,1% участников опроса отметили, что во многих случаях новые собственники предприятий произвели ремонт, в 54,9% ответов отмечено, что они заменили оборудование, 42,8% — перепланировали торговый зал. Лишь 2%

находят внешний вид многих приватизированных предприятий изменившимся в худшую сторону.

Основная масса опрошенных (84%) отмечают изменения и в качестве обслуживания: стали более внимательными и вежливыми продавцы (49%), увеличилась продолжительность работы (38,6%), сократился перерыв на обед (23,4%) или предприятия стали работать без перерыва на обед (20,85%), некоторые стали работать без выходных (22,4%).

Убедились

Оснований для ликвидации СИФов нет

До 20 апреля Мингосимущество обязано представить в Кабинет министров справку об итогах проверки СИФов, которую оно проводит во исполнение распоряжения Президента № 47.

По словам начальника Управления чековой приватизации Мингосимущества Зинаиды Шевченко, "красноты" в деятельности фондов не обнаружено. Правда, проверочная комиссия обратила внимание на нарушения в оформлении договоров при передаче гражданам чеков в займ, за которые они затем покупали акции приватизированных предприятий через отделения Сбербанка. Хотя, согласилась З. Шевченко, это не противоречит существующему законодательству. Чтобы оградить СИФы от обвинений в "недобросовестной спекуляции", Мингосимущество предлагает организовать перепродажу чеков через фондовую биржу.

Ваучеры жгут до конца столетия

10 апреля Верховный Совет принял постановление, которое определило сроки выдачи, обращения и погашения ИПЧ "Имущество".

Белорусский ваучер 1 апреля отменил свою годовщину, однако никто не знал, сколько же времени ему вообще отпущено. Предложенные полгода назад Мингосимуществом сроки — закончить выдачу чеков 1 июля текущего года, а обращение — к ян-

варю 1997 года — правительство не утвердило. Недавно в Комиссию по экономической реформе поступил проект Указа Президента "О сроках обращения ИПЧ "Имущество", где А. Лукашенко предлагал закончить выдачу чеков к нынешнему июлю, а обращение

Освобождаясь от обузы

По результатам минувшего года приватизация в мире достигла рекорда. Стоимость приватизированных в 1994 г. объектов составила 57 миллиардов USD.

Среди важнейших событий — начало приватизационных программ в **Индонезии** и **Пакистане**. Наиболее привлекательными объектами этих стран являются телекоммуникационные компании, для которых в каждой стране запланирована продажа акций стоимостью 1 млрд. USD. Резко увеличился приток иностранных инвестиций — до 1,5 млрд. USD — в **Индии**, где в октябре продолжилась продажа коммунального сектора. В ноябре начал приватизацию части своей электроэнергетической промышленности **Таиланд**. Продолжил выставлять на Гонконгскую фондовую биржу свои компании и **Китай**, причем интерес инвесторов вызвали предприятия электронной, химической, электротехнической, кораблестроительной, энергетической отрасли.

Программа приватизации во **Франции** охватывала все секторы коммунальной сферы. Правительство также инициировало продажу нефтяной компании "Elf Aquitaine" и страховой компании "UAP". Осуществление программы в стране шло с опережением сроков вдвое. Помимо того, что это привнесло значительные средства в государственную казну (18 млрд. 185 млн. USD), новая программа приватизации увеличила число частных акционеров с 4,5 до 5,7 миллионов.

В **Италии** программа приватизации была сориентирована в основном на расширение акционерной собственности в финансовых институтах. Казначейство наполовину сократило свой пакет акций (59%) в "Feb Istituto Mobiliare Italiano" и продало в начале прошлого года свои 54% в "Mar Banka Commerciale Italiana". Первая же приватизация, осуществленная правительством Берлускони, — продажа 53% "Jul INA" — была самой крупной в Италии и принесла государству 3 млрд. USD.

Продолжается дальнейшая трансформация государственных корпораций в предприятия с долей частного капитала. Ожидается, что в 1995 году к продаже будут предложены предприятия электроэнергетической, газовой и нефтяной промышленности.

В **Соединенном Королевстве Великобритании и Северной Ирландии** полностью перешли в руки частных владельцев угольная промышленность и лондонские автобусы, хотя вопрос об их приватизации долго дискутировался и был одобрен далеко не всеми. Был продан и международный аэропорт в Белфасте. На первую половину 1995 года намечена приватизация электроэнергетической отрасли.

В **Германии** готовится почва для большой продажи в 1996 году "Deutsche Telecom". Выполнив свое основное предназначение, в конце 1994 года закрылось крупнейшее в мире приватизационное агентство "Treuhand", оставив для своего преемника 13.000 предприятий, которые нужно продать либо остановить.

В первой половине года были проданы пакет акций (48,3%) датской "TeleDanmark", цена которого подня-

лась более чем до 3 миллиардов, и пакет акций (30%) голландской телекоммуникационной компании "KRN".

В 1994 году завершились исторические по масштабам и темпам программы **российской** и **чешской** массовой приватизации, и обе страны начали денежную приватизацию. В Чешской Республике для более успешного привлечения международных инвесторов выставлен приз в 27% акций телекоммуникационной компании "SPT Telecom", продажа которых намечена на весну 1995 г.

Венгрия со времени выборов нового, возглавляемого социалистами правительства находилась в состоянии неопределенности. Тем не менее начало было положено, и оно принесло зарубежные инвестиции. Резко возросла активность Будапештской фондовой биржи, на которую среди других были выставлены фармацевтическая мануфактура "Richter Gedcon" — 33% пакета акций, производитель пластмасс "Pannonplast" — 28,5% пакета акций, а также "Magyar Kikereskedelmi Bank" — 42% пакета акций. На 1995 год намечена продажа предприятий газовой и электроэнергетической промышленности.

В **Польше** после радикальных перемен в начале 90-х годов прогресс замедлился. Лишь в последние дни 1994 года состоялся запуск давно обещанной программы массовой приватизации. **Румыния** в конце года вновь попыталась запустить свою приватизационную программу с публичным предложением акций трех компаний среднего размера. Продолжала реформирование государственных предприятий **Болгария**, хотя и низкими темпами.

В **Литве** государственный пакет акций уменьшился с 52% до 35. Балтийские страны начали проводить международные тендеры для ряда предприятий — частично через страницы известных международных изданий.

Перспективы на 1995 год выглядят впечатляющими для **Латинской Америки**.

Большие надежды на 1995 год связаны и с **Африкой** — политически реабилитировавшая себя Южно-Африканская Республика выступила также и экономическим лидером континента. В Северной Африке обширные программы приватизации у Египта, Туниса и Марокко, причем в Марокко принято решение о допуске частного капитала в сферы, прежде для него недопустимые, включая предприятия общественного обслуживания. Многие государства этого континента рассматривают вопрос о приватизации предприятий в таких отраслях, как добывающая, телекоммуникационная и транспорт. Как показала продажа Ганой своих золотых рудников "Ashanti" (87% которых куплено международными инвесторами), при соответствующих условиях зарубежный капитал с готовностью придет на новые рынки.

По материалам "Privatization International" подготовила Людмила ГУЛЯКЕВИЧ.

Конъюнктура и цены

Кондитерские изделия, мелкооптовый оборот

Стоящий "на смерть" доллар вносит коррективы в политику цен на мелкооптовом рынке кондитерских изделий, так как большинство предлагаемых на нем товаров закупается за границей.

Можно сказать, что темп роста цен в СКВ в общем уменьшился. На жевательную резинку — в 2-2,5 раза. С начала марта большинство сортов жевательной резинки подорожало в среднем на 4,3%, против 10-12% за январь-февраль.

Цена на немецкий и швейцарский шоколад поднялась на 9%, что на 2-3% ниже, чем в предыдущие месяцы.

Шоколадные батончики известных марок стали дороже на 5-6% (за январь-февраль на — 10-12%).

Импортные шоколадные конфеты в коробках в большинстве своем не изменили цену.

А вот карамель неожиданно сделала "рывок" на 40-50%, нарушив общую тенденцию. Может быть, продавцы знают, когда "отпустят" доллар?

Усредненные цены предложения (Минск, 10-16.04.95 г.)		
Жевательная резинка		
"Boomer", 4 вида	шт.	0,0292 USD
"Dunkin dinosaur"	шт.	0,0279 USD
"Dunkin indiana jones"	шт.	0,0292 USD
"Dunkin terminator"	шт.	0,026 USD
"Dunkin turtles"	шт.	0,028 USD
"Mentos mint"	шт.	3,916 BRB
"Orbit spearmint"	шт.	0,21 USD
Карамель и жевательные конфеты		
"Frit" фруктовые, 70 г	пачка	0,46 USD
"Chupa-chupa" в ассортименте	шт.	0,1-0,168 USD
"Fruit tella", 31 вид	шт.	0,252 USD
Фруктовая, 50 г	шт.	0,23 USD
"Katja", 13 видов	пачка	0,77 USD
Кондитерские изделия		
Арахис в шокол., 100 г	упак.	1,73 USD
Бисквиты фруктово-шоколадные, 250 г	упак.	0,35 USD
Вафли в шоколаде, 25 г	шт.	0,12-0,15 USD
Ваниль в шоколаде, 200 г, Венгрия	шт.	2,45 USD
Изюм в шокол., 200 г, пиастро Германия	упак.	1,58 USD
Кексы шоколадные/ванильные, 400 г	упак.	1,1 USD
Крем "Милки Уэй"	банка	23,436 BRB
Крем "Сникерс", 340 г	банка	3,2 USD
Печенье с ванилином, 200 г	упак.	0,85 USD
Печенье с орехами в шоколаде, 200 г	пачка	1,44 USD
Рогалики с маршмаллом/шоколадом/сдобные	шт.	0,24 USD

Халва шоколадная с орех. и ванил., 250 г	упак.	0,99 USD
Шоколадные кофейные зерна, 50 г	упак.	0,35 USD
Конфеты шоколадные		
"Адвокат", с ликером, 175 г	короб.	3 USD
Ассорти "Тоска", 193 г	короб.	2,13 USD
"Пьяная вишня", 150 г	короб.	3,61 USD
"Трюфель", 175 г	короб.	3 USD
Яйца с начинкой "Hawaii", 150 г	пачка	1,37 USD
Апельсин в шоколаде, 200 г, Голландия	короб.	1,1 USD
Ассорти "Орхидея", 200 г, Германия	короб.	1,7 USD
Ваниль в шоколаде с ликером, 473 г	короб.	2,47 USD
"Дед Мороз", 150 г	шт.	3 USD
"Домино", 250 г, Германия	короб.	21,840 BRB
M & M's	упак.	0,354-0,365 USD
С ликером "Дворянские капризы", 250 г	короб.	5 USD
С ромом, 200 г, Голландия	короб.	1,2 USD
"Скитлер"	шт.	4,687 BRB
Шоколад		
Фигурный "Черепашки" с суфле, 18 г	шт.	0,125 USD
"Гитара", 15 г	шт.	0,085 USD
"Горький", 100 г	шт.	6,170 BRB
Молочный с орехами, 100 г, Швейцария	шт.	0,48 USD
Нежно-горький, 100 г, Швейцария	шт.	0,48 USD
"Парк авеню" в ассортименте, 100 г	шт.	3,800-4,000 BRB
С пшеном, 100 г, Швейцария	шт.	0,48 USD
С орехами, 100 г	шт.	0,48-0,5 USD
Фигурный б./наполнителя, 600 г	шт.	8 USD
Фигурный с наполнителем, 650 г	шт.	9 USD
Черный с орехами, 100 г, Польша	шт.	0,37 USD
Шоколадные батончики		
"Нестле", 20 г, 436 г упак., США	шт.	1,85 USD
"Биспа"	шт.	0,29 USD
"Баунти"	шт.	0,37 USD
"Dove"	шт.	4,570 BRB
"Марс", 40 г	шт.	0,35-0,365 USD
"Милки Уэй"	шт.	0,231 USD
"Натс"	шт.	0,26-0,282 USD
"Пикник"	шт.	0,31 USD
"Сникерс"	шт.	0,37 USD
"Твикс"	шт.	0,356 USD
"Топик"	шт.	0,356 USD

Infomarket. 1995.
Еженедельные обзоры рынков РБ: продукты, ТНП, стройматериалы, металлоизделия, химическая и кабельная продукция.
Телефон: (0172) 69-58-51.

Продовольственные товары, розница

Наконец-то рост цен на продукты питания практически остановился. Говядина, мясо птицы, яйца в марте даже подешевели. Радоваться бы надо, но... Слишком далеки от возможностей среднего гражданина тот рубль, на котором удалось сдержать цены. За свою среднюю зарплату (которую далеко не все получают) рабочий может купить примерно тридцать килограммов не очень качественного мяса. Оставим

в стороне социальное значение этого факта, экономически же остановка цен означает одно: притязания производителей отныне жестко ограничиваются возможностями потребителей. А поскольку предприятия агропрома сегодня не готовы к серьезному снижению себестоимости продукции, то можно ожидать, что замораживание цен будет иметь своим главным следствием дальнейшее падение производства.

Цены в госторговле (г. Минск)					
Наименование товара	Розничные цены в тыс. BRB (USD)			Изменение цен в %	
	25.01.94	15.03.95	12.04.95	с 12.04.95 по 15.03.95	с 12.04.95 по 25.01.94
Хлеб "Белорусский" подовый, 0,9 кг	0,012	1,35 (0,11)	1,35 (0,117)	0	1,125
Батон обычный 1 с., 0,5 кг	0,01	1,35 (0,11)	1,35 (0,117)	0	1,125
Крупа перловая	0,0995	4,7 (0,4)	4,7 (0,41)	0	645
гречка	0,263	6,815 (0,58)	6,815 (0,59)	0	2,591
рис	—	6,786 (0,53)	6,79 (0,59)	0	—
пшено	0,105	4,958 (0,46)	5,115 (0,44)	3	4,811
Соль	0,0335	1,32 (0,1)	1,32 (0,1)	0	2,687
Говядина лопат. часть	0,65	27,35 (2,3)	20 (1,74)	-37	3,017
длин. мышечная часть	0,924	32,2 (2,7)	24,6 (2,14)	-30	2,662
Свинина	—	27,4 (2,3)	27,4 (2,4)	0	—
Куры потр. 1 кат.	0,65	21,15 (1,8)	17,5 (1,5)	-12	3,492
Утки потр. 1 кат.	0,626	19,8 (1,7)	18,06 (1,57)	-10	2,885
Колбаса вареная в/с	0,81-1,2	19,1-30,21 (2,6)	30,21 (2,63)	0	2,353
Колбаса полукопч.	1,6-2,2	56,1 (4,76)	56,1 (4,87)	0	2,502
Яйцо стол. 1 кат.	0,293	8,97 (0,76)	7,15 (0,62)	-25	2,440
Мука в/с	0,105	3,25 (0,28)	3,5-4,2 (0,37)	29	4,000
Вермишель любит. в/с	0,141	7,08 (0,6)	7,4 (0,64)	5	5,248
Масло животное I сорт	1,215	33,2 (2,8)	33,2 (2,9)	0	2,733
Сыр "Пошехонский"	0,564	39,4 (3,3)	39,4 (3,4)	0	7,012
Масло растительное	—	15,34-21 (1,8)	21 (1,9)	0	—
Молоко пастеризованное, 2,5% жирн. 0,5 л.	0,0075	0,98 (0,08)	0,98 (0,09)	0	13,067
Кефир, 2,5% жирн. 0,5 л.	0,0075	1,2 (0,1)	1,2 (0,1)	0	16,000
Сметана, 20% жирн. кг	0,21	19,84 (1,7)	17,86 (1,55)	-10	8,504
Сахар	0,306	7,42 (0,6)	7,55 (0,66)	0	2,467
Карамель	0,39	16,8 (0,14)	17,5 (1,5)	10	3,372
Конфеты нег.лазир.	0,416	20 (1,7)	20,9 (1,8)	0	5,024
Картофель	0,0275	2 (0,17)	2,4 (0,21)	20	8,727
Свекла	0,034	2 (0,16)	2 (0,17)	0	7,273
Морковь	0,045	4 (0,34)	4 (0,35)	0	8,888
Капуста свеж.	0,048	2,2 (0,19)	3,15 (0,27)	43	6,563
Лук репчатый	0,156	5,85-7 (0,6)	7,8 (0,68)	11	5,000
Яблоки свеж.	0,12	7 (0,6)	7,8 (0,7)	14	5,835
Лимон	0,85	15 (1,28)	15 (1,3)	0	1,765
Рыба св./мор.	—	21,6 (1,8)	22,6 (1,97)	5	—
Сельдь атлант.	1,43	25-27 (2,3)	33,6 (2,9)	24	2,350
Вода "Столичная" 0,5 л, 6/п	0,518	10,6 (0,9)	13,7 (1,2)	29	2,645
Кофе раст. 1/200	—	38,7 (3,3)	38,7 (3,37)	0	—
Чай, Индия, 1/500	0,748	23,5 (2)	23,5 (2,04)	0	3,141
"Фанта" 0,33 л	0,073	2,665 (0,23)	3,26 (2,8)	22	3,650
"Кока-кола" 0,33 л	0,0495	1,846 (0,16)	2,48 (2,2)	34	5,010
Сок яблочный 3 л, 6/п	0,1485	7,065 (0,6)	7,065 (0,6)	0	4,758
Сигареты "Космос" (тв./уп.)	0,087	2,789 (0,24)	2,79 (0,24)	0	3,206
"Астра"	0,043	1,47 (0,12)	1,47 (0,13)	0	3,419
"Орбита"	—	3,030 (0,26)	3,04 (0,26)	0	—
Папиросы "Беломорканал"	0,033	1,182 (0,1)	1,65 (0,14)	40	5,000

Нефть:

На большой дороге,

или "СТРАСТИ ПО НЕФТИ"-3

(Окончание. Начало в № 14).

...Пригодится напиток

Последние несколько лет происходило значительное сокращение уровня добычи нефти в России. Если в 1991 г. этот показатель равнялся 462 млн. тонн, то в 1993 г. — 354,4, а в 1994 г. — 317,8 млн. тонн.

Однако резкое сокращение производства "черного золота" было вызвано не столько истощением промышленных запасов, сколько применением архаичных технологий, позволяющих извлекать лишь от 1/2 до 2/3 потенциально возможного количества нефти, и отсутствием необходимых средств и материальных ресурсов для поддержания работоспособности скважин, еще продолжавших фонтанировать.

Поэтому разработчики "Энергетической стратегии России до 2010 года", окончательный вариант которой утвержден правительством РФ в марте текущего года, считают, что в ближайшие годы удастся стабилизировать объем добычи нефти на уровне 325 млн. тонн, а затем и значительно его нарастить.

Реализация энергетической стратегии России непосредственно связывается с финансовой стабилизацией, замедлением спада производства и последующим экономическим ростом.

По прикидкам ученых, к 2010 году уровень ВВП России должен вдвое превысить уровень 1993 г., а показатель качества жизни населения приблизится к современным показателям стран ЕС.

Если отбросить словесную шелуху, то окажется, что столь большой скачок планируется обеспечить прежде всего за счет увеличения объемов добычи и экспорта энергоресурсов — в среднем на 35-40% по сравнению с 1993 г. И это не кажется пустым прожектерством. Уровень разведанных запасов нефти, так сказать "первой очереди", оценивается в 1,5-1,7 млрд. тонн, а крупнейшие нефтяные компании мира и международные финансовые институты выражают готовность инвестировать в эти проекты необходимые средства.

В 1996 году начнется разработка одного из самых перспективных в России Приобского нефтяного месторождения (бассейн реки Обь, Ханты-Мансийский автономный округ) российской нефтяной компанией "Юкос" и американской Amoco Euroasia Petroleum Company. Предполагается, что вступит в долю Всемирный банк, заявивший о намерении предоставить целевой заем на 500 млн. USD для поэтапной разработки ресурсов (извлекаемые запасы Приобского месторождения оцениваются в 700 млн. тонн). По оценкам разработчиков проекта, максимальный объем годовой нефтедобычи (около 25 млн. тонн) будет достигнут к 2012 году. Эксплуатация месторождения продолжится до 2020 г. Буровые работы будут вестись 30 лет. Ожидается, что добычу российской стороны составит за 20 лет минимум 28 млрд. USD в виде стоимости продукции, роялти, налога с прибыли и различных премальных выплат.

В апреле 1994 г. американские компании Техасо, Экхон, Амосо и норвежская Norsk Нудго создали международный нефтяной консорциум Timpac Pecora Company для разработки месторождений Тимано-Печерской нефтегазоносной провинции (Ненецкий автономный округ) на площади 7,310 кв. км. Запасы нефти на данной территории оцениваются в 729 млн. тонн, газа — 1,17 трлн. куб. метров. В течение ближайших 49 лет консорциум намеревается инвестировать в этот проект до 104,5 млн. USD. Открытый пока остается вопрос о распределении прибыли между членами консорциума и российской стороной.

Закончено технико-экономическое обоснование освоения нефтяного месторождения Приразломное в Баренцевом море. Заказчиками ТЭО выступили российские АО "Росшельф" и РАО "Газпром", а также австралийская компания BHP, главным разработчиком — институт "ВНИИП Морнефтегаз" из Москвы. Месторождение находится в 60 км от берега, глубина моря в этом месте — 18-20 метров, глубина расположения нефтеносных пластов — 2,300 метров. Промышленную добычу намечено начать в 1998-99 годах, выход на максимальный объем добычи — 23 тыс. тонн в день (5,8 млн. тонн в год) — запланирован на третий год после получения первой нефти. Предполагается, что промышленная добыча будет продолжаться до 2020 года и принесет от 57 до 62 млн. тонн нефти. Предварительная стоимость проекта оценивается в 1,5 млрд. USD. Ожида-

ется, что реализация добытой нефти позволит получить 10-12 млрд. USD прибыли.

Продолжаются переговоры между Россией и американскими нефтяными компаниями Экхон, Mobil Oil и Техасо по проекту соглашения "Сахалин-3". Проект пока не имеет открытых месторождений и представляет собой типичный "контракт-риск". Иностранные участники "рискует" 300 млн. USD для освоения участков шельфа, прилегающих к острову.

Таким образом, мы видим, что недостатка ни в перспективных месторождениях углеводородного сырья, ни в потенциальных инвесторах Россия на ближайшую перспективу испытывать не будет.

Следует также отметить, что под энтузиазм иностранных инвесторов подводится соответствующая правовая база. 24 февраля 1995 г. Государственная дума РФ приняла в первом чтении закон "О соглашениях о разделе продукции". Согласно заложенному в законопроект принципу, инвестору в качестве возмещения его затрат передается часть добытого сырья.

Если речь идет о нефти, то за основу взят так называемый "индонезийский вариант", когда государство получает натуральную плату за использование его природных ресурсов — роялти. Остаток добытого, за вычетом объемов роялти, делится на нефть "компенсационную" и "прибыльную". Компенсационная нефть целиком идет в пользу инвестора, прибыльная подразделяется на долю государства по разделу продукции и налогооблагаемую долю инвестора. Инвестор отдает часть своей доли государству в виде налога, а остальную нефть оставляет за собой. Таким образом, доля государства при разделе продукции включает: роялти, налог с инвестора, долю прибыльной нефти; доля инвестора — это компенсационная нефть и доля по разделу продукции за вычетом налога.

В связи с этим следует сказать, что российские компании, участвующие в добыче топлива на территории иностранных государств, в частности, бывших республик СССР (Казахстан, Азербайджан), также претендуют на компенсационную и прибыльную нефть, что может существенно расширить количество ресурсов, находящихся в их распоряжении.

Однако освоение новых месторождений — не единственный и не самый эффективный источник наращивания добычи нефти в России. Увеличение отдачи действующих скважин (путем внедрения передовых технологий добычи) может принести солидную выгоду в гораздо более короткие сроки.

Представители Всемирного банка, российского нефтедобывающего предприятия "Пурнефтегаз" и британской консалтинговой компании АЕА согласовали предварительный проект утилизации попутного газа, в частности, для увеличения дебита нефтяных скважин путем обратной закачки газа в пласт. Эта методика опробована во многих нефтедобывающих странах, однако на территории бывшего СССР она раньше почти не применялась из-за нехватки финансовых средств и технологических трудностей. Непосредственным разработчиком новой технологии должна стать французская компания Sofregas.

Стоимость проекта, предусматривающего и другие направления использования попутного газа, оценивается в 100 млн. USD. Причем Всемирный банк выразил готовность предоставлять заем в размере до 50% общей суммы. В 1993-1994 гг. он уже выделил России два займа на цели реабилитации нефтяной отрасли. Первый (на сумму 610 млн. USD) использовался нефтедобывающими объединениями "Когалымнефтегаз", "Пурнефтегаз" и "Варьганнефтегаз". Получателями второго займа в 500 млн. USD, реализации которого еще не началась, стали "Мегионнефтегаз", "Томскнефть" и "Юганскнефтегаз".

Новым веянием в нефтяном бизнесе является стремление западных фирм к увеличению доли нефти, перерабатываемой непосредственно в России, с тем, чтобы вывозить уже готовые нефтепродукты. Очевидно, что кроме экономических соображений не последнюю роль здесь играют тресбования экологии. Показателем этого служат весьма солидные иностранные инвестиции в нефтеперерабатывающие и нефтехимические предприятия.

Например, правительство Татарии намерено утвердить проект реконструкции нефтеперерабатывающего предприятия "Нижнекамскнефтехим", ТЭО которого подготовили американские компании ABB Lummus Crest и Chevron. Первоначальная стоимость реконструкции оценивалась в 1,3-1,5 млрд. USD, однако в настоящий момент по настоянию российской (то есть татарской) стороны рассматривается возможность его удешевления на 40%.

Другие американские компании проявили интерес к строительству нефтеперерабатывающего завода в Тамбове. Запуск предприятия намечено производить поэтапно — модулями, каждый из которых рассчитан на производство 300 тысяч тонн высококачественного бензина в год. Стоимость первой из трех очередей составляет около 15 млн. USD. Расчетная окупаемость инвестиций — полтора-два года.

Еще целый ряд подобных проектов находится на стадии подготовки и согласования.

Чего стоит пустая труба?

Хотя ряд специалистов и не разделяет официальный оптимизма, полагая, что в обозримой перспективе экспорт энергоснабжителей из России не превысит 60-70% от максимального уровня, достигнутого СССР в 1988 г., следует все-таки ожидать, что объемы поставок нефти и нефтепродуктов будут весьма значительными (130-150 млн. тонн). В связи с этим для России "во весь рост" встает проблема их транспортировки за рубеж. Мало того, что почти все нефтеналивные порты бывшего СССР перешли под юрисдикцию новых независимых государств — все без исключения нитки экспортных нефте-, газо- и продуктопроводов проходят через их территорию.

Используя ситуацию, государства ближнего зарубежья, за исключением разве что Беларуси, перманентно и неумолимо повышают тарифы на транзит российской нефти и нефтепродуктов. По состоянию на конец февраля — начало марта средние удельные тарифы на транспортировку 1 тонны нефти на 1 км по территории государств ближнего зарубежья существенно превысили внутрироссийские расценки: Россия — 9,1 руб. РФ, Латвия — 30 руб., Литва — более 40 руб., Украина — 28 руб. Результат: встки экспортных нефтепроводов, проходящих через Балтию и Украину, а также их нефтяные порты загружены хорошо если на половину своих потенциальных мощностей.

Уже такой уровень расценки на транспортировку резко уменьшает доходы российских экспортеров и заставляет их предпринимать меры по снижению этих издержек. Одна из таких мер — постоянное давление на правительство РФ с целью уменьшения вывозной таможенной пошлины на величину, не меньшую, чем рост платы за транспортировку. С 1 апреля 1995 года российское правительство уже снизило ее до 20 экю за тонну — против прежних 23. В течение года предусматривается дальнейшее снижение экспортной пошлины до 8-10 экю, а в более отдаленном будущем — и полная ее отмена. Правда, за каждый экю снижения таможенной пошлины нефтедобывающие предприятия будут выплачивать 3,4 тыс. руб. РФ дополнительно к базовой ставке акциза.

Другой, более радикальный путь — это переориентация на дешевые каналы вывоза. В настоящее время в качестве таковых можно рассматривать Новороссийский нефтеналивной порт и нитки нефтепроводов, проходящие через территорию РБ.

Новороссийск сегодня не в силах удовлетворить все заявки на экспорт, и увеличение объемов транзита нефти и нефтепродуктов через нашу территорию можно ожидать в самое ближайшее время. Однако в марте текущего года завершилась реконструкция 2 из 8 причалов нефтяного терминала этого торгового порта, и в настоящее время данный терминал обеспечивает более четверти российского экспорта нефти — 30 млн. тонн в год. Так как в перспективе предусматривается выход в эту точку Каспийского магистрального нефтепровода, обеспечивающего ежегодную доставку 20 млн. тонн нефти от месторождения Тенгиз в Казахстане, реконструкция Новороссийского терминала будет продолжена.

Уже в первой половине 1995 года должно начаться строительство первой очереди нефтеналивного порта в бухте Батареиная на берегу Финского залива под Петербургом.

(Окончание на 14-й стр.).

Нефть:

На большой дороге,

или "СТРАСТИ ПО НЕФТИ"-3

(Окончание.

Начало на 13-й стр.).

Ее пропускная способность составляет 7,5 млн. тонн нефтепродуктов в год, всего порта — 15 млн. тонн. Гавань рассчитана на прием судов грузоподъемностью от 16 до 40 тыс. тонн. Пока что РФ не располагает на Балтике ни одним каналом для морского экспорта нефти, но со временем порт в бухте Батарейная является альтернативой Венгрии в Латвии и Клайпеде в Литве. На севере европейской части РФ планируется реализация еще одного крупного проекта. Совместными усилиями РФ и Финляндии будет сооружен нефтепровод Кириши-Порвоо для ежегодных поставок 40 млн. тонн российской нефти на нефтеперерабатывающий завод в городе Порвоо (Финляндия), откуда нефтепродукты по имеющейся транспортной инфраструктуре смогут поступать в любую точку мира. Общий объем инвестиций в данный проект составит около 1 млрд. USD.

Наконец, нефтяная компания "Сиданко" приступила к переговорам с Монголией и китайскими компаниями относительно создания системы транспортировки нефти и газа, добываемых в Восточной Сибири, через Монголию и Китай на Тихоокеанское побережье.

Резюмируя сказанное, можно сделать вывод, что трудности, с которыми сталкивается сейчас Россия, наращивая объемы экспорта нефти и нефтепродуктов (например, нефти за январь-февраль 1995 года — на 26%) через каналы в ближнем зарубежье, заставляют правительство РФ форсировать подготовку и реализацию проектов в области транспортировки нефти для обеспечения проведения независимой экспортной политики. Даже имеющиеся возможности позволяют российским экспортерам существенно сократить поток нефти и неф-

тепродуктов, вывозимых через страны, проводящие жесткую транзитную политику. А через 2-3 года до 75-80% российского нефтяного экспорта будет приходиться на собственные каналы.

Откуда это берется

Надо сказать, что проблема транспортировки экспортной нефти начинается задолго до государственной границы России. Природа распорядилась так, что промышленная добыча нефти уходит все дальше на восток и северо-восток. Тяжелые природно-климатические и геологические условия делают сибирскую нефть дорогой "от рождения". Только неосознанный со стандартами развитых стран уровень зарплат позволяет пока удерживать отпускные цены добывающих предприятий в границах, обеспечивающих интересы как продавцов, так и покупателей.

Но дополнительная трудность в том, что основные отечественные и тем более заграничные потребители находятся в Европе, на 5-7 тысяч километров западнее, и добыча нефти является решением только части задачи. Созданная в советское время система трубопроводов ориентировалась на обеспечение нужд монополии производителя — Миннефтегаза СССР. После его благополучной "кончины" имущество "покойного" было разделено между появившимися на свет нефтяными компаниями. "Труба" же осталась в ведении государственной компании "Транснефть", которая технически способна транспортировать по своим сетям до экспортных каналов только око-

ло 105 млн. тонн нефти или 33-35% от объема текущей добычи. На настоящий момент именно этот ресурс — пропускная способность нефтепроводов — является естественным ограничителем российского нефтяного экспорта и, как всякая естественная монополия, регулируется государством, которое провозгласило намерение обеспечить равные возможности всем субъектам хозяйствования и удерживать цены на транспортировку в пределах обеспечивающих рентабельность экспорта.

Однако еще до либерализации экспорта механизм доступа к трубе (вернее, его отсутствие) создавал почву для коррупции такого масштаба, что человеческая жизнь на фоне миллиардов нефтедолларов не стоила практически ничего. После постановления правительства РФ № 1446 об отмене квот и лицензий и указа Ельцина о полной либерализации экспорта лица неофициально, но близко стоящие к нефти, начали готовиться к большому босому действию за право доступа к транспортной системе и запасаться автоматическим оружием.

На межведомственную комиссию по регулированию доступа экспортных компаний к экспортным нефтепроводам, созданную в конце января, надежд было немного, и правительство не промедлило с выпуском постановления № 206 от 28 февраля 1995 г. "О регулировании доступа к системе магистральных нефтепроводов, нефтепродуктопроводов и терминалов в морских портах..."

Формула регулирования достаточно проста и понятна: если объем заявок производителей на

прокачку по какому-то направлению не превышает пропускной способности соответствующей транспортной системы, то все эти заявки подлежат полному выполнению; при перегрузке транспортной системы права доступа распределяются среди производителей пропорционально объемам добычи нефти. Посредники хотя и отсекаются от прямого доступа к "трубе", могут перекупить право прокачки у производителей, что, возможно, приведет к дополнительным накруткам на отпускные цены.

Пункт 6 постановления вменяет в обязанность Минэкономики РФ, Минтопэнерго и Минфин разработку механизма привлечения инвестиций для "увеличения пропускной способности магистральных нефтепроводов, нефтепродуктопроводов и терминалов в морских портах".

Между тем глава Минтопэнерго уже утвердил порядок валютных отчислений в фонд стабилизации нефтепроводного транспорта сверх рублевого тарифа за транспортировку, которые производятся с каждой тонны нефти в течение 45 дней с момента ее сдачи на конечном пункте маршрута. Средний размер валютных отчислений на реконструкцию нефтяной инфраструктуры по России составляет 3,98 USD за тонну.

Гоп-стоп
как средство
покрытия дефицита бюджета

Если учесть размер упомянутого выше внутрироссийского рублевого трубопроводного тарифа



(9,1 руб. РФ с тонны на км) и новой экспортной пошлины (20 ЭКЮ, или около 30 USD за тонну), то представляется возможным определить хотя бы приблизительно объем надбавок к отпускной цене производителя и в конечном счете экспортную цену российской нефти, которая складывается из следующих элементов: отпускная цена производителя, тариф на транспортировку внутри РФ, валютные отчисления в фонд стабилизации, экспортная пошлина, расходы на заключение и оформление внешнеторговой сделки, плата за транспортировку и транзитная пошлина при пересечении территории третьих стран. Соответственно можно с известной степенью точности рассчитать цену FOB на российскую нефть при ее транспортировке через Беларусь в Западную Европу, а сопоставив ее уровень с мировой ценой на уральскую нефть, определить приемлемость для экспортных компаний направления вывоза.

Стоимость тонны нефти после доставки ее по трубопроводу из Сибири (скажем, на 5.000 км) на границу России составляет 68-70 USD (55 — отпускная цена производителя; 9,4 — тариф за доставку; 4 — отчисления в фонд стабилизации). При доставке нефти, например, в Германию через Беларусь и Польшу размер издержек продавца в конечном пункте маршрута приближается к 112 USD за тонну, если транспортировка через РФ производится по внутрироссийским ставкам (к исходной цене до-

бавляется экспортная пошлина — 30 USD, 12 USD — плата за прокачку и транзит через Польшу, остальное — 1,2-1,5 USD — плата за транспортировку через территорию РФ без взимания транзитной пошлины). При мировой цене на уральскую нефть 120 USD за тонну доход экспортера в 8-10 USD с тонны является приемлемым и обеспечивает рентабельность его деятельности.

Введение пошлины за транзит российской нефти через территорию РФ в размере 10 USD за тонну поднимет ее стоимость в конце маршрута на границе Германии до 120-122 USD за тонну, что сделает издержки экспортера равными или превышающими продажную цену, полностью лишит его дохода или даже принесет убыток. При таких условиях не только 600 млн. USD, но даже единого доллара не удастся получить с российских экспортных нефтей. Нефть пойдет через российские порты, украинские и прибалтийские каналы вывоза. Доход экспортера в этом случае несколько упадет, но это не аннулирует его вовсе, как в предыдущем случае.

Если оперировать рыночными категориями, то на предлагаемый нами товар (услуги по прокачке

нефти) есть только один покупатель и несколько конкурирующих продавцов. В такой ситуации правила игры диктует обычно покупатель. Если же цены всех продавцов делают издержки покупателя неприемлемыми, то он сам начинает производить нужный ему товар. Словом, то, что мы живем на большой дороге и такие бедные, еще не повод, чтобы залезать в карман проезжающим купцам. В лучшем случае с нами только перестанут вести дела, в худшем — еще и набьют... лино.

В нашем положении скредный капиталист, следуя принципу "курочка по зернышку клюет", выторговывал бы себе еще 30-50 центов тарифа на тонне и основной свой доход (правда более скромный, чем 0,6 млрд. USD) получил бы от увеличения объемов прокачиваемой нефти: "всего" 90-95 млн. USD в год, но это верняк.

Чудес не бывает, и необходимо нам для полного счастья сумму прироста самым вульгарным образом заработать, приложив ум, талант, трудолюбие.

Александр
АЛЕСИН.Уровень цен на наличную нефть на европейском
рынке по заключенным сделкам
по состоянию на конец указанных месяцев

Месяц	Цена USD/тонна	
	Брент-спес*	Уральская**
декабрь	116,42	115,33
январь	122,48	121,75
февраль	124,82	120,44
март	128,61	128,47

* Североевропейский рынок наличного товара

(Амстердам-Роттердам-Антверпен).

** Средиземноморский рынок наличного товара CIF

Уровень цен внебиржевого рынка РФ на нефть
и нефтепродукты по состоянию на 30.03.95 г.

Наименование товара	Цена за тонну	
	тыс. руб. РФ	USD
Нефть (без оплаты транспорта)	240	50
Бензин А-76 неэтилированный	1.205,6	251
Бензин А-76 этилированный	1.144,5	238
Бензин А-92 этилированный	1.393,5	290
Бензин А-92 неэтилированный	1.436,5	299
Дизельное топливо летнее	985,1	205
Дизельное топливо зимнее	962,5	201
Авиакеросин ТС-1	791,9	165
Мазут топочный М-100	342,9	72

И нежный аромат...

Дефицит растительного масла на потребительском рынке РБ при наличии устойчивого спроса в свое время сделал этот товар очень привлекательным для торгового-закупочной деятельности. Однако в последнее время покупатель все чаще отдает предпочтение базарному "самодельному" маслу в обычной трехлитровке перед заморским в яркой упаковке.

Сырьем для получения высококачественных растительных масел являются семена масличных растений (подсолнечника, горчицы, сои, кунжута, арахиса), волокнисто-масличных растений (льна, конопли, хлопчатника), плоды кокосовой пальмы и оливкового дерева (маслины).

Содержание жира в некоторых из перечисленных видов семян и плодов составляет (%):
в семенах подсолнечника.....33-34,
в семенах горчицы.....28-30,
в семенах сои.....17-18,
в семенах кунжута.....52-55,
в семенах арахиса.....35-60,
в семенах хлопчатника.....22-23,
в семенах льна.....36-39,
в семенах конопли.....29-30,
в плодах оливковых.....30-50,
в плодах кокосовых.....55.

На практике в наибольшем количестве производят подсолнечное масло (около 60% всей выработки), хлопковое (20-21%), соевое (около 5%), арахисовое (4%) и небольшое количество других масел.

Растительные масла получают двумя способами — прессованием (холодным и горячим) и экстрагированием растворителями.

При производстве масел холодным прессованием измельченные семена предварительно нагревают до температуры 60-70 °C, а затем под высоким давлением из них отпрессовывают жир. Этим способом получают светлое прозрачное масло очень хорошего качества. Однако при такой технологии в жмыхах (отжатых семенах) остается много масла. Поэтому с целью увеличения выхода масла в большинстве случаев применяют горячее пресс-

сование. При этом способе измельченные семена перед прессованием пропаривают и нагревают (поджаривают) до температуры 90-120 °C. Масло, полученное из поджаренных семян, имеет интенсивную окраску и ярко выраженный вкус и запах.

Кроме этого применяют технологию получения масла методом экстрагирования, который основан на способности жиров растворяться в некоторых растворителях. Измельченные семена обрабатывают до тех пор, пока содержащийся в них жир полностью не растворится в растворителе. Далее при нагревании паром растворитель отгоняется, а оставшийся жир подвергают дальнейшей очистке (рафинации).

Полученное любым способом масло вначале очищают от всяких механических примесей и воды путем отстаивания, фильтрования и центрифугирования. Масло, очищенное только от механических примесей, называется нерафинированным.

Фильтрованное масло обрабатывают небольшим количеством воды (1-3%) при нагревании. В процессе такой обработки белки, слизистые вещества и фосфатиды, находящиеся в масле в коллоидном состоянии, свертываются и переходят в осадок, от которого освобождаются фильтрованием. Процесс очистки масла водой называют гидратацией, а очищенное масло — гидратированным. В результате частично уменьшается кислотность масла. Однако и после гидратации в масле еще остается некоторое количество свободных жирных кислот, а после экстрагирования — остатки растворителя, придающие продукту посторонние запахи.

От свободных жирных кислот мас-

ло очищают путем обработки слабым раствором щелочи. При этом реакция кислоты со щелочами образует мыло, которое выпадает в осадок. Затем масло отбеливают при помощи активированного угля или других адсорбентов и дезодорируют, освобождая от посторонних запахов.

Вещества, придающие запах маслу (в том числе и растворители) летучи, поэтому от них освобождаются, пропуская сквозь масло, нагретое до 170-200 °C, острый пар, который уносит с собой ароматические вещества.

Очищенное такими способами масло называют рафинированным.

В торговую сеть для питания населения поступают преимущественно подсолнечное, хлопковое, горчичное, рапсовое, соевое, арахисовое, оливковое и кокосовое масла.

Показатели качества растительных масел приводятся в таблице.

Растительные масла всех видов должны храниться при температуре

4-6 °C, относительной влажности 80-85%, в темных помещениях, в упакованном состоянии, без притока воздуха, который способствует окислению масла. Прямые солнечные лучи способствуют прогорканию масла. К сожалению, очень часто условия хранения растительного масла как на складах, так и в розничной сети не соблюдаются, что приводит к ухудшению качества продукта.

В настоящее время прилавки наших магазинов и киосков затоплены импортным подсолнечным рафинированным маслом, на которое нет покупательского спроса, так как отсутствие вкуса и запаха не соответствует сложившимся запросам населения. Применение такого масла при приготовлении пищи не придает ей привычного вкуса и аромата.

У наших сограждан, как раньше, так и в настоящее время, пользуется повышенным спросом нерафинированное подсолнечное масло, изготов-

ленное методом холодного или горячего прессования, поступающее с Украины или из Молдавии.

Полагаем, что наша статья поможет практическим работникам переориентироваться при закупках очередной партии товара.

Так как в соответствии со стандартом гарантийные сроки на оставшееся в розничной сети импортное подсолнечное рафинированное масло относительно невелики, то по их истечении остатки придется утилизировать, а убытки отнести на результаты хозяйственной деятельности. Сами гарантийные сроки хранения растительных масел напрямую зависят от вида масличного сырья и способов получения масла.

Феликс ЛОЗОВСКИЙ,
главный консультант-
эксперт ПКФ "ШЭНЬ".

Показатели качества растительных масел

Наименование растительных масел	Способ обработки	Цвет	Вкус и запах	Прозрачность	Отстой	Массовая доля влаги, % (не более)	Кислотное число, мг кон.	Примечание
Подсолнечное	нерафинированное	желтый с золотистым оттенком	приятный, ароматный, свойственный подсолнечному маслу	прозрачное, в том числе над осадком	1,5-2% по объему	0,2	1,5-2,25	
Подсолнечное	рафинированное	бледно-желтый	без вкуса и запаха	прозрачное	не допускается	0,15	0,4	
Хлопковое	рафинированное	светло-желтый	приятный	прозрачное	после отстаивания в течение 24 часов при t +20 °C не дает осадка	0,1-0,2	0,2	при t ниже 1 °C масло застывает в твердую массу
Горчичное	нерафинированное, полученное прессованием	желтый	приятный запах горчичного масла	отстоявшееся масло прозрачное	не более 0,1% по массе	0,2	—	
Соевое	рафинированное	соломенно-желтый	без запаха и вкуса	прозрачное	не допускается	0,15	0,8	
Арахисовое	нерафинированное	бесцветное	приятный	прозрачное	1% по объему	0,2	—	
Арахисовое	рафинированное	бесцветное	приятный	прозрачное	не допускается	0,2	—	
Оливковое (прованское)	нерафинированное	светло-желтый с зеленоватым оттенком	очень приятный вкус и запах	прозрачное	—	0,2	—	
Кокосовое	рафинированное	бело-желтоватый, при хранении переходит в белый	приятный вкус, специфический яблечный запах	в расплавленном виде при t +40 °C прозрачное	после отстаивания не должно быть осадка и мутн	0,2	0,56	при комнатной t +23 °C масло переходит в застывшее состояние

Дополнения: Нерафинированное хлопковое масло в пищу не допускается. Рафинированное горчичное масло в пищу не используют. Нерафинированное соевое масло в пищу не допускается. Нерафинированное кокосовое масло является техническим продуктом.



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т.ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
МОДЕМЫ					
GVC SM24V ext.	2400, V.42 bis, MNP 5, септ.	от 139		АТЕХ	589336
HAYES OPTIMA ext.	2400baud, V.42 bis, MNP 5, до 9600 bps, 2 г.г.	150		БЕЛСОФТ	253745
ФАКС-МОДЕМЫ					
ACTER 4	V.34/V.32bis, MNP/V.42bis, LCD, keyboard, callback	от 641		АКСИОМА	774144
DSI 14400(19200)	V.32bis, V.42bis, MNP, голосовые сообщения, 1 г.г.	165		АмериканЛоджик	523312
FAX-MODEM 1414V ext.	V.32, V.32bis, 1 г.г., склад	130		ЛИМЕНС	237913
GVC 14.4 int.	V.32bis, V.42, V.42bis	150		Выс.Технологии	207911
GVC 14.4 ext.	voice, V.32bis, V.42, V.42bis	195		Выс.Технологии	207911
GVC FM144V ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	190		ДАЙЛЭНД	394990
GVC F1114V/R2 ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	195		ДАЙЛЭНД	394990
GVC F1114V/R2 ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	210		ДАЙЛЭНД	394990
GVC ext./int.	2400-14400	от 119		АТЕХ	586122
Hayes Optima 24+64	PCMCIA, 2400 bps, V.42bis, 2 г.г.	260		DATA STREAM	261786
Hayes Accura 24B ECT/64	int., SmartCom Fax for Windows, V.22, V.42bis, MNP 5, 2 г.г.	125		БЕЛСОФТ	253745
Hayes Accura 144fax144B int.	SmartCom Fax for Windows, V.32bis, V.32, MNP 5, 2 г.г.	180		БЕЛСОФТ	253745
Hayes Accura 144fax144B ext.	SmartCom Fax for Windows, V.32bis, V.32, MNP 5, 2 г.г.	200		БЕЛСОФТ	253745
Hayes Optima 24B ECT/64	ext., V.22/V.42bis, MNP 5, 2 г.г., склад	170		БЕЛСОФТ	253745
HighScreen 24+64	PCMCIA ext., V.22/V.42bis, MNP 5, SmartCom Fax for Win, 2 г.г.	240		БЕЛСОФТ	253745
HighScreen 24+64	PCMCIA ext., V.22/V.42bis, MNP 5, SmartCom Fax for Win, 2 г.г.	99		АКСИОМА	774144
SmartTeam 9624 int.	V.42bis, MNP 5, MNP 4, 9600/2400 bps, 6 мес. гар.	63		ДАЙНОВА	302356
OEM 9624VOH int.	2400/9600 bps, V.22bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	67		МАС Электроник	351201
OEM 1414VOH int.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	125		МАС Электроник	351201
OMNION IMPATA 14400	packet, 1 г.г.	209		БЕЛША	327666
PENRIL DIX 19.2 ext.	2-4-11, remote control, LCD, V.32b, V.42b, MNP 5, септ.	1089		АТЕХ	589336
ROOVELL 1414H int.	V.32, V.32bis, 14400, 6 мес. гар.	90		ПРОГРАММА	328735
SMART ONE 1442 int.	14400/14400 bps, MNP 5, V.42bis аппаратно	170		ДЕТРИМЕХ	345818
Smart One 1442FX	Zoom ext., 14400/14400 bps, MNP 5, V.42bis аппаратно	225		ДЕТРИМЕХ	345818
SuperModem int.	14400, V.32, V.32bis, склад, 1 г.г.	95		ЛИМЕНС	236164
SuperModem, U.S. Robotics, 9600/14400/28800	склад	от 60		ТРИУМФ	661609
TOSHIBA 9600/2400	PCMCIA, 1 г.г.	120		БЕЛША	327666
U.S. Robotics Sportster 14400 int.	V.32bis, V.42bis, 1 г.г., склад	155		ЛИМЕНС	237913
U.S. Robotics Sportster 14.4 int.	V.32bis, V.42bis, ПО, 2 г.г.	180		DATA STREAM	261786
U.S. Robotics Sportster 14.4 ext.	V.32bis, V.42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	200		DATA STREAM	261786
U.S. Robotics WorldPort DS PCMCIA	V.32bis, V.42bis, ПО, 2 г.г.	380		DATA STREAM	261786
U.S. Robotics WorldPort V.34 ext.	28800 bps, V.42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	370		DATA STREAM	261786
U.S. Robotics Courier V.34 ext.	28800 bps, V.42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	680		DATA STREAM	261786
ZOOM 14.4 ext.	V.32bis, V.42, V.42bis	245		Выс.Технологии	207911
ZyXEL U-1496E 16.8 ext.	2-х проводная линия, 2 голосовых режима, доставка, функция авто-факса, ПО, склад, 3 г.г.	330		БИ-ПРОЕКТ	319516
ZyXEL U-1496E 19.2 int.	2-х проводная линия, 2 голосовых режима, доставка, функция авто-факса, ПО, склад, 3 г.г.	410		БИ-ПРОЕКТ	319516
ZyXEL U-1496E 19.2 ext.	2-х проводная линия, 2 голосовых режима, доставка, функция авто-факса, ПО, склад, 3 г.г.	425		БИ-ПРОЕКТ	319516
ZyXEL U-1496E 19.2 int.	2-х проводная линия, 2 голосовых режима, доставка, функция авто-факса, ПО, склад, 3 г.г.	410		БИ-ПРОЕКТ	319516
ZyXEL U-1496E int.	16800bps, MNP 2-5, ZyCELL, ПО, склад, 2 г.г.	315		DATA STREAM	261786
ZyXEL U-1496E ext.	16800bps, MNP 2-5, ZyCELL, ПО, склад, 2 г.г.	330		DATA STREAM	261786
ZyXEL U-1496P	портативный, 16800bps, MNP 2-5, ZyCELL, 2 г.г.	430		DATA STREAM	261786
ZyXEL U-1496E+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZyCELL, ПО, склад, 2 г.г.	425		DATA STREAM	261786
ZyXEL U-1496E+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZyCELL, 2-4wire, ПО, 2 г.г.	630		DATA STREAM	261786
ZyXEL U-1496E+ ext.	карты для модуля, 19200bps, MNP 2-5, ZyCELL, 2-4wire	650		DATA STREAM	261786
ZyXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2 г.г.	1150		DATA STREAM	261786
ZyXEL U-1496B Plus	19200/14400, 2-провод, рус. ZFAX for DOS, рус. драйв.	410		БЕЛСОФТ	253745
ZyXEL U-1496B	18000/14400, 2-провод, рус. ZFAX for DOS, рус. драйв.	315		БЕЛСОФТ	253745
ZyXEL U-1496B Plus	3-х провод, режимы ЖКИ, рус. ZFAX for DOS, рус. драйв.	630		БЕЛСОФТ	253745
ZyXEL U-1496E Plus	19200+14400bps, 3-провод, рус. ZFAX for DOS, рус. драйв.	425		БЕЛСОФТ	253745
ZyXEL U-1496E	19200+14400bps, 3-провод, рус. ZFAX for DOS, рус. драйв.	330		БЕЛСОФТ	253745
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
кабель RG-58	50 Ом, лицензионный, 1 м	0.4		БЕЛСОФТ	253745
кабель RG-58	1 м, 6 мес. гар.	0.48		ПРОГРАММА	328735
кабель RG-62 Arcnet, 1 м, Германия		0.5		ЛИС	360157
кабель ETHERNET RG-58/U, 1 м, склад		0.65		ЛИМЕНС	237913
кабель RG-58, 50 Ом, 1 м, Heilubek Германия		0.65		БЕЛСОФТ	253745
кабель UTP category 5, 1 м, BICC Brand-Ref, UK		0.65		БЕЛСОФТ	253745
кабель сетевой	компьютер-монитор, склад, 1 г.г.	5		ЛИМЕНС	236164
кабель сетевой	"Европер", склад, 1 г.г.	5		ЛИМЕНС	236164
коннекторы/терминаторы BNC, склад		2/3		ЛИМЕНС	236164
коннекторы, терминаторы, 6 мес. гар.		2		ПРОГРАММА	328735
Crimping Tool RG-58, склад		25		ЛИМЕНС	237913
IOUA	2Мбит/10Мбит+ПО, 3 г.г.	31/39		ЭКОПРОЕКТ	540846
3Com Etherlink III ISA BNC/AUI/SC59B, склад, life time warranty		от 106		ТРАНСТЭК	369754
3Com Etherlink III EISA BNC/AUI/SC59F, склад, life time warranty		от 235		ТРАНСТЭК	369754
3Com Etherlink III PCI FAST Ethernet SC59F, life time warranty		281		ТРАНСТЭК	369754
3Com Etherlink III PCMCIA Combo SC589, life time warranty		от 260		ТРАНСТЭК	369754
Pocket EtherNet Adapter BNC/UTP/2Cnetronics		130		БЕЛШВМ	347972
ETHERNET	Packet, компет, 10T, проходной	196		ИсконероДело	251558
ETHERNET repeater	2/4-Ports	245/450		БЕЛШВМ	347972
ETHERNET repeater	"HighSpeed", 2/4 port 10BASE2/5/10	260/470		СЕРВЕР	239268
PCMCIA Lan Adapter	10BASE2/10BASET, 1 г.г.	270		БЕЛША	327666
ETHERNET 8 bit	10 Mbit/s, T-BNC connector, 1 г.г.	35		БЕЛКОМ	345886
ETHERNET 16 bit	NE2000	36		ОРМАСЭЛ	395460
ETHERNET 16	NE2000 comp. (BNC/UTP), Novell cert., jumperless	50		БЕЛШВМ	347972
ARCNET 8/16	Complex STAR/BUS, 1 г.г.	38/48		СЕРВЕР	239268
ETHERNET 16	Complex EN2000 Combo, w. BootRom, 300m	60		СЕРВЕР	239268
ETHERNET 16	Complex ENET 16V, BNC, 300m	68		СЕРВЕР	239268
ETHERNET 16	Eagle Technology, ISA, 16 Kb, jumperless, BNC, UTP	97		АКСИОМА	774144
ETHERNET 16	Intel EtherExpress PRO, BNC/TPE, Flash	105		СЕРВЕР	239268
ETHERLINK III 16	3Com, ISA, Combo (AUI/BNC/UTP)	135		БЕЛШВМ	347972
ETHERNET 32	Eagle Technology, EISA, 32 Kb, jumperless, BNC, UTP	190		АКСИОМА	774144
ETHERNET 32	Complex PC/M/EISA Combo	185/235		СЕРВЕР	239268
Intel EtherExpress Flash 32 EISA, склад		346		РЕСТА	784100
ETHERNET PCI	BNC/UTP, серт. Novell, 1 г.г.	170		БЕЛШВМ	347972
ETHERNET PCMCIA	BNC/UTP, 1 г.г.	220		БЕЛШВМ	347972
Ethernet 3C595B	Etherlink III ISA BNC/AUI, тех. упаковка, пожизн. гар.	от 108		БЕЛСОФТ	253745
Ethernet 3C595B-TPO	Etherlink III ISA BNC/AUI, тех. упаковка, пожизн. гар.	от 90		БЕЛСОФТ	253745
Ethernet 3C595B-Combo	Etherlink III ISA BNC/AUI, тех. упаковка, пожизн. гар.	от 113		БЕЛСОФТ	253745
Ethernet 3C579	Etherlink III BSA BNC/AUI, тех. упаковка, пожизн. гар.	от 245		БЕЛСОФТ	253745
Ethernet 3C590 Combo	Etherlink III PCI BNC/TP, тех. упаковка, пожизн. гар.	от 220		БЕЛСОФТ	253745
Ethernet 3C598B-Combo	Etherlink III PCMCIA BNC/TP, тех. упаковка, пожизн. гар.	от 260		БЕЛСОФТ	253745
CN200E	EtherNet 8/16 ISA BNC with T-connector, 5 лет гар.	46		БЕЛСОФТ	253745
CN600E	EtherNet 8/16 bit ISA TP, 5 лет гар.	46		БЕЛСОФТ	253745
CN650EPlus	EtherNet 8/16 bit ISA BNC/TP, jumperless, 5 лет гар.	50		БЕЛСОФТ	253745
CN60ET	EtherNet 16 bit pocket TP port, 5 лет гар.	120		БЕЛСОФТ	253745
CN91 IE	EtherNet 32 bit BSA BNC/TP, jumperless, 5 лет гар.	220		БЕЛСОФТ	253745
CN10EBT/M	EtherNet 32 bit VESA BNC/TP, jumperless, 5 лет гар.	170		БЕЛСОФТ	253745
CN8800TP/C	Palmtop TP HUB, 8TP ports, 1BNC port, 5 лет гар.	220		БЕЛСОФТ	253745
CN4020EFP	EtherNet Repeater 2-port, 2BNC+2AUI ports, 5 лет гар.	245		БЕЛСОФТ	253745
CN90EBT/PCI	EtherNet 32 PCI BNC/TP, jumperless, 5 лет гар.	180		БЕЛСОФТ	253745
ARCNET HUB	Complex 4/8 port coax	125/175		СЕРВЕР	239268
ETHERNET HUB	8UTP/1BNC, 1 г.г.	170		БЕЛШВМ	347972
ETHERNET	3Com EtherLink III	от 130		ДРАЙВ	235489
NE200 PCMCIA	Eagle Technology, low power, BNC	305		АКСИОМА	774144
HP Ether Twist PC Link 10Base-T, склад		от 145		РЕСТА	784100
HP Ether Twist HUB 8, 8 twisted pair ports, склад		516		РЕСТА	784100
3Com LinkBuilder FMS II TP 12 HUB, склад		863		РЕСТА	784100
HP AdvanceStack ET 12 HUB, склад		929		РЕСТА	784100
HP Ether Twist HUB Plus, 12 twisted pair ports, склад		1342		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III TP, склад		от 129		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III BNC, склад		от 139		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III EISA, склад		346		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III BNC EISA, склад		346		РЕСТА	784100
NSS WNIC Compression Add on Adapter, склад		1557		РЕСТА	784100
NSS LAN 2 LAN/MPR Compression ISA, склад		3011		РЕСТА	784100
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ СЕТЕЙ					
PROCCARRY	пакет сетевых программ	80		КЭРРИКОМ	397726
LANtastic V.6.0	административная ЛВС, софта для гос. и учебн. учрежд.	от 98		АКСИОМА	774144
LANtastic V.6.0	административная ЛВС, софта для гос. и учебн. учрежд., 1 г.г.	от 109		ТехноПаркСети	452087
CorStream server	выделенный сервер для LANtastic V.6.0, 1 г.г.	от 787		ТехноПаркСети	452087
3Com Transcend Workgroup Manager for Windows		486		РЕСТА	784100
Cheyenne ARCSECE NLM V.5.01		1635		РЕСТА	784100
Novell NetWare 3.11 R, 20 users		1755		РЕСТА	784100
Novell NetWare 3.12 R, 25/50 users		2495/2926		РЕСТА	784100
NetWare 3.12/4.1	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 730		СЕРВЕР	239268
NetWare 3.12 R	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 795		БЕЛШВМ	347972
NetWare 4.02	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 1395		БЕЛШВМ	347972
NOVELL DOS 7.0	+ Personal NetWare	66		БЕЛШВМ	347972
NOVELL DOS 7.0	+ Personal NetWare (3.5"/5.25")	68		БЕЛСОФТ	253745
NetWare 3.12/4.1 R	5/10/25/50/100/250 users, CD-ROM/3.5"	от 795		БЕЛСОФТ	253745
ЛВС	под ключ	от 55		БЕЛШВМ	347972
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 55		ТехноПаркСети	452087
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60		DATA STREAM	261786

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т.ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC SMART UPS 400/600 VA, склад		406/481		ТРАНСТЭК	369754
BACK UPS APC	250/400/420 VA, склад	от 185		ДАЙНОВА	302356
TRIPP LITE BC INT	250/500/600/750	134-369		БЕВАЛЕКС	
TRIPP LITE OMNI INT	500/600/750/900	281-555		БЕВАЛЕКС	499011
TRIPP LITE OMNI PRO INT	280/675	162-331		БЕВАЛЕКС	499078
TRIPP LITE SMART INT	250/400/500/900	273-625		БЕВАЛЕКС	
EXIDE ONE UPS	250 VA, standby, США, 1 г.г.	170		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	400 VA, standby, LAN, США, 1 г.г.	259		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	600 VA, standby, LAN, США, 1 г.г.	378		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	900 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	635		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	1200 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	817		МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1000 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	1129		МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1250 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	1522		МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1500 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	1600		МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	3000 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	3063		МАС Электроник	351201
TRIPP LITE BC INT 250...	250 VA, standby, США, 1 г.г., склад	135-545		РЕСТА	784100
TRIPP LITE OMNI INT 500...	500 VA, standby, США, 1 г.г., склад	281-706		РЕСТА	784100
TRIPP LITE SMART INT 250...	250 VA, standby, США, 1 г.г., склад	273-786		РЕСТА	784100
UPS Smart APC (USA) 2000	2000, склад, доставка, 1 г.г.	1784		БИ-ПРОЕКТ	319516
UPS SB-300	300 VA, 1 г.г., Германия	от 145		БЕЛКОМ	345586
UPS APC BEST	от 250VA до 2200VA, 2 г.г., скидки, ТО, США	от 175		БЕЛШВМ	347972
BACK UPS 250	склад, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	263		НОВЫЙ ВЕК	
BACK UPS 400	склад, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	283		НОВЫЙ ВЕК	664404
BACK UPS 600	склад, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	384		НОВЫЙ ВЕК	660122
BACK UPS 900	склад, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	636		НОВЫЙ ВЕК	660122
BACK UPS 12500	склад, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	852		НОВЫЙ ВЕК	660122
SMART UPS 250/400/600	сервис, ПО, склад, 2 г.г., APC (США)	348-550		НОВЫЙ ВЕК	664404
SMART UPS 900	сервис, ПО, склад, 2 г.г., APC (США)	872		НОВЫЙ ВЕК	660122
SMART UPS 1250	сервис, ПО, склад, 2 г.г., APC (США)	1155		НОВЫЙ ВЕК	660122
SMART UPS 2000	сервис, ПО, склад, 2 г.г., APC (США)	1784		НОВЫЙ ВЕК	660122
BACK UPS Pro	280/420/650 VA, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)	220-440		НОВЫЙ ВЕК	
MATRIX 3000 VA	склад, 2 г.г., APC (США)	5224		НОВЫЙ ВЕК	
BACK UPS	250/400/600/900/1250 VA, 2 г.г.	от 171		БЕЛСОФТ	253276
Smart UPS	250/400/600/900/1250/2000 VA, 2 г.г.	от 347		БЕЛСОФТ	253745
LINE-R 600/1250 APC	США, фильтр-стабилизатор, сервис, 2 г.г.	231-300		НОВЫЙ ВЕК	660122
Фильтр ACAR	2.2кВт, 5 розеток, 1 г.г., опт. скидки	21-19		БЕЛ-ОПТИМУМ	621813
Фильтр PILOT-350	5 еврозащиток, 2 предохранителя, 2.2кВт, 1 г.г.	25		НОВЫЙ ВЕК	660122
Фильтр PILOT L/LGL	1.3кВт, 2.2кВт, 4 розетки, 6 мес. гар.	23/27		ПРОГРАММА	328735
Фильтр PILOT-350M2	сетевой фильтр, 2.2кВт, 5 розеток, 1 г.г.	25		ДАЙНОВА	302356
СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ					
HP LJ 2P/3P/4P		45		Электросервис и К	660215
CANON FC/PC	Германия	49		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
CANON NP	1010, 1020, 6010, Германия	72		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
CANON NP	1530, 1550, 2020, 6020, Германия	89		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
Panasonic KD-PDMS	CANON KX-P4400/4401	103		МЕГАТЕК	637113
CANON NP	1215, 1520 в сборе, Япония, опт от 10шт./розница	125/137		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
CANON 1550	в сборе, Япония, опт от 10шт./розница	255/284		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
CANON, RICOH, MITA				ТОРИС	262519
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
картриджи	EPSON, STAR, FUJITSU, OKI, CFP	от 2		ДАЙНОВА	302356
картриджи	EPSON, Stylus, STAR, HYUNDAI (hullmark)	3-5		ЭКОПРОЕКТ	540846
картриджи	STAR LC-10/NX-1000	4		МЕГАСОФТ	217001
картриджи FULLMARK	EPSON	от 4.5		ПРОГРАММА	328735
картриджи, чернила	для CANON BJ-5...600, color/black	25-30		БЕЛАШ	327666
картриджи BC-02	для принтеров BJ-10, BJ-200, StyleWriter II	35		BELSTARLETT	396548
картриджи BC-02	для принтера Canon BJ-200	36		ЛИМЕН	237913
картриджи	A-30 LI-Drum, для Canon FC-1,2,3,4,5, PC-6,7,11, склад	100		ХОЛМС	394007
картриджи, чернила	для CANON BJ-10EX	38/14		ПРОГРАММА	328735
картриджи, чернила	для HP DeskJet	46/20		ПРОГРАММА	328735
картриджи	к HP LaserJet II, IID, III, IIID, 6 тыс.стр.	92		ИННОТРОНИК	637260
картриджи	Canon A-30	99		КРИСЕВИЧ	293554
картриджи	к HP LaserJet 4, 4M, 4Plus, 9 тыс.стр.	147		ИННОТРОНИК	637260
тонер-картриджи	для HP LaserJet, склад	от 100		РЕСТА	784100
тонер-картриджи EP-	для лазерных принтеров, 3500стр. при 5% заполнении	104		BELSTARLETT	396548
тонер-картриджи	для HP LaserJet 4 или 4.5 ресурс	145		ДРАЙВ	235489
тонер-картриджи	Panasonic FQ-U160 к копир. аппарату Panasonic FP-830	160		МЕГАТЕК	637202
картриджи	Canon E-16	105		ЛТФ-ХОЛДИНГ	634841
картриджи	CANON A-15, E-16, опт от 10 шт./розн.	114/120		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
картриджи	для CANON, RICOH, MITA			ТОРИС	262412
картриджи	OKI ML 180-391, seamless, system re-link	2.95		СП ЛАСЕР	
картриджи	HYUNDAI HDP 910/920, лента HD	3.3		СП ЛАСЕР	
картриджи	Epson FX-1000, лента HD	3.4		СП ЛАСЕР	267456
картриджи	Epson LX-100, seamless, system re-link	3.8		СП ЛАСЕР	236811
картриджи	STAR NX 1500/LC15/24-10, лента HD	3.85		СП ЛАСЕР	(0152)
картриджи	AMSTRAD DMP 4000, seamless, system re-link	3.9		СП ЛАСЕР	442150
картриджи	Panasonic KQ-P1124, seamless, system re-link	3.9		СП ЛАСЕР	(0222)
картриджи	Epson LX-100, seamless, system re-link	3.95		СП ЛАСЕР	263706
картриджи	Seikoua MP 5300/5350, лента HD	12		СП ЛАСЕР	
красящая лента	25, 4, 12, 7, 10, 8, 6, 3,5 мм, HD, четырёхцветная	от 0.8		СП ЛАСЕР	
печатальные головки	для матричных принтеров, ремонт головок			СП ЛАСЕР	
красящая лента (Fullmark), CFF-136 (плена), EPSON L/FX/LQ (13мм)		4		ПРОГРАММА	328735
тонеры, картриджи для CANON, RICOH, MITA, SHARP, HP/LJ				ЭЛИПШ Хаймекс	330218
тонер	Canon NP, FC, PC, туба 190 г, качество, скидки	8		КРИСЕВИЧ	293554
тонеры	CANON 1215, 330, RICOH, MITA, доставка	от 8		Удачный Выбор	565852
тонер	Panasonic KX-P455B, для KX-P4400/4401	18		МЕГАТЕК	637113
тонер	RICOH M100/F72010, Германия	19		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
тонер	CANON NPJ-1, Япония, опт от 32 пеналов/розн.	22/23		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
тонер	CANON 1010, 1020, 6010, 2x105, розница	25		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
тонер	CANON CLC 350, 4x435, Япония	420		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
тонер	CANON NP6030, 500г, Япония	90		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
тонер	CANON NP3050/3030, 680г, Япония	69		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
тонеры	CANON, MITA, RICOH, заправка	от 7.5		Р.Т.С.	355973
тонеры	для CANON, RICOH, MITA			ТОРИС	262519
тонер	HP LJ II, III, IV (300/600 dpi), заправка	от 15		Р.Т.С.	355973
тонеры, барабаны	для копиров. аппаратов и лазерных принтеров			АЛЕКС	376313
девелопер	MITA DC-1205/1255, Германия	22		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
чернила	для струйных принтеров HP, Epson, 2 баллона	40		КУИЛИН	520705
красящая лента	двухсторонняя УЗ-раск. замена в картриджах				
липовидная лента	EPSON, Star, OKI ML, Silizen, склад	1-6		МЕГАСОФТ	217001
красящая лента	Panasonic KX-P1151 для KX-P1150/1695, черная	8		МЕГАТЕК	637113
красящая лента	Panasonic KX-P145RU для KX-P1121, черная	8		МЕГАТЕК	637202
БУМАГА					
MINOLTA LUX PAPER	A4/A3, 80 г/м кв, 500 л, Copy Laser Inkjet Offset	5/10		CONCEPTION Ltd	327210
XEROX	A4, 500 л	5		АСТРОН	397686
ЛБК для принтеров	210 - 420 мм с отрывн. перфорат., разноцветн., многослойн. с коллими и самокопир.			ЛЕКО	307815
для кассов. аппарат	от 38 мм до 69 мм, евростандарт			ЛЕКО	(0162)
для к/а, писчая	A4, A3			ЛЕКО	416407
для кассовых аппаратов, калькуляторов, 38/44/57/69 мм				ЗИКО	768213
для оргтехники	500 л., DATA COPY A4/A3	4.35/10		НОВИК	273803
калька для принтер	100 л., Германия A4/A3	10/20		НОВИК	273803
самолюбуемая	250 л., Швеция A4/A3/A2	20-70		НОВИК	273803
цветная	500 л., KASKAD A4	8-16		НОВИК	273803
для принтеров	перфорированная, 2000 л., Швеция A4/A3	20/40		НОВИК	273803
плотная бумага	125-350 г/м, Швеция, 1 кг	1-5-6		НОВИК	273803
ТЕРМОБУМАГА					
FAX	210x30, Германия	2.7		ЗИКО	768213
RENKER	210x30, Германия			АЛЬВИТОН	201329
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ					
РОМАШКА		2500		УМК	785395
РОМАШКА	рус/лат/бел, 1 г.г.	180/200		НАШ ДЕНЬ	200226
РОМАШКА	рус/лат, память, 2 г.г.	180/220		ЦТИ-ХСМ	394307
IBM 6781	A3, 240x/ок, лам 1 стр., рус/англ/нем, коррект, сервис	587		ИСТАР	363510
OLIVETTI ETP-510	рус/лат/бел, опт корпор., 800x лам., 1 г.г./опт от 300	245/230		ТУССОН	362977
RANK XEROX 6003		300		ФИРАЛ	364019
SAMSUNG SQ-1000	A4, лат, сменная ромашка, расх. материалы	189		ИнТех К.С.	688034
SAMSUNG SQ-1000		190		ЛТФ-ХОЛДИНГ	634841
SAMSUNG SQ-1000	Ю Корея, электронная, коррекция, рус/лат	199		ЗИКО	768213
Triumph Acher	Германия, механическая, портативная, рус/лат	117		ЗИКО	768213
Triumph Acher	механическая, переносная	125		СИМИ	687447
Карtridge к пишущей машинке "РОМАШКА"		10		ЦТИ-ХСМ	395219
Карtridge к пишущей машинке Olivetti 510, пишущие/корректирующие		10/3		ТУССОН	362977
Карtridge к ленте к пиш. машинкам Olivetti 510, 2450, однокра. люверсов.		9/11		ДЖЕНКОМ	330968
ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ					
ПНП	настольный, у/ф, 2 лампы, дневной свет, 1 г.г.	88		ФИРАЛ	369813
BY-202	1 г.г.	88		МЕГАСОФТ	217001
CASHSCAN	универсальный, 1 г.г.	140		ФИРАЛ	364019
REGULA 4003	дет. USD, опт от 10шт/розн, 1 г.г.	164/173		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
REGULA 4004	профессиональный, 2 г.г.	265		РЕГУЛА	327146
DBC-02	профессиональный, 2 г.г.	650		РЕГУЛА	327146
SUPERSCAN 2100	детектор USD, 6 уровней, индикация номинала, суммы дет.	2570		ФИРАЛ	364019
SUPERSCAN - II	дет. USD, индикация номинала и суммы, 1 г.г.	480		МЕГАСОФТ	217001
SUPERSCAN - II	дет. USD, расчёт номинал, номера купюры, суммы, 1 г.г.	1290		ФИРАЛ	364019
ULTRAMAG 2SL	дет. USD, расчёт номинал, номера купюры, суммы, 1 г.г.	1397		ЭЛЕКТРОПРОЕКТ	660215
Лампы для детек	универсальный профессионал, 4 лампы контактные	240		МЕГАСОФТ	217001
ПНП	валюта ПНП - MD			ФИРАЛ	364019

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т.БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
AURORA PR-170	16 разряд, дв. печать, 1 г.г.	80	ТУССОН	362977	
AURORA PR-170	16 разрядов, дв. печать, 1 г.г.	90	ФРИАЛ	364019	
AURORA DB-465A	16 разряд, двойное питание, 1 г.г.	24	РАСЕАНД	623697	
AURORA DB-465A	16 разряд, двойное питание, 1 г.г.	25	ТУССОН	362977	
AURORA DB-465A	16 разрядов, дв. питание, печать, 1 г.г.	30,8	ФРИАЛ	364019	
AURORA DB-465A	14-16 разрядов, дв. питание, 1 г.г.	30,8	МИНТЕХПРОМ	208201	
BISTEC BS-16	8-16 разрядов, 1 г.г.	4,24	ТУССОН	362977	
BISTEC BS-16	16 разряд, часы, календарь, 6 мес. гар.	24	ТУССОН	362977	
CASIO PJ-160L	16 разр., б.ж., 3000 стр./мин., лента 57mm, 1 г.г.	197	СЕОС-Минск	587693	
CASIO CITIZEN	10-16 разр., б.ж., карм.	197	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN FT-240P	10 разрядов, бизнес-палка	259	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SB-740P	10 разрядов	136	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SLD-760N	12 разрядов, карм.	124	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	240	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв. п.ит., 1 г.г., опт. скидки	18	РАСЕАНД	623697	
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв. п.ит., 1 г.г., опт. скидки	20,8	ТУССОН	362977	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов, дв. питание, 1 г.г.	20,8	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	238	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	290	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-344	14 разрядов	240	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-411	14 разрядов	259	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN CX123	12 разр., с печатью	60,8	ЗИКО	768213	
CITIZEN CX140	14 разр., с печатью	73	ЗИКО	768213	
CITIZEN 462	16 разр., с печатью	174	ЗИКО	768213	
CITIZEN	8-16 разр., карманные, научные, бухгалтерские	7,5-110	ДЖЕНТИ	394233	
CITIZEN	8-12 разр., карм., б.ж.	200226	НАШ ДЕНЬ	768213	
CITIZEN	8-14 разр., дв. п.ит., карм., б.ж., 1 г.г.	5-24	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN	8-14 разр., 1 г.г.	5-24	ТУССОН	362977	
CITIZEN	12 разр., 1 г.г.	5-24	ТУССОН	362977	
OLYMPI LOGOS 92	12 разр., п.ит. от сети и батар., печать, 1 г.г.	28	ТУССОН	362977	
OLYMPI LOGOS 354	14 разр., паралл. печать, 1 г.г.	80	ТУССОН	362977	
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
CITIZEN 60R	память 8 Кб	12,8	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED1500R	8 Кб, русиф., 1 г.г.	35	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED1500R	8 Кб, русиф., 1 г.г.	38-168	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN ED3000	рукописные, 1 г.г.	50	ПОЛИОТРЕХ	362977	
CITIZEN ED3000	рукописные, 1 г.г.	50	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN ED3000	память 32 Кб	49,27	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED7700R	32 Кб, русиф., IBM-совмест.	151,2	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN ED7700R	память 64 Кб	174	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED7700R	память 256 Кб, связь с IBM	318	ЗИКО	768213	
CASIO R-20	память 256 Кб, связь с IBM	29,52	ДЖЕНТИ	394233	
ДИКТОФОНЫ					
PANASONIC RN-202	2 скор., встроенн. м.ф., плеер для наушников, 1 г.г.	45	ФРИАЛ	364019	
PANASONIC RN-302	2 скор., авто-контроль, встроенн. м.ф., плеер для наушн., 1 г.г.	51	Электросервис и К	660215	
PANASONIC	микрокасс., 1 г.г.	51	МЕГАТЕРЦ	637113	
SONY M-425	микрокассеты Sony ZMC-60A	5	ДЖЕНТИ	394233	
ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ					
Language Teacher 2001	говорящий, 400000 слов, 3 функции, 1 г.г.	250	БЕЛАШ	327666	
ДИСКЕТЫ					
"3M" CUSA	3,5" 2 HD, 6 мес. гар.	0,65	СЕОС-Минск	587693	
"3M" CUSA	3,5" DS/HD, "Go anywhere", 10 шт., опт. скидки	8,9	ДАЙНОВА	302356	
"3M" CUSA	3,5" 2 HD, 10 шт., опт. скидки	1	ТУССОН	362977	
BASF EXTRA	3,5" 2 HD, 11 шт., гарантия, розница, скидки	8,95	БелСибПромСоюз	635629	
BASF EXTRA	3,5" 2 HD, 10 шт., в пласт. прозр. коробке, черные	0,98	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF EXTRA	3,5" 2 HD, 10 шт., в пласт. прозр. коробке, черные	11,3	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, 10 шт., в пласт. прозр. коробке, черные	0,78	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, 10 шт., в пласт. прозр. коробке, черные	9,3	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, 10 шт., в пласт. прозр. коробке, черные	9,3	COMTRIS	611211	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD, гарантия	0,72/0,82	ТАИР-ЛУВР	269207	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD, гарантия	0,78/0,98	COMTRIS	611211	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD, DOS формат, пластик "Радуга"	1,05/1,05	ТАИР-ЛУВР	269661	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD, 10 шт., в пласт. прозр. коробке, черные	11,9	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD, 10 шт., в пласт. прозр. коробке, черные	19,5	МИНТЕХПРОМ	208201	
TOYSON	3,5" 2 HD, гарантия, CUSA	0,5	БРЦ	646467	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, гарантия LifeTime	0,9	БЕЛХАНТ	269508	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,91/0,9	СВТ-ТРАДЕ	524157	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,91	ИНФОТРОНИК	637260	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,94	Американ Лоджис	523312	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	1,1	ИНФОТРОНИК	637260	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	1,13	СВТ-ТРАДЕ	524157	
"3M" CUSA	5,25" DS/HD, 10 шт., опт. скидки	6,9	ДАЙНОВА	302356	
BASF EXTRA	5,25" 2 HD, гарантия, розница, скидки	0,63	БелСибПромСоюз	635629	
BASF EXTRA	5,25" 2 HD, гарантия, розница, скидки	0,5	БелСибПромСоюз	641905	
BASF EXTRA	5,25" 2 HD, гарантия	0,47/0,59	ТАИР-ЛУВР	269661	
DISAN	5,25" 10 шт., пластик, контейнер, склад, 1 г.г.	7	ЛИМЕНС	236164	
KRAMDS	5,25" DS/HD, 10 шт., опт. скидки	7	БелСибПромСоюз	635629	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,73/0,71	ДРАЙВ	269207	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,73/0,71	ТАИР-ЛУВР	269661	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,73/0,71	ЛИМЕНС	236164	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,73/0,71	ТАИР-ЛУВР	269207	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,73/0,71	МИНТЕХПРОМ	208201	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,73/0,71	БИ-ПРОЕКТ	394056	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,73/0,71	БЕЛХАНТ	269508	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	ДРАЙВ	269207	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	ТАИР-ЛУВР	269661	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	БЕЛАШ	327666	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	Американ Лоджис	523312	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	ЛИМЕНС	236164	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	БелСибПромСоюз	635629	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	ТАИР-ЛУВР	269207	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	БИ-ПРОЕКТ	394056	
ROLAID RB	5,25" 2 HD, DataLife, формат, LifeTime, формат/неформат	0,81/1,13	ЛИМЕНС	236164	
MULTIMEDIA					
RICOH	CD-WRITER, устройство для записи CD-дисков	2850	ДРАЙВ	235489	
YAMAHA	устройство для записи CD-дисков, 4x speed	3700	ДРАЙВ	235489	
CD-ROM	single speed, internal, 1 г.г.	80	ЛИМЕНС	237913	
SONY CDU-31A	Double Speed, IDE, 1 г.г.	145	ОРМАСЭЛ	395460	
CD-ROM	IDE, 2 speed, внутр., 1 г.г.	179/183	ПИРИТ	394207	
PANASONIC-562B	double speed, internal, с контроллером, 1 г.г., склад	185	ЛИМЕНС	236164	
MITSUMI FX010D	double speed, IDE, internal, 1 г.г., склад	175	ЛИМЕНС	237913	
ACER CD-525E	double speed, IDE, internal, 1 г.г., склад	180	ЛИМЕНС	237913	
NEC CDR-260	Double Speed, IDE, internal, 1 г.г., склад	180	ЛИМЕНС	237913	
MITSUMI	Quad speed, IDE, internal, 1 г.г., склад	398/526	ПИРИТ	394207	
PLEXTOR 43CS/45CS	SCSI-2, 4 speed, 256 Кб, внутр./внеш., 1 г.г.	260	ДЕТРИМЕХ	394207	
Gravis Ultra Sound Max	16-bit stereo, Waveblaster, 20000 Hz, 32-кан., интерпрет. CD-ROM (Sony, Microsoft, Panasonic)	90/140	ИНФОКОНТАКТ	553935	
Sound Blaster	Gold Edition	80	ОРМАСЭЛ	395460	
Sound Blaster 16 bit	CD-ROM SONY, 2 speed	90/140	ПИРИТ	394207	
Sound Blaster 16	Creative Labs, 1 г.г.	111	ПИРИТ	394207	
Sound Blaster RT 300	Creative Labs, 1 г.г.	573	ПИРИТ	394207	
Колонки активные	4-80 Watt	25	ТРИУМФ	661609	
Computer Speaker CP-55	2x2 Watt, склад, 1 г.г.	10	ЛИМЕНС	237913	
Computer Speaker CP-68	2x3,5 Watt, склад, 1 г.г.	12	ЛИМЕНС	237913	
Computer Speaker CP-88	2x12 Watt, склад, 1 г.г.	30	ЛИМЕНС	237913	
Computer Speaker CP-28	2x2 Watt, Equalizer, склад, 1 г.г.	35	ЛИМЕНС	237913	
HDD СО СМЕННЫМИ МАГНИТНЫМИ ДИСКАМИ					
ProDrive 270	SiQuest SCSI-2, внешний, 270 Mb	738	ДРАЙВ	235489	
SiQuest 3.5"	270 Mb, 13 ms, IDE, SCSI-2, EPP, int., ext., 2 г.г.	587-1185	УСЕ	620362	
картридж SiQuest	3,5" 5,25" 44-270 Mb 5 лет гар.	74-105	УСЕ	620362	
ОПТИЧЕСКИЕ ЗАПИСАЮЩИЕ УСТРОЙСТВА					
OLIMPUS	дисконд 230 Mb, внешний комплект	1300	ДРАЙВ	235489	
NEC	дисконд 1,3 Gb, внешний комплект	2800	ДРАЙВ	235489	
FUJITSU 230Mb 3.5"	3,5" MO диск	1300	БЕЛСТАРЕЛТ	395460	
230Mb	3,5" MO диск	1300	БЕЛСТАРЕЛТ	395460	
FUJITSU M2512A	3,5" 230 Mb, 35 ms, SCSI-2, внутр., 1 г.г.	734	ПИРИТ	394207	
FUJITSU IDE-230-KS	230Mb, 28 ms, 3,5", 2 г.г.	947	БЕЛСТАРЕЛТ	395460	
FUJITSU IDE-230	дисконд внутр., контроллер SCSI-2, диск 230Mb	1040	ДАЙНОВА	302356	
FUJITSU IDE-230	230 Mb, 35 ms, 3,5", 2 г.г., склад/контракт	394793	БЕЛСТАРЕЛТ	395460	
FUJITSU IDE-1300-A	1300Mb, 28 ms, 5,25", 2 г.г.	2336	БЕЛСТАРЕЛТ	395460	
Smart&Friendly	CD-R 1002, 650 Mb, Double Speed, Corel CD-Creator, 1 г.г.	2790	ЛИМЕНС	236164	
Smart&Friendly	CD-R 4000, 650 Mb, Quad Speed, Corel CD-Creator, 1 г.г.	5145	ЛИМЕНС	236164	
MAXOPTIX T3-1300	5,25", 1,3Gb, 19ms, SCSI-2, внутр./внеш., 1 г.г.	2519/2624	ПИРИТ	394207	
BASF 3.5"	128 Mb, перезаписываемый	29	БелСибПромСоюз	635629	
BASF 3.5"	230 Mb, перезаписываемый	41	БелСибПромСоюз	641905	
FUJITSU 230Mb	MO перезаписываемый диск 128/230 Mb	39/47	ДРАЙВ	235489	
FUJITSU 230Mb	перезаписываемый диск	45	ДАЙНОВА	302356	
"3M" 128/230Mb	перезаписываемый диск	28/49	ДАЙНОВА	302356	
картридж CD-ROM 550 Mb, 63/74 мин		14/15	ЛИМЕНС	237913	
СТРИМЕРЫ И КАССЕТЫ К НИМ					
Colorado Tracker	250 Mb, внешний, склад	456	РЕСТА	784100	
CONNER C250 int.	интерф. FDD, совместим с QIC-80, ПО, кассета, бизнес-гар.	201	ДАЙНОВА	302356	
CONNER C250 int.	интерф. FDD, совместим с QIC-80, ПО, кассета, бизнес-гар.	275	ДАЙНОВА	302356	
HP Scsiwin Junior 250	внутренний, 250 Mb, 1 г.г.	259	БЕЛСТАРЕЛТ	395460	
ProData 3000 SONY	DAT-стример 8 Gb SCSI-2, внешний	1499	ДРАЙВ	235489	
ProData 16000 SONY	DAT-стример 16 Gb SCSI-2, внешний	1673	ДРАЙВ	235489	
JUMBO 120 Mb	внутренний, склад	171	РЕСТА	784100	
JUMBO 250 Mb	внутренний, склад	241	РЕСТА	784100	
QIC 3.5" VERBATIM	DC2120 120 Mb, 1 г.г. (кассета)	19,15	ДРАЙВ	235489	
QIC 5.25" VERBATIM	DC6250 250 Mb, 1 г.г. (кассета)	28,08	ДРАЙВ	235489	
кассета	DC 2120, rap. LifeTime	17	БЕЛХАНТ	269508	
кассета	BASF DC 6250/2120	25/21,6	БИ-ПРОЕКТ	394056	
кассета	DYSAN DY 2120, 250 Mb, 1 г.г.	17	ЛИС	360157	
кассета	BASF DC 2120, 120/250Mb	16,8	БелСибПромСоюз	635629	
кассета	Verbatim DC2120, 120 Mb, QIC-80	18	ИНФОТРОНИК	637260	
кассета	DYSAN DY 6250, 250 Mb, 1 г.г.	24	ЛИС	360157	
картридж	к стримеру 3M, DC2120, 1 г.г., склад	18	ЛИМЕНС	236164	
картридж	SONY, QW5122, 400 Mb, форматир., склад, 1 г.г.	30	ДАЙНОВА	302356	
картридж	3M, DC6250, 1 г.г., склад	37	ЛИМЕНС	237913	
картридж	к стримеру 3M DC2000, склад	36	ЛИМЕНС	236164	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Т.БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КОПИРОВАТЕЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
CANON PC-300	A4, с картриджем E-16, 1 г.г.	600	ФРИАЛ	369813	
CANON PC-300		610	ВИЛЬМАРК	356832	
CANON PC-300/310	инстр. на рус. яз., 1 г.г.	640	ВКЛ	395289	
CANON PC-310		610	ВИЛЬМАРК	356903	
CANON PC-310	A4	650	ПРОГРАММА	328735	
CANON PC-310	A4, картридж, 12,2	665	УНИВЕСТ	395939	
CANON PC-300/320	1 г.г.	610/710	АЛЬБИТОН	201329	
CANON PC-320		720	ПРОГРАММА	328735	
CANON PC-320	A4, картридж E-16, а/подача, 1 г.г.	690	ФРИАЛ	364019	
CANON PC-320		710	ВИЛЬМАРК	356832	
CANON PC-330	инстр. на рус. яз., 1 г.г.	740	ВКЛ	395289	
CANON FC-330	A4	730	ПРОГРАММА	328735	
CANON FC-330	с картриджем	798	Рефал-Алгоритм	521451	
CANON FC-330	с картриджем E-16, 1 г.г.	810	АЛЕКС	375313	
CANON FC-330	A4 картр. 1000мкс, автокоп, инстр. на рус., опт от 2 шт./розн.	820/865	Электросервис и К	660215	
CANON NP 1550	A3, 15ppm, 50-200%, 1 г.г., опт от 2 шт./розн.	2560/2660	Электросервис и К	660215	
стенд для касет к CANON NP 1550, 1 г.г.		365	Электросервис и К	660215	
автоподача оригиналов к CANON NP 1550, 1 г.г.		1420	Электросервис и К	660215	
сортер к CANON NP 1550, 1 г.г.		850	Электросервис и К	660215	
CANON NP 6010	B4/A4, 10ppm, 70-120%, 3000мкс, опт от 2 шт./розн., 1 г.г.	1570/1630	Электросервис и К	660215	
CANON NP 4540	A3, 40 ppm, 50-200%, 2 г.г., двустор. печ., 1 г.г.	2300	БИС	263858	
устройство контроля доступа к CANON (принтер, набор карт)		547	Электросервис и К	660215	
CANON NP3050	A3, 30 к/мин, двусторонняя печать, 1 г.г.	5695	Электросервис и К	660215	
стенд для касет к CANON NP3050, 1 г.г.		1386	Электросервис и К	660215	
сортер-сшиватель к CANON NP3050, 1 г.г.		3091	Электросервис и К	660215	
автоподача оригиналов к CANON NP 3050, 1 г.г.		2007	Электросервис и К	660215	
картридж для сортера к CANON NP3050, 1 г.г.		77	Электросервис и К	660215	
CANON CLC1	плоттер plotcolor, A3 5-10 ppm, 50-400%, автопроектор, 1 г.г.	8500	БИС	263858	
CANON CLC-10	A4, 50-200%, full color, принтер, автокоп, 1 г.г.	4095	ЭЛКО	346609	
CANON CLC-350	А4, 60 ppm, 50-400% расходчик, на 2000коп., блок интеллектуал. обраб. под заказ, 1 г.г.	19800	Электросервис и К	660215	
CANON CLC-700	A3, полнцвет, двустор. копир, лозм.Fury150/200/300, 1 г.г.	35000	BELSTARLETT	396548	
KONICA U-BX 1015	A3, 15 к/мин, масштаб, 1 г.г.	3137	НИССА	641129	
KONICA U-BX 3135	A3, 35 к/мин, масштаб, 1 г.г.	7256	НИССА	641129	
LANIER	10-100 ppm, официальный дистрибутор		ГРЕНАДА	365366	
OLIVETTI 8006	A4, 6 ppm, портативный, 1 г.г./опт от 3 шт.	850/810	ТУССОН	362977	
OLIVETTI 8020	A3, 20 ppm, 50-200%, барабан, 1 г.г.	2650	ТУССОН	362977	
PANASONIC FP-830	A4, B4, 67-122%, 8 ppm, 1 г.г.	925	МЕТАГЕРЦ	637202	
RANK XEROX 5030	A3, 4 цвета, сортер, а/подача, двустор. копир.	6500	ФООО ФДЛ	552723	
RICOH FT-4060	A3, 20 ppm, 65-115%, 1 г.г.	1300	БИС	263858	
RICOH FT-5070	A3, 30 ppm, 50-200%, двустор. печать, 1 г.г.	1700	БИС	263858	
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин, гарант.	620	СНАМИ	645444	
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин, гарант.	733	СНАМИ	645444	
SHARP Z-30	A4, 5 к/мин, гарант.	890	СНАМИ	645444	
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масштаб, гарант.	2000	СНАМИ	645444	
SHARP SF-7800	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант.	2640	СНАМИ	645444	
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масштаб, гарант.	4099	СНАМИ	645444	
SHARP SF-7830	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант.	2890	СНАМИ	645444	
SHARP SF-7850	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант.	3096	СНАМИ	645444	
TOSHIBA 1210	A4, 12 к/мин, 3000 коп/мес, 1 г.г.	1300	ТрансКИФ	628111	
TOSHIBA 1350	B4, 13 к/мин, 65-141%, 4500 коп/мес, 1 г.г.	1950	ТрансКИФ	626267	
XEROX 5009	A4	950	АСТРОН	396794	
XEROX 5009 RE	A4, 8 ppm, 1 г.г.	1225	СОМТРИС	611211	
XEROX 5009 RE	A4, масшт.	1093	АСТРОН	396794	
XEROX 5220	A4, 5 ppm, 1 г.г.	725	СОМТРИС	611211	
XEROX 5316	A3, 13 ppm, масштабирование, 1 г.г.	2780	СОМТРИС	611211	
XEROX 5316	13 ppm, ум-ув	2600	АСТРОН	396794	
XEROX 5317	расходч. - 80000 коп/ум	3150	ГРАНО	208635	
XEROX 5331	A3, 28 к/мин, ум-ум	4250	АСТРОН	396794	
XEROX 5331	пусковой комплект + расходч. - 100000 коп	4300	ГРАНО	265621	
РИЗОГРАФЫ					
RICOH Priort V17130	A4, 60-130 ppm, 400 dpi, 1 г.г.	6155	БИС	263858	
RICOH Priort SS950	A3, 60-130 ppm, 1 г.г.	6100	БИС	263858	
RICOH Priort V2105	A3, 40-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, 1 г.г.	9120	БИС	263858	
RICOH Priort V3500	A3, 40-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, цвет, PDF, авт. разгр., 1 г.г.	14020	БИС	263858	
RISO 6300	130 ppm, A3, 400 dpi, 9 цветов, ресурс 8 млн	14900	БЕЛФОРТ	342052	
RISO	ризографы, доп. оборудование, расч. материалы	4300	RISOLA	348609	
СКАНЕРЫ					
Artec WalkScan/256	для PC и Notebooks, 1 г.г.	299	БЕЛАШ	327666	
Niscan Portable Full page	для PC и Notebooks, 1 г.г.	499	БЕЛАШ	327666	
GENIUS Color page I	A4, 1200 dpi, 1 г.г.	633	БелАВМ	347972	
GENIUS Color page II	A4, 2400 dpi, 1 г.г.	995	БелАВМ	347972	
HS GreyScan 256	800 dpi, 256 grey, ручной, Twain, 1 г.г.	124	ВЕРСА Компьют.	626267	
Image Scan 24 bit	800 dpi, 16M color, ручной, Twain, 1 г.г.	329	ВЕРСА Компьют.	628111	
Image Artist (Musterk)	800 dpi, 64/256 gray, ручной, Twain, 1 г.г.	125	МАС Электроник	351201	
TwainScan Color 800 Musterk	800 dpi, 16M color, 256 gray, ручной, Twain, 1 г.г.	335	МАС Электроник	351201	
PrimScan (Musterk)	400dpi, 64gray/25214color, ручн. для Notebook/LPT, Twain, 1 г.г.	240/330	МАС Электроник	351201	
ScanPlus	600/1200 dpi, 256gray/16M color, листовое, Twain, 1 г.г.	350/530	МАС Электроник	351201	
Paragon (Musterk)	600/1200/800/1200 dpi, 16M color, 256 gray, пласк., Twain, 1 г.г.	1220/1815	МАС Электроник	351201	
Slide Module for Paragon	1 г.г.	380	МАС Электроник	351201	
HP SCANJET hp	8bit mono, 256gray, до 1200dpi, OCR, склад, 1 г.г.	651	БЕЛХАРД	239010	
HP SCANJET hp	до 1200 dpi, ПО, склад, 1 г.г.	615	БИ-ПРОЕКТ	319516	
HP SCANJET hp	8 bit grey shades, 1200 dpi, OCR	685	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
PARAGON Musterk	600x600 dpi, color, 1 г.г.	805	ЭЛКО	346609	
HP SCANJET ltx	A4, до 1600 dpi, 24 bit color, OCR, 1 г.г., склад	1233	РЕСТА	784100	
HP SCANJET ltx	b/w, color/OCR capabilities, до 1600 dpi, 8bit grayscale, 24bit color, склад, 1 г.г.	1300	БЕЛХАРД	239010	
HP SCANJET ltx	до 1600 dpi, ПО, склад, 1 г.г.	1370	БИ-ПРОЕКТ	319516	
HP SCANJET ltx	24 bit color, 8 bit grey shades, 1600 dpi, OCR	1370	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
Transparency adapter for HP ScanJet ltx		890	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
ПЛОТТЕРЫ					
HP DraftPlot Plus	8 pen drafting plotter, A1-A4	4480	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP Design Jet 220	A0-A1, 600 dpi, 2 Mb, A1-A4	3280	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP Design Jet 220	A0-A1, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад, 1 г.г.	3280	РЕСТА	784100	
HP Design Jet 220	A0-A4, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад, 1 г.г.	4345	РЕСТА	784100	
HP Design Jet 600	600 dpi, 4 Mb, A1-A4	6050	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP Design Jet 650C	600dpi mono, 300dpi color, 4 Mb, A1-A4	8325	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
HP 7550 Plus	A3/A4, 8 pen	4599	ЕВРОКОНТАКТ	454552	
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
Микропроцессоры: комплекты, микроконтроль, флэш-память, Intel, Intersect, Utd, 3 г.г.				Персп.Технологии	361457
Мультислотный 48RS232	для освоения моделирования V32, 18 мес. гар., обучение	125	КЭРРИКОМ	397726	
Печатные платы МПЛ, ДПЛ, ОПЛ, по заказу, европейское качество			МОУ ЗЕМ	537144	
Плата телетекста для PC, 1 г.г., склад		150	АДИНГ	783512	
Multi I/O		11,9	НПО НОЛ	464662	
Multi I/O	GoldStar, IDE	13	ОРМАСЭЙЛ	395460	
Multi I/O	GoldStar, IDE, 2s/plg, 1 г.г.	16	Персп.Технологии	361457	
Multi I/O	VLB IDE	20	ОРМАСЭЙЛ	395460	
Multi I/O	Enh. IDE, FDC, 2s/plg/1V, VESA, 1 г.г.	29	ПРИИТ	394207	
ADAPTEC	Fast SCSI-2, ISA/EISA/VEISA/PCI, 1 г.г.	120	ПРИИТ	394207	
Enh. IDE card TS-8310	Enh. IDE, PCI, 1 г.г.	22	ПРИИТ	394207	
GALAXY 600CF	cache contr., ISA/IDE, до 16Mb, 5Mb/s, 1 г.г.	135	МАС Электроник	351201	
GALAXY 680C	cache contr., VLB/IDE, до 16Mb, 20Mb/s, 1 г.г.	179	МАС Электроник	351201	
GALAXY DC 690B	cache contr., PCI/IDE, до 16Mb, 18Mb/s, 1 г.г.	245	МАС Электроник	351201	
GALAXY DC 800B	cache contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s, 1 г.г.	215	МАС Электроник	351201	
GALAXY DC 300B	contr., ISA/SCSI-2, 512kb on board, 1 г.г.	245	МАС Электроник	351201	
GALAXY DC 380	contr., VLB/SCSI-2, 25Mb/s, 512kb on board, 1 г.г.	246	МАС Электроник	351201	
GALAXY DC 880	cache contr., VLB/SCSI-2, до 16Mb, 25Mb/s, 1 г.г.	446	МАС Электроник	351201	
VGA card	Trident 9420, 1 Mb, PCI, 1 г.г.	110	Персп.Технологии	361457	
Видеокартеры	TRIDENT 9000, SVGA, 512 Kb	42/45	ИНФОКОНТАКТ	553935	
Видеокартеры	svGA 0 Kb RT	18	ОРМАСЭЙЛ	333707	
Видеокартеры	svGA 256 Kb RT	28	ОРМАСЭЙЛ	395460	
Видеокартеры	256 Kb + Multi I/O	36	ОРМАСЭЙЛ	395460	
Видеокартеры	33 805, Win. acc., 1 Mb (2Mb), VLB, 1 г.г.	94	ПРИИТ	394207	
Видеокартеры	Video 7 Mega Sys, VLB, 1 Mb, 24x, 1280x1024, 200 WinMark	106	ЛИС	394207	
Видеокартеры	33 864, Win. acc., 1 Mb (2Mb), PCI, 1 г.г.	125	ПРИИТ	394207	
Видеокартеры	ADVANCE LOGIC, Win. acc., 1 Mb (2Mb), VLB/PCI, 1 г.г.	95/103	ПРИИТ	394207	
Вентилятор для CPU	486/ FAN Card, 1 г.г., склад	8/48	ЛИМЕНС	323713	
CPU UMC	486 SX2/80, 5 V	55	ОРМАСЭЙЛ	395460	
CPU UMC	486 SX2/80	57	СОТА	394777	
CPU Suxh	486 DX2/50, 5 V	99	ОРМАСЭЙЛ	395460	
CPU Intel	486 SX2/50, 1 г.г.	99	ЭЛКО	346609	
CPU Intel	486 DX2/80, 3 V	130	ОРМАСЭЙЛ	395460	
CPU Intel	80486 DX2/66, Intel Original, 1 г.г.	150	Персп.Технологии	361457	
CPU AMD	486 DX2/66, 486 DX2/80, 3.3V, 1 г.г.	167/182	ПРИИТ	394207	
CPU AMD	486 DX4/100, 3 V	230	ОРМАСЭЙЛ	395460	
CPU AMD	486 DX4/100, 3.3V, 1 г.г.	241	ПРИИТ	394207	
MB 486 DX2/DX4	w/o cache, 3-5 V, UMC	80	ОРМАСЭЙЛ	395460	
MB 486/SX. DX4	cache 256 Kb, VLB, 3.3V, Green, 1 г.г.	110/126	ИНФОКОНТАКТ	553935	
MB 486 SX/DX4	3-5 V, VLB, 1 Mb, 24x, 1280x1024, 200 WinMark	120	ОРМАСЭЙЛ	395460	
MB 486/25-50	256kb, w/ CPU, All GreenFeature, universal SX/DX2, 1 г.г.	125	Персп.Технологии	361457	
MB 486 SX2/80	+CPU UMC SX486 33F, 1 г.г.	115/132	ИНФОКОНТАКТ	553935	
SIMM	1 Mb, 70 ns, 3 chip с паритетом, 6 мес.гар.	37	РОСВАМ	330793	
SIMM	1 Mb, Gold Star, 30 pin, оптоэпр.	38,5/45	SUNRISE	344356	
SIMM	1/4 Mb, 30/72 pin, 70 ns, 1 г.г.	41/166	ИНФОКОНТАКТ	553935	
SIMM	4 Mb, 72 pin, parity, RASCOM	174	СОТА	394777	
SIMM 30 pin	256Kb-32Mb, 70 ns, 1 г.г.		ПРИИТ	394207	
SIMM 72 pin	4Mb-32Mb, 70 ns, 1 г.г.		ПРИИТ	394207	
Блок питания	SY 200/SY230, 200/230 BT, 1 г.г.	28/32	Персп.Технологии	361457	
Набор инструментов для обслуживания компьютеров		20	БЕЛАШ	327666	
СПЕЦИАЛЬНОЕ АППАРАТНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Адаптер 4XRS232C/MPIC		76	РОНЕКС	215712	
Адаптер 4XMPIC	20 mA токовая петля	99	РОНЕКС	215712	



N п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	MHz	cache	RAM	HDD	FDD	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	г.р.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH														
313	Power Macintosh 6100/66	PowerPC 601	66	256	8	350	3.5"	1	Ethernet, звук, mouse	2110	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
314	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601	80	256	8	500	3.5"	1	Ethernet, звук, mouse	3363	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
315	Power Macintosh 8100/100	PowerPC 601	100	256	8	700	3.5"	2	Ethernet, SCSI-2, звук, mouse	4203	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
316	Power Macintosh 8100/110	PowerPC 601	110	256	16	2	3.5"	2	CD, Ethernet, SCSI-2, звук, mouse	7250	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
317	Macintosh LCIII	Motorola 68030/25	25	4	80	3.5"	512		звук, сеть, mouse	799	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
318	Macintosh LC475	Motorola 68040LC/50	50	4	250	3.5"	512		14" RGB Trinitron monitor, клавиатура, сеть, звук	1350	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
319	LC630	Motorola 68040LC/66	66	4	350	3.5"	1		CD-ROM, звук, сеть, mouse	1710	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
320	QUADRA 840AV	Motorola 68040/80	80	8	500	3.5"	2		CD-ROM, S-VHS видео вход/выход, 16 bit звук, Ethernet	3585	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
ПОРТАТИВНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH														
321	Power Book 150	68030/33	33		4	120	3.5"		пассивный монохромный экран, Apple Talk, звук, trackball	1480	12	BELSTARLETT	396548 / 390034	
N п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ			ЦЕНА	г.р.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГООПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ														
322	TARGA series II	486 SX/33	4			mVGA 14"	512	0.28 LR, net card Accon Acel, mouse, ISA 5422, Intel, Workstation, серт. Novell, Германия			849	12	ЛИС	360157 / 364312
323	DELL OptiPlex	486 SX/33	4			sVGA 14"	1	сетевая станция, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.			1635	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
324	ACER ACROS	486 SX/50	4			270 3.5"	512	Германия, Green PC, Chip-up, U-VGA граф. акс., DOS/Win, серт. Novell, Unix, Windows			1098	24	BelComData	494405
325	DELL OptiPlex	486 DX/50	4			sVGA 14"	1	сетевая станция, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.			1735	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
326	COMPAQ	486 DX/50	8			340 3.5"	1	Prolinea, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop			2049	36	БелАВМ	347972 / 348105
327	COMPAQ	486 SX/66	4			270 3.5"	1	Presario460, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI			1562	36	БелАВМ	347972 / 348105
328	COMPAQ	486 SX/66	4			420 3.5"	1	Presario 520, Multimedia, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI			1976	36	БелАВМ	347972 / 348105
329	Acer Altos 7000	486 DX2	8			1 3.5"	512	K=256, Германия, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, серт. Novell, Unix, multiproc. option			3434	24	BelComData	494405
330	DELL OptiPlex	486 DX2/66	4			270 3.5"	1	сетевая станция, K=128, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.			1850	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
331	ACER ACROS	486 DX2/66	4			420 3.5"	512	Германия, U-VGA граф. акс., Chip-up, Green PC, DOS/Win, серт. Novell, Unix, Windows			1298	24	BelComData	494405
332	AST Premium	486 DX2/66	8			420 3.5"	512	VLB, MT, DOS, Windows, mouse			2861	36	ТехноПаркСети	452087
333	ACER POWER	486 DX2/66	8			540 3.5"	512	K=256, Германия, Ultra-VGA граф. акс., Chip-up, Green PC, DOS/Win, enhanced IDE			1767	24	BelComData	494405
334	ACER POWER VP	486 DX2/66	8			540 3.5"	512	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enhanced IDE			1893	24	BelComData	494405
335	HP NetServer LC	486 DX2/66	8			540 3.5"	512	Intel, склэд			3330	36	РЕСТА	784100
336	HP NetServer LC	486 DX2/66	8			1 3.5"	512	Intel, SCSI-2, склэд			3525	36	РЕСТА	784100
337	HP NetServer LC	486 DX2/66	8			1 3.5"	512	T, SCSI-2			3625	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
338	HP NetServer LF	486 DX2/66	8			1 3.5"	512	Intel, K=256, SCSI-2, CD-ROM, склэд			4715	36	РЕСТА	784100
339	HP NetServer LF	486 DX2/66	8			3.5"	512	K=256, Intel, CD-ROM, двухканальный дисковый массив, склэд			6240	36	РЕСТА	784100
340	HP NetServer LF	486 DX2/66	8			3.5"	512	Disk Array, T, SCSI-2, CD-ROM			6240	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
341	HP NetServer LM	486 DX2/66	16			1 3.5"	512	T, SCSI-2			6455	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
342	COMPAQ	486 DX4/100	8			525 3.5"	1	Prolinea, Intel, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop			2790	36	БелАВМ	347972 / 348105
343	ACER ACROS	486 DX4/100	8			540 3.5"	1	K=256, Герм., Ultra-VGA граф. акс., Chip-up, Green PC, DOS/Win, серт. Novell, Unix, Windows			1893	24	BelComData	494405
344	ACER POWER VP	486 DX4/100	8			540 3.5"	1	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enhanced IDE			2131	24	BelComData	494405
345	HP NetServer LC	486 DX4/100	8			1 3.5"	512	T, SCSI-2			3880	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
346	HP NetServer LF	486 DX4/100	8			1 3.5"	512	T, SCSI-2, CD-ROM			4950	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
347	HP NetServer LF	486 DX4/100	8			3.5"	512	Disk Array, T, SCSI-2, CD-ROM			6465	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
348	DELL OptiPlex	P/60	8			365 3.5"	512	графическая станция, K=256, IDE, 0.28 LR, PCI, Win acc.			2380	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
349	DELL PowerEdge	P/60	8			535 3.5"	512	сервер, K=256, SCSI, 0.28 LR, EISA/PCI			6080	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
350	IBM PC Server	P/60	16			1 3.5"	512	K=256, PCI/EISA, Tower, Fast IBM PCI/SCSI contr., Color IBM 0.28 monitor, CD-ROM			5026	36	ТРАНСЭКС	369754
351	OPTIMUS SA	P/60	16			3.5"	512	8 EISA, Intel XPress, Fast SCSI-2, 2-ух кан. контр. IDE			3116	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
352	HP NetServer LC	P/66	16			1 3.5"	512	T, SCSI-2			4565	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
353	HP NetServer LC	P/66	16			1 3.5"	512	K=256, Intel, SCSI-2, склэд			4565	36	РЕСТА	784100
354	HP NetServer LF	P/66	16			1 3.5"	512	T, SCSI-2, CD-ROM			5860	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
355	HP NetServer LM	P/66	16			3.5"	512	Disk Array, T, SCSI-2			9330	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
356	ACER Power 575	P/75	8			1 3.5"	1	cache 256Kb, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enh. IDE			2608	24	BelComData	494405
357	DELL OptiPlex	P/90	8			535 3.5"	512	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.			3790	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
358	DELL OmniPlex	P/90	8			535 3.5"	512	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.			5090	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
359	Acer Altos 900	P/90	8			1 3.5"	512	K=256, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. акс., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, IDE/Fast SCSI II			3456	24	BelComData	494405
360	Acer Altos 7000	P/90	8			1 3.5"	512	K=256, Германия, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, серт. Novell, Unix, multiproc. option			4072	24	BelComData	494405
361	OPTIMUS SA	P/90	16			3.5"	512	8 EISA, Intel XPress, Fast SCSI-2, 2-ух кан. контр. IDE			4170	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
362	MagtronServerPro	P/90	16			1 3.5"	512	Fast SCSI, VLB, K=512, BT			4917	36	МИКРО EXPRESS	347515
363	ACER Altos 7000P	P/90	16			1 3.5"	1	256Kb, Green PC, PCI/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, dual pentium option, U-VGA PCI граф. акс., HotDisk/Seep			4938	24	BelComData	494405
364	AST Manhattan	P/90	16			1	512	HDD PCI I, SCSI-2, VLB, CD-ROM, mouse, Tower, DOS			6790	36	ТехноПаркСети	452087
365	DELL PowerEdge	P/90	16			1 3.5"	512	сервер, K=512, SCSI, 0.28 LR, EISA/PCI			8222	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
366	COMPAQ	P/90	16			1x2 3.5"	512	ProSignia 300, Intel, 7 PCI, NetWork controller, Fast SCSI-2, CD-ROM, Tower			6378	36	БелАВМ	347972 / 348105
367	COMPAQ	P/90	16			1x2 3.5"	512	ProSignia 500, Intel, 8 PCI, NetWork controller, Fast SCSI-2, CD-ROM			7950	36	БелАВМ	347972 / 348105
368	Magtron CAD&DTP	P/90	32			1 //	512	ViewSonic, PCI, K=512, BT, ATI XPression			5729	24	МИКРО EXPRESS	347515
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK														
369	JETBOOK	386 DX/33	4			260			K=32Kb, сумка	1090	12	ИконерноеДело	251558	
370	COMPAQ	486 SX/25	4			120			Concerto 4/25, mono, pen	1600	12	БЕЛАШ	327666	
371	HALIKAN	486 SX/25	4			128 3.5"	512		fax/modem	1400	12	ЭЛКО	346609 / 206708	
372	Handy SubNote	486 SX/25	4			170 3.5"	256		64 gray ISA, 1.9kr, NiCad bat., 1xPCMCIA2 port, DOS/WW WinWorks 2, кейс, trackball	1520	12	АКСИОМА	774144 / 787334	
373	GoldStar	486 SX/25	4			170 3.5"	1		Intel inside, trackball, DOS 6.22, сумка	2055	12	SUNRISE	344356 / 344470	
374	PICO	486 SX/25	4			170 3.5"	1		Dual Scan, кейс, trackball, аккумулятор, 2PCMCIA	2155	24	ПИЛИГРИМ	368491	
375	KEYNOTE	486 SX/25	4			260 3.5"	512		модель Compact, ext. FDD, 1PCMCIA II slot, Docking Station, trackball, 1.8kr, 28x18x4 см, склэд	1350	24	БИ-ПРОЕКТ	319516 / 394056	
376	SAMSUNG	486 SX/25	4			120			640x480VGA, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	1390	12	ИнтТех К.С.	688034	
377	KEYNOTE	486 SX/25	4			260 3.5"	512		модель KeyPoint, 1PCMCIA III slot, цифр. клавиатура, trackball, 3kr, 30x22.5x5 см, склэд	1638	24	БИ-ПРОЕКТ	319516 / 394056	
378	SAMSUNG	486 SX/25	4			260			Dual Scan, 640x480 VGA, passive color, VLB, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	2190	12	ИнтТех К.С.	688034	
379	PICO	486 SX/25	4			340 3.5"	1		TFT, кейс, trackball, аккумулятор, 2PCMCIA	3161	12	ПИЛИГРИМ	368491	
380	TWINHEAD	486 SL/25	4			80			SubNote	1350	12	БЕЛАШ	327666	
381	IBM PS Note	486 SL/25	4			85			1/2, F/M, ПО	1260	12	ИконерноеДело	251558	
382	IBM	486 SL/25	4			120 3.5"	9.							

Туман рассеялся

К вопросу о социальном страховании предпринимателей без образования юридического лица и работников, работающих по договорам подряда, "БР" уже обращался. И вот новая информация...

Напомним, что в "БР" № 9 в статье "Сострах с предпринимателя: нужно ли платить?" рассматривались основные положения принятого 31 января 1993 года Верховным Советом Закона РБ "Об основах государственного социального страхования". В частности — требования статьи 7 этого закона, в соответствии с которыми не подлежат обязательному социальному страхованию предприниматели без образования юридического лица и работники по договорам подряда. Во избежание неоднозначных требований автор выразил надежду получить четкие разъяснения от ответственных должностных лиц.

2 марта 1995 г. ВС РБ принял Закон "О тарифах страховых взносов в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь на 1995 год", опубликованный на страницах "Звезды" и "НЭГ" (№ 13). Согласно ему, тарифы страховых взносов в Фонд социальной защиты для предпринимателей, действующих без

образования юридического лица, устанавливаются в размере 15% от дохода. При этом в статье 3 отсутствует формулировка "обязательные тарифы", которая применялась в подзаконных актах в 1993-94 годах. Тем самым подтверждается добровольность страхования этой категории граждан, с чем согласилась в комментариях к данному закону на страницах "НЭГ" (№ 13) и начальник управления доходов и перспективного развития Фонда социальной защиты Л. А. Силушина.

Конечно, необходимо иметь в виду: предпринимателям без юридического лица, не имеющим иного места работы, следует выплачивать страховые взносы, чтобы получить право на социальные выплаты — пенсию, оплату больничных листов и т. д. Но теперь это добровольно. Хочешь, чтобы о тебе в старости и в случае болезни беспокоилось государство, — плати. Не хочешь — не плати.

Урегулировать этот вопрос предстоит каждому предпринимателю отдельно, поставив в

известность (в письменном виде) районный фонд соцзащиты по месту жительства.

Жаль, но до сих пор нет четкого ответа: как быть с работниками, которые не состоят в штате и трудятся по договорам подряда? На эту категорию действие Закона "Об основах государственного социального страхования" в части добровольности страхования распространяется только с 1.04.95 г. Поэтому работодатель при заключении договора подряда, на мой взгляд, в обязательном порядке должен оговорить наравне с иными условиями и вопрос социального страхования.

Помимо прочего, включение в договор пункта о социальном страховании (платить — не платить) избавит в будущем и работника, и работодателя от возможных конфликтных ситуаций. Но все необходимо сразу предусмотреть в договоре.

Итак, туман рассеялся. Более ясные ответы мы получили из новой инструкции, которую должны скоро обнародовать.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член совета Союза предпринимателей РБ.

В судах

Высший хозяйственный суд РБ удовлетворил иск иностранного предприятия "Солид-Б" (г. Брест) к Гомельской универсальной базе об оптобеспечении.

В августе прошлого года ИП "Солид-Б" отгрузило Гомельской универсальной базе ОПС 12.200 штук фломастеров. По договору товар подлежал оплате в течение десяти банковских дней с момента получения. В действительности оплата производилась в три этапа, и просрочка составила соответственно один, три и семь дней. Таким образом, размер пени (1% за день просрочки) оказался равен 2.619.770 рублям. Именно эту сумму суд решил взыскать с ответчика в пользу истца.

Высший хозяйственный суд РБ удовлетворил иск саратовского ТОО ФМС "Зенит" № 5 к Новополоцкой производственно-транспортной фирме "Белавтосервис" о взыскании 3.540.000 RUR.

В 1994 году "Белавтосервис" поставил фирменному магазину-салону "Зенит" № 5 хозяйственные товары на общую сумму 41.072.000 RUR. На сумму 17.550.000 RUR товар магазином был оплачен, а на 27.062.000 RUR возвращен "Белавтосервису" из-за низкого покупательского спроса. Долг белорусской фирмы составил 3.540.000 RUR.

Высший хозяйственный суд РБ удовлетворил иск минского ООО "Тантал" к оптово-торговой базе Зельвенского райпотребсоюза на 60.857.874 рубля.

В ноябре прошлого года ООО отгрузило базе осветительные приборы (лампы, люстры, бра) собственного производства. Товар немедленно поступил на базу и по договору подлежал оплате в течение пяти дней, чего база не сделала. Из представленной в суд банковской справки следует, что с начала второй половины прошлого года у базы существует задолженность, которая на март текущего года превышает 2 млрд. рублей. Суд установил, что уже при заключении договора ответчик знал об отсутствии на своем счету денег и невозможности своевременной оплаты товара.

Высший хозяйственный суд РБ удовлетворил иск АО "Инвет" (пос. Бигосово Витебской обл.) к Кричевской межрайбазе на сумму 72.520.258 рублей.

В сентябре 1994 года АО отгрузило базу свою продукцию — тазы, термосы, ведра — на сумму 20.886.550 рублей. Срок оплаты по договору равнялся 15 дням. На самом деле база рассчиталась с "Инветом" только в январе 1995 года, причем пеня за просрочку платежа была внесена не за 95, а только за 50 дней. Согласно постановлению пленума Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь от 20.01.93 г., убытки, понесенные от неоплаты отгруженного товара в установленный срок, взыскиваются, исходя из сложившихся цен. На время оплаты товара Кричевской межрайбазой его цена поднялась до 88.707.335 рублей. Суд решил взыскать с базы в пользу АО 67.820.785 рублей основного долга и 4.699.473 рублей пени.

Светлана АЗАРОВИЧ.



Нацбанк — за цивилизованное

использование наличности

В переходный период рыночных преобразований в экономике нет однозначных готовых решений по любому вопросу, в том числе и по вопросу денежного оборота. Работая в этой сфере, надо учитывать много внешних и внутренних факторов.

В прошлом

Применительно к сложившейся ситуации, имевшей место два года назад, Совет Министров и Нацбанк РБ приняли Постановление "О дополнительных мерах по упорядочению налично-денежного оборота в Республике Беларусь" от 5.03.93 г. № 133/10, которым были установлены предельные размеры выдачи наличных денег из касс банков (на срочные текущие расходы — 10 МЗП в месяц, предпринимателям на зарплату — 30 МЗП, на оплату труда работающих по найму — 7 МЗП и т. д.). Ограничения вводились в целях сокращения потребности народного хозяйства в наличных деньгах и предотвращения ввоза их из республик бывшего Союза. При этом учитывалась психология зарождающегося класса бизнесменов, а также финансовые условия в окружающем нас зарубежье.

Нацбанк издал немало циркуляров, чтобы обеспечить правильное соблюдение действующих нормативных документов по упорядочению налично-денежного обращения, в условиях постоянного недостатка наличности для растущего в соответствии с темпами инфляции налично-денежного оборота. В любом из циркуляров красной нитью прослеживается требование жесткого контроля со стороны коммерческих банков за выдачей наличных денег с расчетных счетов субъектов хозяйствования на цели, не связанные с оплатой труда и социальными выплатами.

Но достигнута ли поставленная цель? На этот вопрос положительно ответить нельзя. Мелкая "рыбешка" соблюдала регламент и укладывалась в нормы, а крупная "рыба" беспрепятственно преодолевала все препоны. Обращение наличных денег в общей массе в отдельные месяцы достигало 30% против 5 в развитых странах. Причем основная часть денежной наличности находится у небольшой группы людей — у 5-7% населения республики.

Такая обстановка потребовала дополнительных мер. Поэтому в сентябре 1994 г. был подготовлен Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь, который с учетом важности проблемы был утвержден Президентом РБ (Указ от 5.10.94 г. № 135 и Нацбанком РБ (Постановление от 13.09.94 г. № 17). Этим документом установлено, что "все расчеты между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь осуществляются в безналичном порядке, а в исключительных случаях по разрешению руководителя обслуживающего банка и в размере не более 50 минимальных заработных плат в месяц — наличными денежными средствами".

Отсюда следует, что расчеты наличными деньгами между субъектами хозяйствования и физическими лицами могут производиться безналичным, даже если они превышают 50 МЗП, но в пределах сумм, полученных в банке. Что же касается исключительных случаев и разрешений руководителей банков, то здесь демократия не занимать.

В конце 1994 г. при согласовании Меморандума об

экономической политике правительства Республики Беларусь в 1994-1995 годах Международный валютный фонд обратил внимание на существующие у нас ограничения в выдаче наличных денег. Поэтому Нацбанк подготовил письмо "О свободном переводе юридических и физических лицами безналичных рублевых депозитов в наличные рубли и наоборот и о порядке работы с денежной наличностью" от 28.11.94 г. № 04002/353, которым коммерческие банки ориентировались на предстоящее снятие с 1.01.95 г. ограничений для физических и юридических лиц по переводу безналичных рублевых депозитов в наличные рубли и наличных рублей в безналичные рублевые депозиты.

Данная норма была закреплена Постановлением Кабинета министров и Нацбанка РБ от 9.01.95 г. № 17/1, а Постановление от 5.03.93 г. № 133/10 с его ограничениями было признано утратившим силу.

Однако из-за отсутствия четкого разъяснения по механизму выдачи наличных денег коммерческие банки сдерживают их выдачу, и Постановление № 17/1 пока должным образом не работает.

В настоящем

Сегодня в республике существует режим свободного перелива безналичных денег. Безналичные деньги являются подлинными деньгами, а наличные — производными от них. Идеология заключается в том, что деньги имеют кредитную основу, то есть сумма кредитов равна сумме денежной массы.

Регулируя общую денежную массу, Нацбанк использует для этого инструменты денежно-кредитной политики, в том числе различные ограничения.

Реализуя экономическую стратегию в области денежного обращения, Нацбанк ориентируется на опыт четко отлаженных систем за рубежом и разъясняет коммерческим банкам: "Отмена ограничений в переводе безналичных рублевых депозитов в наличные рубли и наоборот не предполагает каких-либо принципиальных изменений в формах расчетов между хозяйствующими субъектами. Основной формой расчетов по-прежнему остается безналичная. Более того, коммерческие банки должны проводить широкомасштабные работы по созданию и внедрению единой межбанковской системы безналичных расчетов на основе пластиковых карточек, включая расчеты на потребительском рынке, по расширению роли чеков в денежном обороте республики и активизации расчетов населения за товары и услуги чеками".

В феврале 1995 г. Нацбанк в соответствии с выбранным курсом подготовил проект документа "Порядок организации работы учреждений банков Республики Беларусь с денежной наличностью". Уделяя особое внимание этому документу, Нацбанк направил его главным управлениям Нацбанка, коммерческим банкам, ассоциации коммерческих банков, Минфину, ГНИ, Прокуратуре РБ, МВД, ВХС для ознакомления и внесения возможных предложений, из-

менений, дополнений. Более того, 28.03.95 г. на организованном Нацбанком семинаре-совещании представители названных учреждений имели возможность высказаться перед руководством Нацбанка и обсудить данный документ по существу. С учетом поступивших замечаний и предложений с мест "Порядок..." находится на доработке.

А пока можно сделать вывод: границы между наличным и безналичным оборотом размыта, но окончательно еще не размыта.

В будущем

Представляется, что "Порядок организации работы учреждений банков Республики Беларусь с денежной наличностью" будет отвечать своему назначению при соблюдении как минимум следующих условий:

1. Если руководство Нацбанка поставит перед работниками конкретную задачу и определит цель создания данного документа.

2. Если разработчики поймут, что от них требуется, и если они будут в состоянии четко изложить механизм работы с денежной наличностью для всех причастных лиц: банков с субъектами хозяйствования, субъектов хозяйствования друг с другом, субъектов хозяйствования с физическими лицами и т. п.

3. Если "Порядок..." исключит возможность принятия исполнителями решений, продиктованных "революционной сознательностью и текущим моментом", либо исключит непринятие решений из-за боязни, "как бы не переругнуть палку".

4. Если будет определен порядок контроля, свойственный банковской системе, и исключен контроль, присущий налоговым органам.

5. Если новый "Порядок..." будет согласовываться с действующими полтора десятками нормативных актов, которые теперь используют банки при организации работы с денежной наличностью.

Пока же из-за отсутствия в предложенном проекте "Порядка..." сформулированной цели неясна и линия, которая проводится в жизнь. Неясно, о каком из трех вариантов будет идти речь: в соответствии с Указом Президента от 5.10.94 г. № 135 (50 МЗП), в соответствии с Постановлением Кабинета министров от 9.01.95 г. № 17/1 (беспредельный перевод безналичных рублевых депозитов в наличные рубли) или в соответствии с конституционным статусом Нацбанка (исключительное право регулирования денежного обращения)?

Кстати, о депозитах. В понимании Нацбанка — это хранения в банках денежные средства клиентов в любой форме, в том числе и на текущих расчетных счетах. Эта формулировка взята из международной банковской практики и применительно к нашему налоговому законодательству требует оговорок. Но это тема для особого разговора.

Итак, после доработки мы увидим "Порядок организации работы учреждений банков Республики Беларусь с денежной наличностью". Понятно, что и он, исполнив свою роль, со временем уступит место более совершенному и качественному нормативному документу.

Валентин ПАВЛОВ,
тел.: (0172) 39-51-73.

Верховный и Высший заключили конвенцию

Впервые в судебной практике состоялся объединенный пленум Верховного суда РБ и Высшего хозяйственного суда РБ.

Было принято постановление о разграничении подведомственности дел между общими и хозяйственными судами. Как отмечено в документе, это сделано "в целях реализации конституционных гарантий на судебную защиту прав и законных интересов граждан, юридических лиц и государства, правильного и единообразного применения действующего законодательства общими и хозяйственными судами и предотвращения случаев необоснованного отказа в принятии заявлений".

Гражданский кодекс РБ (ст. 2) различает гражданские правоотношения между юридическими лицами, между физическими лицами или с участием смешанного субъектного состава. В некоторых законодательных актах нет четкой подведомственности судам отдельных категорий правоотношений. Иногда они предписывают: "споры рассматриваются судом" или "в судебном порядке". В этом случае решение о том, кому принимать дело к производству, выносилось после консультации между судами. В то же время известны случаи, когда граждане в длительных поисках суда так и оставались без защиты своих интересов.

Как пояснил "БР" представитель Верховного суда В. Вышкевич, при разработке постановления учитывались некоторые принципы разграничения подведомственности споров. Так, спор рассматривается в общем или хозяйственном суде, если законодательный акт напрямую указывает на альтернативную подведомствен-

ность дел какому-либо суду. Если дело подлежит рассмотрению в общем порядке, то необходимый суд определяется с учетом состава участников и характера возникшего спора, причем предпочтение отдается последнему обстоятельству.

В документе дан примерный перечень споров, отнесенных к подведомственности определенного суда. Хозяйственные суды, в частности, рассматривают споры: о разгосударствлении по договору при изменении его условий или расторжении, о неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств, о признании права собственности, об истребовании собственности или имущества из чужого незаконного владения или других нарушениях прав собственности, о возмещении убытков, о защите деловой репутации, о признании недействительными актов государственных и иных органов, о применении условий учредительных, о ликвидации, реорганизации юридических лиц, о нарушении антимонопольного законодательства, о банкротстве и др.

В постановлении также разъясняется, кому рассматривать споры с участием иностранных юридических лиц и граждан-предпринимателей. Если в исковом заявлении объединены несколько взаимосвязанных требований с подведомственностью разным судам, то спор, как и раньше, будет рассматриваться в общем суде.

Светлана АЗАРОВИЧ.

Солнце — на лето, рынок — на спад

Провинциализм белорусского рынка недвижимости отчетливее всего проявляется в том, что давно используемые московскими, украинскими, прибалтийскими риэлтерами приемы работы у нас либо остаются почти экзотикой, либо вообще видятся только в потенциале. Один из примеров — обязательное на западном рынке недвижимости и быстро распространяемое в столицах СНГ правило продажи квартир "чистыми".

В Москве такие квартиры составляют уже около половины всего предлагаемого на продажу жилья, и спрос на них динамично растет. Имея несомненное превосходство в "товарном виде" (в такой квартире на момент продажи никто не живет и никто не прописан, лицевой счет оформлен на одного человека, она свободна от мебели и т. д.), такое жилье и стоит на 15-20% дороже. Естественно, чтобы заблаговременно расселить жильцов, провести другие подготовительные операции, квартиру предварительно должна выкупить на себя фирма. Большинство московских риэлтеров такую возможность имеют и активно ею пользуются, чего не скажешь об их минских коллегах.

Из предлагаемых на продажу квартир в Минске лишь 5-10% условно можно назвать "чистыми", да и то в большинстве случаев такими они оказались отнюдь не благодаря усилиям риэлтеров. Чаще всего в силу каких-то обстоятельств люди просто выехали, не дожидаясь, пока их недвижимость будет куплена.

Но экономические модели являются общими для всех государств, несмотря на какую их суверенную специфику. Поэтому переход к продаже по преимуществу "чистых" квартир неизбежен. Это повлечет за собой некоторый рост цен, вполне оправданный увеличением надежности, безопасности, цивилизованности сделок. Естественно, агентства, освоившие такие услуги первыми, окажутся в выигрыше.

Если говорить о других факторах, влияющих на ситуацию с торговлей жильем, то они с середины февраля, когда был отменен запрет на продажу приватизированных квартир, изменились незначительно. Престижные, а также однокомнатные квартиры независимо от района остались в прежней цене. Трех-четырёхкомнатные квартиры на окраинах подешевели на 2-3%.

С конца марта наметилась тенденция к сокращению спроса на фоне сохраняющегося предложения. Это объясняется тем, что первая волна покупателей, воспользовавшихся либерализацией условий продажи квартир, пошла на убыль. Начинает давить о себе зная и сезонный спад деловой активности.

Структура предложений и сделок по квартирам в Минске (март 1995 г.)

Структура предложений квартир на продажу	Количество (%)	Структура сделок по категориям квартир (%)
Однокомнатные	21	33
Двухкомнатные	38	32
Трехкомнатные	32	29
Четырёхкомнатные	8	6
Пятикомнатные	1	—

Павел ВИЛЕЙТО, директор агентства недвижимости финансового общества "Интерконтиненталь", тел.: (0172) 26-02-39.

Предложения квартир на продажу

К-во комнат	Адрес (улица Минска)	К-во изол. комнат	Площадь (кв. м)			Этаж*	Тел.	Цена, тыс. USD	Срок заселения
			общ.	жил.	кух.				
1	Антоновская	1	31	19	6	5/5к	есть	9	по дог.
1	пр. Скориня	1	32	17,5	8	7/7к	есть	13	по дог.
1	Восточная	1	33	17	7,1	9/9п	есть	10,5	по дог.
1	Л. Украинки	1	34	18	7,5	5/14п	есть	13	по дог.
1	Л. Украинки	1	37	17,8	8,3	17/20м	нет	15	по дог.
1	Могилевская	1	35	17,1	7,5	7/9п	есть	12	по дог.
1	Бирюзова	1	31	19,1	6	5/5п	есть	8	по дог.
3	пр. Машерова	3	66	39	8	7/9к	есть	39,5	своб.
3	Ивановская	3	68	46	6	2/5к	есть	35	своб.
4	Сторожевская	4	95	60	9	3-4/11к	нет	65	своб.
3	пр. Скориня	3	65	44	7,5	2/6к	есть	35	по дог.
4	Сурганова	4	101,5	70	8	7/9к	есть	80	своб.
2	Логойский т-т	2	53	30	7,5	3/12к	есть	17	по дог.
2	пл. Победы	2	56	35	6	4/5к	есть	25	по дог.
2	Кузьман	2	66	34	11	5/9к	нет	60	по дог.
2	Воронянского	2	50	29	7,3	3/9п	есть	22	по дог.
2	Калиновского	2	52	34	8	7/9к	нет	18	по дог.
3	Сухоревская	3	63	43	7,2	6/10п	нет	17,5	своб.

* - этаж, количество спальных мест, в минимуме и максимуме, в зависимости от количества человек, проживающих

* этаж квартиры / этажность дома, к - кирпичный, п - панельный, б - блочный, м - монолитный.

Агентство недвижимости ФО "Интерконтиненталь".
Телефоны: (0172) 29-30-09, 26-02-39.

В пригороде тесней, чем в городе

Начало "огородного" сезона почти не повлияло на ситуацию с продажей дач.

Спрос в этом секторе рынка по-прежнему в три-четыре раза меньше предложения, хотя общее количество сделок с приходом теплых дней заметно возросло. Спросом пользуются в основном благоустроенные дачи по московскому и логойскому направлениям. Для ориентировки в ценах приведем несколько реальных предложений.

1. Городище, кооператив "Ветеран". Участок — 5 соток, 1-этажный цитовой дом 6х8 м, 20 лет, электричество, вода. 2.800 USD.

2. Вязынка, 1,5 км от станции, 6 соток, кирпичный 2-этажный дом 7х8 м, вода, электричество. 3.500 USD.

3. Раковское направление, 25 км от Минска, 4 сотки, деревянный 2-этажный дом, вода, электричество. 3.000 USD.

4. Логойское направление, 30 км от Минска, 8 соток, 1-этажная коробка под крышей 5х6 м, вода, электричество. 2.700 USD.

Земля во всех случаях приватизирована.

Центр — понятие относительное

Спрос на гаражи в Минске стабилен в любое время года, не наблюдается и резких скачков в ценах.

В марте одиночный гараж в центре предлагался за 5.000 USD, аналогичными были цены и в кооперативе по ул. Карастояновой. Если квартиры в микрорайонах дешевеют, то о гаражах этого не скажешь. Интенсивная застройка и рост населения на окраинах порождают повышенный спрос и, скажем, в Сухарево, Малиновке, Уручье цена предложения достигает 3,5—4 тыс. USD. Гаражи, расположенные за городской чертой, спросом не пользуются.

спровоцировали повышение спроса на участки и недостроенные гаражи. Цены в этом секторе несколько возросли и составляли в начале апреля 1,8—2,2 тыс. USD. Поскольку строительство гаражей идет в городе весьма интенсивно, цены на них в нынешнем году вряд ли вырастут.

Владимир НОВОХРОСТ, агентство "Западные земли", тел.: (0172) 29-03-01.

Высокие цены на готовый товар



Разведка проверкой

В мае прокуратурой Минска будет проведена плановая проверка "соблюдения законодательства в деятельности коммерческих структур, занимающихся сделками с недвижимостью".

Отметим, что это не первая акция такого рода. Год назад проверялось соблюдение законности при регистрации частных предприятий. В конце 1994 г. прокуратура совместно с Нацбанком, Госинспекцией по ЦБ и Государственной налоговой инспекцией провела проверку "соблюдения законности в деятельности субъектов хозяйствования, занимающихся привлечением денежных средств граждан и приватизационных чеков".

Отвечая на вопрос, можно ли считать рынок недвижимости криминальным, коль скоро прокуратура заинтересовалась им едва ли не в первую очередь, начальник отдела общего надзора прокуратуры столицы Николай ЛЕОНОВ сказал:

— Хотя мы не располагаем

серьезными фактами нарушениями элтерами законодательства, проверка этих структур весьма актуальна. Эта часть рынка неблагополучна в силу, главным образом, неурегулированности законодательства. Что же касается криминальных сфер, то при проверке отчуждения государственной собственности в связи с указом Президента № 101 нарушение закона будет, по-моему, выявлено гораздо больше.

Фирм, работающих с недвижимостью, по словам Н. Леонова, в Минске около трех десятков. Вероятно, практически все они попадут в поле зрения проверяющих. Как подчеркнул Н. Леонов, "главное для прокуратуры — не проверка всех без исключения минских риэлтеров, а выявление закономерностей и тен-

денций, связанных с нарушениями законодательства при работе с недвижимостью".

В проверке примут участие 10-12 прокурорских работников. По мере надобности будут привлекаться сотрудники органов внутренних дел, а также специалисты в области финансового права. Кроме фирм, работающих с недвижимостью, прокуратура намерена поинтересоваться деятельностью их смежников: нотариатов, банков, ЗАГСов. Николай Александрович заверил, что "сомневаться в профессионализме и беспристрастности проверяющих нет никаких оснований". На проверку одной фирмы потребуется два-три дня.

Наибольшее число нарушений, по мнению Н. Леонова, может быть выявлено в области жилищного законодательства.

Вадим РЕЧКАЛОВ.

Приватизация жилья

Новый коэффициент — 300

Мингорисполком установил новые тарифы на работы по приватизации жилых помещений.

Изготовление техпаспорта обойдется теперь в 55.200 рублей, обследование квартиры оценено в 25.700 рублей. Все расчеты производятся с применением коэффициента 300, на который следует умножать тарифы прейскуранта Министерства жилищно-коммунального хозяйства от 10 января 1992 года. Заметим, что это еще далеко не самый "крутой" рост цен на услуги.

Ценовая экспертиза

Чтобы не смотреть на потолок

Завершился первый в республике цикл обучения по подготовке профессиональных экспертов-оценщиков объектов недвижимости. Таким образом, появилась надежда, что в обозримом будущем цены на недвижимость и земельные участки будут определяться более объективно, нежели это делается сейчас, когда их главным источником чаще всего оказывается... обычный потолок.

Спрос на подобные услуги формируют банки, страховые компании, выдающие кредиты под залог недвижимости и страхующие объекты недвижимости. Интерес к объективной оценке проявляют крупные риэлтерские агентства, а также некоторые зарубежные фирмы. По мнению президента Белорусской гильдии специалистов по недвижимости Николая Трифонова, в прошлом году в республике было проведено несколько десятков профессиональных экспертиз. И если развитие рынка недвижимости не будет остановлено какими-то волевыми действиями, то в ближайшие два-три года спрос на подобного рода услуги вырастет на несколько порядков. В развитых странах, сравнимых по населению и территории с Беларусью, работает, как правило, 2-3 тысячи профессиональных оценщиков.

Объективная оценка недвижимости в Беларуси сегодня проблематична главным образом из-за того, что в республике до сих пор нет адаптированных к местным условиям соответствующих методик. Поскольку оценка недвижимости — дело сугубо частное, логично, чтобы подготовку методологического аппарата провела (кстати, только первоначальные вложения в эту работу исчисляются десятками тысяч долларов) независимая общественная организация, считает Н. Трифонов. Возможно, такой организацией станет гильдия специалистов по недвижимости.

На курсах слушатели изучили особенности фактического, капитализированного, сравнительного способов оценки и определения на их основе рыночной цены недвижимости. Как сообщили корреспонденту "БР" организаторы курсов, такие услуги сегодня оказывают Белорусская гильдия специалистов по недвижимости (вместе с фирмой "Аскано" она стала одним из организаторов курсов), агентство недвижимости "Шамри", гомельское объединение "Гамма". Стоимость экспертизы колеблется от 0,1 до 2-3% стоимости объекта.

Внутренний распорядок

Господин риэлтер, предъявите лицензию

Белорусский рынок недвижимости может приобрести полукриминальный характер, как это случилось во многих российских городах, если в самое ближайшее время не будет введена процедура лицензирования риэлтерской деятельности.

В Москве лицензированием занимается городское правительством. В том, что регулирование рынка недвижимости взяли на себя городские власти, есть своя логика: именно они, в первую очередь, заинтересованы в его стабильности, законности проводимых операций, наконец, в получении от этих операций отнюдь не малых доходов. Вот почему московский опыт, разумеется, после соответствующей адаптации, не грех позаимствовать и нам.

Сначала об адаптации. В Москве в соответствии с постановлением городского правительства (октябрь 1994г.) лицензируются пять видов риэлтерской деятельности: продажа жилых помещений с аукционов и на конкурсной основе; деятельность при совершении сделок купли-продажи, дарения, обмена, мене жилых помещений, в том числе при расселении коммунальных квартир, отселении жителей из домов, подлежащих реконструкции; посреднические услуги при заключении договоров купли-продажи жилых помещений; оказание услуг по оценке стоимости помещений; деятельность по сдаче в аренду жилых помещений, находящихся в собственности как юридических, так и физических лиц. В Минске рынок недвижимости по своему развитию отстает от московского на два-три года. Поэтому белорусскому риэлтеру пока будет достаточно одной лицензии, охватывающей весь спектр риэлтерской деятельности.

Теперь о самой процедуре выдачи лицензий. Российская модель здесь, на мой взгляд, может быть использована стопроцентно. Для получения лицензии в Москве помимо заявления необходимо поручительство профессионального общественного объединения или двух фирм, имеющих лицензию, а также решение городской экзаменационной комиссии. Срок действия лицензии — от 1 до 5 лет. Стоит обратить внимание на то, что законом не оговаривается обязательность прохождения риэлтером каких-либо курсов. От него требуется не сивка об образовании, а конкретные знания, что

вполне разумно. И еще. В Москве лицензии могут получить только юридические лица, но там есть возможность заключить договор с фирмой и работать от ее имени совершенно автономно. Нам такие ограничения пока явно не нужны, возможность получить лицензию должна быть предоставлена как юридическим, так и физическим лицам.

Оргвопрос. В Москве создана специальная структура, занимающаяся регулированием рынка недвижимости. У нас ее аналог только еще предстоит сформировать. Кто мог бы взять на себя эту немалый труд? На мой взгляд, этим должен заниматься горисполком, конкретнее — его управление юстиции. Не будем забывать, что риэлтеру надо прежде всего иметь юридическую подготовку (три четверти вопросов на экзаменах имеют отношение к тем или иным правовым актам). Кроме юристов в комиссию по приему экзаменов должны войти представители УВД и строительных ведомств.

А вот подготовку к получению лицензии лучше всего передать коммерческой структуре, созданной под эгидой горисполкома. Пусть она занимается организацией курсов для риэлтеров. Объединив усилия теоретиков и практиков рынка недвижимости, такая организация могла бы готовить проекты решений горисполкома, регламентирующие те или иные направления риэлтерской деятельности, лоббировать их в Верховном Совете законодательных актов, регулирующих рынок недвижимости.

Важное, могут быть найдены и другие варианты лицензирования риэлтерской деятельности. Важно, чтобы этой важной, сложной и нужной обществу работой занимались квалифицированные специалисты. Без селективного отбора и жесткого контроля со стороны государства добиться этого невозможно.

Александр СОКОЛЕНКО, риэлтер, тел.: (0172) 32-81-00.

Партнер: Польша

Участниками внешнеэкономической деятельности в РБ стали многие предприятия, организации и частные предприниматели. Их знания особенностей внешней торговли тех стран, с фирмами которых они торгуют или налаживают сотрудничество, зачастую минимальны.

Восполнить недостаток подобной информации читателям "БР" поможет постоянная рубрика, где будут публиковаться материалы об условиях и особенностях торговли с различными странами, деловые предложения, другая информация.

Сегодня она посвящена Польше.



Обогнали, но остались соседями

Польша — один из основных торговых партнеров Беларуси. Аналогично и для Польши рынки стран СНГ имеют важное значение.

Однако сейчас доля государств, возникших на месте СССР, в польской внешней торговле составляет всего 5%. Эту ситуацию деловые круги Польши расценивают как крах внешней торговли с этими странами. Созданный в Варшаве Восточный клуб должен способствовать развитию торгово-экономических отношений со странами СНГ и Балтии.

На вопросы "БР" отвечает уполномоченный президента Восточного клуба, шеф представительства фирмы "Будимекс" С.А. в РБ господин Станислав Зых.

— Пан Станислав, кого объединяет Восточный клуб и для чего он создан?

— Мы являемся элитарным клубом, который объединяет 23 ведущих представителей экономики и политики. Это, например, такие финансовые фирмы, как "Бумар", "Электрим", "Будимекс", "Анимекс", "Полимекс", "Кредит-банк А. О.", "Хандлевый банк", "Кредитовый банк", "Банк ПК О. А. О.", страховая компания "Варта", а также известные общественные деятели: А. Олеховски — бывший министр иностранных дел, Л. Подканьски — бывший министр внешнеэкономических связей, Анджей Арендарски — президент Польской хозяйственной палаты, Станислав Цесек — посол РП в Москве и другие.

На фирмах, входящих в клуб, приходится четверть всей польской внешней торговли, и влияние членов клуба в экономике и политике страны весьма существенно.

— Какие пути избрали члены клуба для реализации своих целей?

— Прежде всего — установление прямых контактов с партнерами из других стран и заключение совместных сделок. Далее — формирование предложений по системным решениям, облегчающим развитие международного сотрудничества Польши и их лоббирование в государственной администрации.

Очевидно, что государ-

ства экс-Союза, столкнувшись с проблемами на мировом рынке, также заинтересованы в развитии сотрудничества с Польшей — страной, которая первой среди "восточного блока" достигла положительного роста, сегодня ассоциирована с Европейским Сообществом и имеет веские основания, чтобы в недалеком будущем стать его полноправным членом.

Не следует сбрасывать со счетов и многолетний опыт сотрудничества в рамках СЭВ. Обидно, что там, где мы когда-то зарабатывали большие деньги, их зарабатывают другие.

— С какими деловыми кругами стран СНГ уже сотрудничает Восточный клуб?

— Наш клуб открыт для сотрудничества с аналогичными, близкими по целям общественными объединениями предпринимателей, бизнесменов. Разумеется с теми, у которых в силу национальных интересов их стран есть потребность расширять контакты и связи с польской экономикой.

Деловые отношения устанавливаются с объединениями бизнесменов РФ, Украины, Казахстана и Латвии. Хотели бы вместе с белорусскими бизнесменами активнее действовать во имя общей пользы наших стран.

■ Контактный телефон представителя Восточного клуба: (0172) 20-18-95.

Денежная реформа

Деноминация злотого

С 1 января 1995 года в РП введены в обращение новые банкноты и монеты, заменившие прежние в отношении 1:10.000. По плану правительства Польши, данное мероприятие — шаг к полной конвертируемости злотого, предусматриваемой пактом поправок к закону о валютном обороте, которые утвердил Совет министров.

Польским финансистам в последние годы удалось добиться устойчивой так называемой внутренней конвертируемости злотого, когда обмен на него валюты разрешен всем, а покупка твердой валюты — только лишь гражданам РП. Очередной этап — полная конвертируемость, которая предполагает, что любое предприятие будет иметь возможность без каких-либо разрешений покупать валюту для любых целей. В перспективе предполагается также отойти от административного регулирования курсов: они будут зависеть от ситуации на финансовом рынке.

Пока в обороте банкноты трех видов — достоинством в 10, 20 и 50 злотых (100- и 200-злотые будут введены в обращение в II полугодии). Они отпечатаны в Англии известной фирмой "Thomas De La Rue and Co. Ltd" и украшены профилями князя Мешко I и королей Болеслава Храброго и Казимира Великого. Банкноты имеют все существующие на сегодня степени защиты от подделки: микропечать, металлизированная краска, так называемый "угловой эффект" (отдельные элементы рисунка на банкноте видны только тогда, когда на нее смотрят

под определенным углом), для надписей использовано три вида полиграфической техники, отдельные "микродетали" как бы спрятаны в бумагу, многие отличительные знаки видны лишь в ультрафиолетовых лучах. Достоинство банкнот могут определять слепые, для чего предусмотрена специальная рельефная печать.

Монеты (девять номиналов — в 1, 2, 5, 10, 20 и 50 грошей, а также в 1, 2 и 5 злотых) отчеканены на Государственном монетном дворе.

Первые месяцы после деноминации показали некоторые слабые стороны избранного механизма ее проведения. Так, потребовалось переоборудование имеющихся кассовых аппаратов под новые номиналы, усложнилась жизнь кассиров и простых граждан, вынужденных пересчитывать старые злотые в новые и обратно.

Кстати, деноминация не означает изъятия в один день из обращения старых банкнот: еще 2 года они будут в обращении наравне с новыми, а после 1997 г. (до 2010 г. включительно) их можно будет поменять в банке без каких-либо ограничений.

■

Стремление к добрососедству

Спич

Недавно в Варшаве перед дипломатическим корпусом выступил новый министр иностранных дел РП Владислав Бартошевский. Глава внешнеполитического ведомства РП впервые широко изложил свои взгляды на принципы внешней политики Польши. Публикуем любезно предоставленное посольством РП в Беларуси выступление министра с небольшими сокращениями.

Внешняя политика — это та область деятельности государства, которая плохо переносит любую неопределенность или отсутствие последовательности. Ее цели должны быть понятны каждому, а намерения не должны вызывать сомнений. Итак, в присутствии высокопоставленных лиц я говорю как сторонник открытости и полной ясности во внешней политике. Именно в таком способе осуществления политики я усматриваю важный фактор углубления взаимного доверия.

Прежде всего, хочу подчеркнуть, что польская внешняя политика, которая формировалась и претворялась в жизнь с 1989 г., получила признание и пользуется поддержкой у всех политических сил РП, несмотря на их неоднородность.

Во-вторых, неизменными остаются стратегические направления польской внешней политики, определенные после 1989 года.

Одним из центральных вопросов польской внешней политики является забота о безопасности своей страны, Европы, а также всего мира. Нашу политику безопасности мы часто определяем как триаду, неотъемлемыми элементами которой являются: двусторонние партнерские отношения со всеми странами; получение членства в европейских и евроатлантических интеграционных структурах; укрепление общеевропейских и глобальных отношений в области безопасности, особенно в пределах ОБСЕ и ООН.

Наш поступательный процесс интеграции с НАТО и Европейским Союзом отвечает национальным интересам Польши. Этот процесс поддерживается трансформацией системы в нашей стране. Он одновременно стабилизирует зоны безопасности, служит сотрудничеству и безопасности в Европе. Наша активность в реализации программы "Партнерство во имя мира", а также в структурном сотрудничестве с Европейским Союзом показывает степень нашей готовности участвовать в европейском интеграционном процессе.

Динамичные двусторонние отношения со всеми странами Западной Европы являются существенным элементом в построении новой мирной архитектуры Европейского континента, в которой моральный фактор согласия, справедливости и солидарности людей должен играть главенствующую роль. Именно в таком контексте мы видим приближающуюся

годовщину окончания Второй мировой войны.

К сожалению, наша история не была свободной от конфликтов с соседями. Поэтому хотел бы с удовлетворением подчеркнуть факт заключения в течение последних пяти лет договоров о добрососедстве со всеми соседними государствами.

Укрепление стабильности на Европейском континенте служит региональное сотрудничество со странами Центральной и Восточной Европы, особенно в пределах Вышеградской группы, а также Совета государств Балтийского моря.

Большую ценность для нашего народа представляют отношения с Ватиканом, исполненные общей заботой о достоинстве человека, мире и справедливости во всем мире.

Ключевое место в нашей внешней политике занимают отношения с США — нашим особенно важным партнером в политическом, экономическом и военном сотрудничестве. США сохраняют и укрепляют позицию главного инвестора в РП, тем самым хорошо поддерживая процесс трансформации. Присутствие США в Европе мы считаем необходимой составляющей безопасности нашего континента.

Рассчитываем на дальнейшее постоянное и более тесное сотрудничество с Канадой.

Говоря о значении восточного направления в польской внешней политике, хочу подчеркнуть, что немotивированными являются всяческие домыслы о том, что Польша якобы неохотно идет на сближение с восточными соседями.

Наоборот, мы терпеливо и последовательно строим и будем строить добрососедские отношения с РФ, Украиной, РБ и остальными государствами Восточной Европы, а также Средней Азии и Закавказья.

В отношениях с РФ хотим, чтобы следом за динамично развивающимся

экономическим сотрудничеством и отношениями между людьми улучшались двусторонние политические отношения.

При этом мы хотим убедить наших восточных соседей, что участие РП в процессе европейской и евроатлантической интеграции пойдет на пользу региональной стабилизации и сотрудничеству, что это и им принесет только пользу. Это будет не новым делением Европы, а отказом от старого, в тени которого мы по-прежнему живем.

Несомненную роль в успешных польских переговорах имеет международный фактор, особенно сотрудничество и поддержка других государств. Поэтому мы также с огромным вниманием и надеждой смотрим на Азиатский континент. Мы удовлетворены, что динамично развивающиеся страны Азии, такие как Япония, Корея, страны ASEAN со своим опытом и возможностями все шире включаются в трансформацию нашей экономики, имея при этом взаимную выгоду. В этом контексте мы хотели бы видеть цель нашего участия в подготовке саммита Европа — Азия.

Оценивая значение реформирующегося Китая для Азиатского континента и мира, мы по-прежнему будем стремиться к взаимовыгодным отношениям между Польшей и Китаем.

Нужно отметить, что РП готова принять участие в диалоге Север — Юг, в решении комплексных и актуальных проблем современного мира. К основным задачам относятся реализации рекомендаций мирового саммита по общественному развитию, касающихся создания предпосылок для далекого идущего международного сотрудничества, ориентированного на человека и удовлетворение его потребностей.

Характерной чертой польской внешней политики является активность в международных организациях. Продолжаем наше участие в миротворческой миссии ООН, активно включаемся в работу конференции по разоружению. Я считаю, что это дает нам возможность претендовать в этом году на постоянное членство в Совете Безопасности.

■

Справка "БР"

Министр иностранных дел РП, профессор Владислав Бартошевский родился 19 февраля 1922 г. в Варшаве в семье служащих, женат, имеет сына. Учился на гуманитарном факультете Варшавского тайного университета в 1941-1944 и 1948-1949 гг. Учился в Оксфорде, в Армии Крайовой, участник Варшавского восстания. В 1946-1948 и 1949-1954 гг. властями ПНР обвинялся в ведении шпионской деятельности, осужден на 8 лет тюрьмы. В 1955 г. признан невиновным осужденным. Член коллегии "Высочайшего правосудия" с 1957 года. Был генеральным секретарем Польского ПЕН-клуба (1972-1982). Преподавал новейшую историю в Люблинском католическом университете в 1972-1983 гг. Соучредитель и член Комитета обороны преследуемых за убеждения при Краевой комиссии Независимых самостоятельных профсоюзов "Солидарность" (1980). Интернирован после введения военного положения на 4,5 месяца.

Профессор политических наук в университетах Мюнхена, Айхштета, Аугсбурга в 1983-1990 гг. В 1992 г. получил почетное гражданство Израиля. Член Совета по вопросам польско-еврейских отношений при Президенте РП. Автор более 30 книг и около 800 публикаций по истории РП, особенно в области польско-еврейских и польско-немецких отношений. Посол РП в Австрии в 1990-1995 гг.

Мост Варшава — Минск

26 октября 1992 года в Минске открылось представительство польской авиакомпании LOT и был выполнен первый авиарейс из Варшавы в Минск.

Как национальная авиакомпания LOT сформировалась в 20-е годы и работает на Западе с 1929 года.

Сегодня на этой авиалинии на паритетных началах по три рейса в неделю выполняют национальные авиоперевозчики LOT и Белавиа. Компания использует комфортабельные современные турбовинтовые самолеты ART-72 франко-итальянского производства, имеющие 64 пассажирских места. Полет из одной столицы в другую занимает около 80 минут.

Маршрут очень популярен. Среднегодовая загрузка рейса составляет 60% (по мировым стандартам это считается хорошим показателем).

Пассажиропоток значительно колеблется в зависимости от сезона и дня недели. Например, в четверг число желающих улететь из Минска в Варшаву превышает вместимость самолета ATR-72. Поэтому достигнута договоренность с белорусской стороной об использова-

нии в этот день самолета "Боинг"-737 (108 мест).

Польские авиалинии полностью обновили свой самолетный парк и перешли на машины западного производства. (Они, кстати, сегодня ищут покупателей советской авиатехники — 12 самолетов Ту-154 и 7 — Ту-134.)

Уровень сервиса на земле и в воздухе у авиакомпании LOT соответствует мировым стандартам. Авиопассажир может путешествовать экономическим или бизнес-классом. В салоне лайнера они не различаются компоновкой кресел, отделены друг от друга передвижной перегородкой. Отличие — в наборе предлагаемых пассажирам продуктов, спиртного и, в значительной степени, в сервисе.

Продажа билетов производится в представительстве LOT (пр. Машерова, 7), через агентов в областных центрах, а также в аэропорту "Минск-2".

С помощью авиакомпании LOT можно попасть практически на любой континент, кроме Антарктиды. У компании, например, очень удобные стыковочные рейсы в США — в Нью-Йорк и Чикаго. Посадки на самолет в Северную Америку пассажир ожидает в уютном транзитном зале Варшавского аэровокзала только около 50 минут, а багаж отправляется из Минска прямо до конечного пункта назначения. Согласно международной конвенции он страхуется из расчета 20 USD за килограмм. По правилам, установленным большинством стран, граждане экс-СССР обязаны иметь билеты в обе стороны.

Компания применяет широкую систему скидок: для молодежи, для туристов, в зависимости от даты вылета и т. д. Заказы на билеты принимаются и по телефону. Доставка заказанных билетов на дом пока не практикуется.

Ян ВИНКЕЛЬ, директор представительства LOT в Минске.

СОКИ в упаковке тетра-пак емкостью 1л:

АНАНАС	100%	- 0.75\$
АПЕЛЬСИН	100%	- 0.75\$
МУЛЬТИВИТАМИН	60%	- 0.75\$
ГРЕЙПФРУТ	100%	- 0.75\$
ЯБЛОКО	100%	- 0.75\$

Минеральная вода и фруктовые газированные напитки в пластиковых бутылках емкостью 1,5 литра по цене 0,66\$ всего 17 наименований. Оптом и мелким оптом.

Тел.: (0172) 66-46-95.

Eurocontact 454-552
Тел.: (0172) 462-678
Факс: (0172) 454-551

**АВТОМАТИЗАЦИЯ
ЛАБОРАТОРНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**
ХИМИКО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

акмар Судоводная компания "AKMAR LINES"
Agency осуществляет
**ДОСТАВКУ ГРУЗОВ
из любой точки мира**
собственным морским
и автомобильным транспортом.
Представительство в Минске:
Тел. (0172) 577-712
Факс (0172) 577-851.



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

КЕРАМИЧЕСКАЯ
ПЛИТКА
Для
коттеджей,
ресторанов,
офисов, баров.
СТУПЕНИ
ПОЛЫ

ЮРАТЭ
Выставочный зал:
ул. К. Маркса, 36,
магазин
"Политкнига";
ул. Платонова, 12-6;
тел. (0172) 39-98-79;
(0172) 47-23-96; 47-23-95;
тел./факс:
(0172) 49-73-47.

Это Ваш стиль

SERVER Ltd
COMPEX 3Com
официальный дилер фирм COMPEX и 3Com
Локальные сети "под ключ"
СЕРВЕРЫ, Рабочие Станции - intel
Маршрутизаторы - CISCO SYSTEMS
Сетевые ПО - NOVELL
Источники бесперебойного питания - APC
тел. (0172) 23-92-68
Работы выполняют инженеры
сертифицированные фирмой Novell

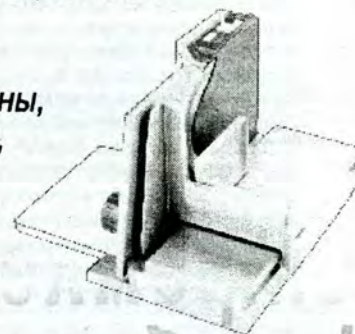
BOSCH

**БЫТОВАЯ ТЕХНИКА ИЗ ГЕРМАНИИ
НА ВЫСТАВКЕ В БЕЛАРУСИ**

Фирма "Роберт Бош Хаусгерете ГмбХ", Мюнхен
ПРЕДСТАВЛЯЕТ:

холодильники, морозильники,
стиральные и посудомоечные машины,
микроволновые печи, электроплиты,
пылесосы, кухонные комбайны и
другие бытовые приборы.

Приглашаем на наш стенд № 116
на выставке в Минске
с 25 по 28 апреля.



**Оптовикам предлагается
долговременное сотрудничество.**
Быстрые и прямые поставки качественной
европейской бытовой техники.
**Гарантийное и послегарантийное
обслуживание.**



**BEL info
BEL electro**

Контактные телефоны и адрес
с 25 по 28 апреля:
220600 Минск,
Республика Беларусь,
ул. Я. Купалы, 227,
Республиканский
Выставочный Центр,
стенд №116.

Тел. - (0172) 34-7226,
(0172) 34-0042,
факс - (0172) 34-0342

Агентство САРМА Паблшерс

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК

Доверительное управление средствами клиентов
ТРАСТ

- надежное вложение временно свободных рублевых и валютных средств под выгодные проценты;
- использование благоприятных тенденций конъюнктуры рынка для увеличения своих доходов;
- диверсифицирование портфеля Ваших инвестиций;
- поручение банку перечислять доходы как на Ваш счет, так и в пользу третьих лиц;
- использование услуг по конвертации валют в более удобной для Вас форме;
- максимально удобный для Вас договор.



Минск, ул. Заславская, 10, комн. 36
Тел., (0172) 268-662, 269-397

**Бензин
А-95, А-92, А-76, ДТ**

Круглосуточная заправка, без выходных.
Цены — доступные для всех:

**Оплата по безналичному
и наличному расчету,
мелкий и крупный опт.**

Предоставляются
в аренду
бензовозы
различной
емкости.



ПКФ "Галакон".

Телефон: 98-25-80.

Факсы: 98-34-22, 98-31-83 (круглосуточно).

**Отчет о прибылях и убытках на 1994 г.
ЗАСО СК "Медведь",
г. Барановичи, ул. Промышленная, 32/201**

Прибыль, тыс. руб.			Убытки (расходы), тыс. руб.		
1	Страховые взносы по прямому страхованию	1.545.764	1	Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	2.185
2	Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковому видам страхования	1.692	2	Расходы на ведение дела	576.008
3	Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций		3	Отчисления в резервы по накопительным и рисковому видам страхования	942.564
4	Прочие доходы от страховой деятельности		4	Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	—
5	Доходы от внебюджетных операций		5	Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	—
	Итого доходов	57.502	6	Прочие расходы	29.160
6	Убытки	—	7	Итого расходов	1.549.917
	Всего	1.604.958		Прибыль,	
				Всего	1.604.208

**Годовой баланс за 1994 г. ЗАСО СК "Медведь",
г. Барановичи, ул. Промышленная, 32/201**

Актив			Пассив		
1	Расчетный счет	22.524	1	Уставный капитал	9.300
2	Валютный счет	1.700.823	2	Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	919.552
3	Счета в банке по средствам резервов платежей	38.560	3	Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию	55.095
4	Касса	12	4	Фонды и резервы специального назначения	30.267
5	Основные средства и другие долгосрочные активы	3.753	5	Средства в расчетах	791.839
6	Дебиторы	71.172	6	Прочие пассивы	31.563
7	Прочие активы	1.072			
	Баланс	1.837.916		Баланс	1.837.916

Достоверность баланса подтверждена независимым аудитором
Олиферко С. М. (Лицензия АП №483 от 24.03.94 г.), 30 марта 1995 г.

INKO

АКЦИОНЕРНЫЙ БАНК / МИНСКИЙ ФИЛИАЛ

**Первый иностранный банк
в Республике Беларусь**

- открывает расчетные, валютные и текущие счета с использованием системы электронных платежей "Клиент-Банк"
- производит платежи Россия-Беларусь-Украина в течение 1 дня, за белорусские рубли и СКВ
- привлекает на депозит средства юридических лиц в BRB, KRB, RUR
- предлагает к размещению срочные векселя для юридических лиц
- осуществляет все виды операций с ценными бумагами

237-780

268-479

235-144

239-213

239-213

STARS © 23-33-22

Экономику Кипра поднял туризм

15 июля 1974 года в небольшом островном государстве Республика Кипр на Средиземном море вспыхнула гражданская война между живущими на острове турецкой и греческой общинами. Результат ее был ужасен: северная часть острова (почти 40% территории) была оккупирована турецкими войсками. Почти 200 тысяч киприотов (то есть каждый третий) стали беженцами на родной земле, потеряв практически все. Огромный ущерб понесла экономика острова: свыше 60% промышленного потенциала и самых плодородных земель оказались на оккупированной территории и сегодня почти не используются.

Однако сегодня это государство (его южную, населенную киприотами-греками часть) можно смело назвать процветающим. Официальная среднемесячная зарплата киприота — около 1.000 USD в месяц. Фактически — значительно выше, так как мало кто здесь не подрабатывает еще на стороне. Каждый второй киприот имеет в личной собственности автомобиль, 7 из 10 — дом или квартиру.

Причина такого высокого уровня жизни — умелое использование богатейших природных ресурсов: чистого моря и теплого климата. В прошлом году на Кипр приехало 2.100.000 туристов, которые оставили в стране 1.800.000.000 долларов. Если учесть, что население острова сегодня составляет около 700 тысяч человек, то получается свыше 2.500 тысяч USD на человека, включая грудных младенцев и седых стариков.

Частная инициатива и государственный контроль

Сделав ставку на развитие туризма (ныне его доля в валовом национальном продукте страны превышает 21%), на Кипре стали развивать эту отрасль под умелым государственным регулированием. Был дан простор частной инициативе, но в определенных рамках. Во-первых, законом запрещена приватизация прибрежных земель на расстоянии 30 метров от края моря. То есть все пляжи принадлежат всем киприотам одновременно. В противном случае эти земли были бы приобретены отелями, которые на свои частные пляжи посторонних бы не пустили. Государственные пляжи могут сдаваться в аренду частным лицам, которые устанавливают на них лежаки и зонтики от солнца, за пользование которыми взимают плату. Хорошо человеку, получающему заработок, хорошо государству, получающему свою долю прибыли, не ущемлены инте-

ресе и третьих лиц — за место на песке рядом с теми же лежаками брать деньги никто не имеет права. На Кипре нет ни одного отеля, полностью принадлежащего иностранцам — законом это тоже запрещено. Можно приобрести долю — но не более 50%. Поэтому главное богатство страны остается в руках его граждан. Но и иностранцы тоже не в обиде: инвестиции в доходный туристический бизнес приносят стабильный доход. Организован этот бизнес умело: отелями управляют киприоты, получившие специальное образование в Англии, Австрии, Швейцарии. Сегодня на Кипре вдоль побережья принимают туристов свыше 200 только больших отелей, и строятся все новые. Здесь, как в любом

Реклама плюс качество услуг

Построить прекрасный отель на берегу прекрасного моря — это еще далеко не все. Нужно, чтобы люди захотели приехать сюда отдыхать. А это ой как непросто. У избалованного западного туриста выбор богатейший. На тех же берегах Средиземного моря расположены прекрасные курорты Испании и Турции, стран Северной Африки. Об Италии и Франции и упоминать вроде бы не ловко. Тем не менее на Кипр едут все больше и больше. 1994 год дал прирост туристского потока

на 14%. 8% прироста ожидается в нынешнем году.

Громадная заслуга в этом кипрского "турист бода" — государственного органа, отвечающего за развитие туризма в стране. Нет ни одной мало-мальски известной туристской ярмарки, где бы эта организация не имела своего стенда. В страну охотно приглашают журналистов со всего мира. Не жалеют на рекламу денег и кипрские туристские фирмы: приезжайте, смотрите, пишите, сотрудничайте с нами. Автор этой статьи прилетел на Кипр вместе с группой белорусских руководителей туристских фирм, которых пригласила известная на острове фирма-туроператор "Mosaic travel".

Завать туриста в страну — полдела. Надо, чтобы он захотел приехать вновь. А это еще труднее. Менеджер одного кипрского отеля (к слову, далеко не самого лучшего) с гордостью показал нам старенькую англичанку, которая приезжает отдыхать к нему уже в четвертичный раз! Этим фактом менеджер гордился больше, чем другим — в начале апреля в отеле уже не было свободных мест.

Киприоты "берут" туриста высоким качеством обслуживания, роскошью отдыха по конкурентоспособным ценам. И очень умело следят за конъюнктурой рынка. На появление в бывшем СССР "новых русских" они, наверное, отреагировали первыми. Ибо на просторах бывшего Союза именно Кипр стал первой страной, куда устремились бизнесмены нового времени. Сегодня в некоторых отелях Лимассола и Ларнаки число "русских" туристов уже составляет в сезон около 30%. Всего их приезжало на остров в прошлом году 60.000. В Лимассоле и Ларнаке обслуживающий персонал отелей и таксисты уже начинают говорить по-русски...

Пример Кипра вполне годится для нашей страны. У нас тоже есть богатые природные ресурсы для туризма: чистые реки и озера, великолепные "дикие" леса, богатый животный мир — то, что в прилизанной и пригладенной Европе сегодня не встретить. И сегодня нам, пожалуй, не легче, чем киприотам в 1974 году. Нужны лишь умелая государственная политика поощрения туризма, простор для частной инициативы.

Анатолий ДРОЗДОВ.



Международные поезда:

Летом — больше и по стабильным ценам

28 мая международные поезда из Минска начнут ходить по новому расписанию. Что в нем изменилось?

Заметно увеличивается объем пассажирских перевозок в Болгарию. В прошлом году ходил один вагон на Софию (ежедневно) и три раза в месяц поезд — в Варну. Теперь к софийскому вагону прибавится еще один (по понедельникам, средам и пятницам), и еженедельно по средам будет курсировать поезд № 102 Минск-Варна. На болгарском направлении удалось сократить маршрут движения с 2.500 до 1.881 км. Следовательно, сократится и время в пути.

Проше станет уехать из Минска в Варшаву. По этому маршруту курсируют сразу четыре поезда: 33-й, 65-й, 103-й, 125-й. Причем два из них — ежедневные. Стало возможным купить в Минске билет до Брюсселя, Вены. Правда, это сегодня единственное направление, где билеты в дефиците. Ибо продают их на поезд № 15 из Москвы, и белорусам в нем выделяют небольшую квоту мест. Организовать же свой маршрут (а это очень перспективное направление) пока не удастся: имеющиеся у нашей железной дороги пассажирские вагоны дальше Берлина не пускают, а современные международные стоят больших денег.

Что касается тарифов, то в нынешнем сезоне расчеты между странами, по территории которых ходят наши поезда, будут вестись не в USD, а в швейцарских франках. Поскольку франк более ста-

бильная валюта, чем доллар, обильного роста цен на билеты не ожидается. Все будет зависеть от котировки франка нашим Национальным банком. Единственное относительно резкое подорожание ожидается лишь на болгарском направлении с 1 июля. Это связано с позицией Румынии, которая вышла из прежде заключенных договоров и увеличивает с этой даты плату за проезд по своей территории. Билеты в Болгарию с 1 июля подорожают в среднем на 14 долларов. Базовая же цена проезда до Варны — 520.000 белорусских рублей и 36 USD. Группе численностью свыше 10 человек при покупке билетов в оба конца можно получить скидку в 40%. К слову, всевозможных скидок — на группы, детей, молодежь — предусмотрено множество.

Будет ли спрос на международные железнодорожные маршруты летом? Без сомнения. Хотя и дольше, и границ поболее, но зато гораздо дешевле, чем на самолете. Сами железнодорожники прогнозируют большой спрос от семей с детьми — им проезд в поезде по сравнению с авиаперелетами выгоден многократно.

И последнее. Отменен комиссионный сбор за предварительную продажу билетов. Отдельная плата взимается только за бронирование, и равна она 10.000 BRB.

Расписание движения международных поездов (с 28.05.1995 г.)

№ поезда	Направление	Отправление из Минска	Дли курсирования	Прибытие на конечную станцию	Основные станции и время их проследования
9	Москва — Варшава "Полонез"	0.53	ежедневно	8.47	
9	Москва — Франкфурт/М. "Полонез"	0.53	ежедневно, вагон	5.56	Дрезден 22.59
13	Москва — Берлин "Москва-Экспресс"	10.20	ежедневно, вагон Минск-Берлин	5.46	Варшава II. 20.45, Франкфурт /О 4.00
15	Москва — Брюссель "Восток-Запад"	7.40	ежедневно	13.22	Франкфурт /О 1.27, Дюссельдорф 9.33, Аахен 10.00
15	Москва — Вена	7.40	ежедневно	6.52	Острава Гл. 2.05
21	Москва — Прага	6.31	ежедневно 3 вагона Минск-Прага	6.51	Варшава II. 16.53
33	Москва — Варшава	2.40	по указанию	11.30	Варшава, Гданьск
35	Москва — Белосток	20.20	ежедневно 2 вагона Минск-Белосток	7.50	
195	Минск — София	9.01	вагон № 21 ежедневно, № 22 — 1,3,5 день недели	8.56	Русе 0.30, Горна-Оряховица 3.50
65	Москва — Варшава	20.25	по указанию	6.38	Варшава Гл.
103	Минск — Варшава	21.52	ежедневно	8.00	Варшава IIх 7.42
125	Москва — Варшава	19.50	ежедневно	5.43	Варшава Гл.
102	Минск — Варна	12.13	по средам	11.12	
101	Варна — Минск	18.05	из Варны по пятницам	16.16	
189	Минск — Будапешт	5.58	по пн. и чт.	16.10	
57	С.-Петербург — Варшава	ежедн. вагон Полоцк-Варшава	16.47	Полоцк 0.10	

Адрес железнодорожных касс международного сообщения: Минск, пр. Ф. Скорины, 18. Телефоны: (0172) 96-30-67, 96-38-47.

KIPRIANA TOURS

ВЫ ПОМНИТЕ, КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ? 10.20 лет назад?

КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС" ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.

Всего за 298\$ вы попадете на Кипр, страну несомненных удовольствий и длительных воспоминаний. Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим морским бризом и средиземноморским солнцем.

Итак, песчаные пляжи, кристально чистое море, дружелюбные люди и необыкновенные пейзажи — разве это не Сказка.

Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации по вопросам приобретения недвижимости и открытия оффшорных компаний на Кипре.

Рады увидеть вас уже сегодня по адресу: Минск, пр. Машерова 23, офис 426, Тел.: (0172) 76-81-84, 76-83-60, 76-85-16. Тел/факс: (0172) 26-96-87.

Рынок туристских услуг на 12.04.1995 года										
Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (0172) 450-283										
Программа	Вид тура	Продолжительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправки	Цена	Фирма	Телефон
Англия	Гастингс, Рейнгейт и др.	обуч.	2 нед. и более	постоянно	гостиница, в семье	обучение, экск.	Минск	от 564 \$+а/б	"БелСАНтур"	27-31-14
Болгария	курорт Каварна	детск., О	14 дн.	ж/д	отель**, кемпинг	полный пансион	Минск	12-13 \$ в сутки	"Топ-Тур"	66-25-43 32-04-63
Болгария	курорты: Албена, Несебар	О	14 дн.	ж/д, авиа	отель**, ***, апартаменты	з, п/п	Минск	от 16 до 25 \$ в сутки	"Вест-Тур"	35-25-11, 35-25-52
Германия	Берлин, Ганновер, Кельн	О+\$	5-7 дн.	микроавто	за свой счет	—	Минск	от 150 \$ по курсу	"Флюэл"	76-87-19, 76-80-10
Испания	Салоу, Сичес, Льорет де Мар	О	11 дн. 10 ноч.	авиа	кажд. 10-11 дн.	***, ****	Минск-2	от 605 \$	"Флюэл"	76-87-19, 76-80-10
Испания	Бамарские о-ва, Пальма де Майорка	О	10 дн.	авиа	кажд. 10 дн.	***, ****	Минск	от 730 \$ + 50 \$ за визу	"БелСАНтур"	27-79-31, 27-33-65
Италия	Римини, Сан-Марино	О	8 дн. 7 ноч.	с 25.05. с 08.06.	апартаменты	питание за свой счет	Минск	275 \$ по курсу	"Флюэл"	768-719, 768-010
Кипр	Ларнака, Лимассол, Айя-Напа	О	7, 10, 14 дн.	авиа	кажд. субботу	*****	Минск	от 950 \$	"Санни Трэвел"	27-79-31, 27-33-65
Кипр	Лимассол, Айя-Напа	О	10-11 дн.	авиа	с 6.05. кажд. 10 дн.	*** — *****	Минск	от 550 \$	"Инэтикс"	39-42-34, 35-78-67
Латвия	Юрмала	О+леч., экск.	по жел.	авто	постоянно	пансионаты, санатории	Минск	от 10 \$ в сутки	"Топ-Тур"	66-25-43 32-04-63
Россия	Кисловодск, Ессентуки, Сочи	О, леч.	инд.	ж/д	май-сентябрь	санатории, пансионаты	Минск	от 16 до 25 \$ в сутки	"Флюэл"	76-80-10, 76-87-19
Россия	Сочи (Дагомыс)	О	7-10 дн.	авиа	понед., среда, пятн.	"Олимпийская", "Дагомыс" и др.	Минск-2	от 289 \$ вкл. а/б 10 дн. — 530 \$ 14 дн. — 686 \$	"Топ-тур"	66-25-43, 32-04-63
Тунис	Тунис	О	7, 14 дн.	авиа	кажд. суб.	****	Минск	от 14 до 46 \$ в сутки	"Санни Трэвел"	27-79-31, 27-33-65
Украина	Ялта, Алушта, Евпатория	О, леч.	10-24 дн.	ж/д	май-сентябрь	санатории, пансионаты	Минск	от 1.000 \$	"Топ-тур"	66-25-43, 32-04-63
Лауринский берег Франции	Ницца, Канны, Монте-Карло	О	по жел.	авиа	постоянно	*** — *****	Минск	от 27 до 46 \$ в сутки	"Топ-тур"	66-25-43, 32-04-63
Чехия	курорт Карловы Вары	О, леч.	инд.	ж/д	май-сентябрь	санатории, пансионаты	Минск	от 27 до 46 \$ в сутки	"Вест-Тур"	352-511, 352-552

Оформляем индивидуальные ваучеры в Венгрии стоимостью 25 тыс. бел. руб.; РП — 10 тыс. руб.; открываем визы в Германию. Продаем билеты авиакомпаний "LOT", "VA", "AA". Индивидуальные туры: Германия, страны Европейского сообщества.

Госпожа!

Вы решили отдохнуть?

Престижные курорты ждут Вас.

Фирма «Флюэл» предлагает:

- Испания /Сичес, Салоу, о.Майорка/
- Кипр /Ларнака, Лимассол, Айя-Напа/
- ОАЭ /Шарджа/
- Болгария /Албена/
- Россия /Дагомыс/

Тел.: (0172) 76-80-10, 76-87-19.

ПОДШИПНИКИ от фирмы "БЕЛНАБПОДШИПНИК"

•Желаете купить? •Желаете много? Звоните! Имеющиеся в наличии получите сразу, нет нужных - доставим на ваш склад.

•Желаете регулярно? Организуем: Пожалуйста, мы ценим своих клиентов.

•Желаете сами продать? Поможем! Возьмем на реализацию.

Господа! Работая с нами, Вы экономите время и деньги.

Клиенты с предоплатой получают гарантии и скидки.

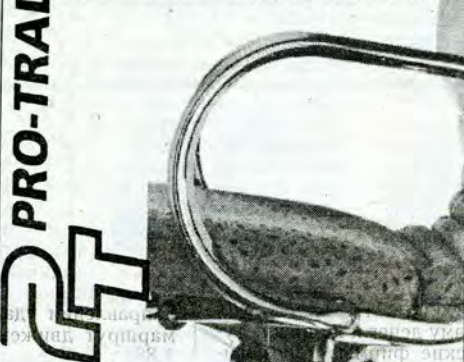
Тел.: (0172) 44-69-82.
Факс: (0172) 44-69-92.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

Сервис
Качество
Цены

г. Минск, ул. Гусовского, 4, к. 501, 507.
Тел: (0172) 596-770, факс: (0172) 543-248.

PRO-TRADE



ВАША ПРИБЫЛЬ — БЕЗ НАЛОГОВ®

US Travel Company & Harvard Business Services, Inc

Телефоны: (0172) 68-33-39:
регистрация безналоговых компаний, счета в банках.
Для справок: (0172) 33-79-25, 36-28-46.
Минск, Сурганова, 24, к. 112.

Организация
принимает

на
быструю
реализацию

мелко-
оптовые
партии
продуктов
питания.

Имеем
в своем
распоряжении
23 магазина.

Тел./факс:
(02122)
5-84-23.



ПРИОРИТЕТ
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

РОССИЯ ✓ срочные платежи
УКРАИНА (до 1 дня)
МОЛДОВА ✓ покупка и продажа б/н валют СНГ по договорам уступки требования
КАЗАХСТАН ✓ конвертация СКВ
УЗБЕКИСТАН ✓ привлечение денежных средств на короткий срок
БЕЛАРУСЬ

Минск 8-0172 Гомель 8-0232
35-88-01 ф 53-14-85 ф
35-86-12 ф 53-11-68 ф
35-83-32 53-11-86

ФИРМА

РЕАЛИЗУЕТ НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ:
БЕНЗИН А-76; (174-182\$/т)
ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО; (140-150\$/т)
ТОПОЧНЫЙ МАЗУТ М-100. (72-76\$/т)
Минимальная партия - ж/д цистерна.
Цена с учетом доставки к ст. назначения.
Оплата по курсу МБВБ.

Тел./факс: (8-0172) 10-00-84,
36-59-73, 36-94-61.

МЦ «ТРАНСИНТЕРФРАХТ»

Выполнит Ваши перевозки в пределах г. Минска, пригорода, в страны ближнего и дальнего зарубежья автотранспортом по приемлемым для Вас ценам и обеспечит страхование перевозимых грузов.

Центр на выгодных для Вас условиях возьмет в аренду большегрузные автомобили.

Тел: (0172) 233-168, факс: (0172) 266-571.
г. Минск, пр. Машерова, 7, комн. 1008.



Подарите любимым улыбку Престиж и польза

Знаете ли вы, что символ Америки — обворожительная голливудская улыбка — произведение не столько киноактеров, сколько дантистов?

Сделать передние зубы ровными и красивыми помогают ламинаты — пластинки из фарфора, исключительно прочного и великолепно имитирующего зубную эмаль материала. Они настолько тонки, что зуб под них даже не надо обтачивать. Эта суперсовременная технология называется "консервативной", поскольку полностью сохраняет, консервирует живой зуб, делая к тому же лечение абсолютно безболезненным.

Теперь о том, для чего нужны ламинаты. С их помощью можно изменить цвет не поддающихся прос-

тому отбеливанию зубов. Исправляют ламинаты некрасивую форму зубов, неправильное их расположение и прикус. Наконец, если улыбку портят выходящие на поверхность пломбы, их тоже можно прикрыть пластинками. Если некрасивые зубы превратили в Немецкую юную Джульетту, это тоже поправимо, ведь ламинаты могут применяться с 12 - 14 лет.

Стоит ламинирование по нашим меркам недорого. За границей такая операция стоит примерно в 5 раз дороже.

Остается добавить, что первый в

Европейской части бывшего СССР центр эстетической реконструктивной стоматологии "Пали", использующий самую передовую на сегодняшний день в мире американскую технологию, открыт в Минске по адресу: пр. Ф.Скорины, 115, А. Готовы здесь предложить и обычную стоматологическую помощь: пломбирование зубов, протезирование. Все, разумеется, с использованием лучшего американского оборудования и материалов.

Контактный телефон:
(0172) 643-361, 632-471.



КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ПРОВЕДЕНИЮ СРОЧНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

МЕЖДУ
Республикой БЕЛАРУСЬ
и РОССИЕЙ.
т. (0172) 395-247, 666-653.

РАЗРАБАТЫВАЕМ И ИЗГОТАВЛИВАЕМ
БЫСТРО И НЕДОРОГО
РЕКЛАМНУЮ ПРОДУКЦИЮ
МАЛЫХ ТИРАЖЕЙ

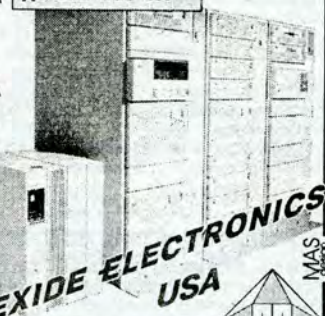
ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИИ !!!

Система Ant Тел. (0172) 54-08-89

Мгновенное переключение! Ваша техника не пострадает от перепадов напряжения. Многочасовая работа сохранится. Специальное программное обеспечение заботливо свернет вашу сеть, а затем отключит сервер.

Самые мощные в Беларуси источники бесперебойного питания

Стабилизация напряжений без переключения на батареи 140-276 V
Диапазон нагрузок от 250 VA до 600 000 VA



UPS серии BACK-UP и ON-LINE
MAS Elektronik
Тел. (0172) 351-201 (5 линий), факс 351-200

ИНЖЕНЕРНОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-СТРОИТЕЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "СТЭК"

ГОСПОДА!
Если Вы имеете средства и хотите чтобы Ваш офис, магазин, квартира выглядели красиво, элегантно и респектабельно, то мы ждем Вас.

Высококвалифицированные дизайнеры и строители, отличные импортные и отечественные материалы, многолетний опыт работы - всё к Вашим услугам. И помните: ИНТЕРЕСЫ КЛИЕНТА - НАШИ ИНТЕРЕСЫ!

(0172) 264 011



КАССОВЫЕ АППАРАТЫ



новая ЭРА-101 510\$ 484\$ 450\$
SAMSUNG розница
ER-250 500\$ 475\$ 379\$
SAMSUNG опт до 5 шт
ER-4615 540\$ 513\$ 500\$
свыше 5 шт

Вы -- только ПОКУПАЕТЕ.
Мы ОБЕСПЕЧИВАЕМ:
установку,
гарантийное (1 год)
и сервисное обслуживание.

ЭЛЕКТРОННЫЕ ВЕСЫ
(до 10 кг, точность 5 г)
цена от 417 \$US

ЛЕНТА ДЛЯ
КАССОВЫХ АППАРАТОВ
(ширина 69 мм)

Новый Bek
Минск Чернышевского 10а-511

тел./факс:
(0172)
664-404
660-122

Туссон
СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ КОМПАНИИ "ТУССОН"
ЗНАМЕНИТЫЕ ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ

olivetti

БЕЛОРУССКИЙ НАДЕЖНОСТЬ
ЛАТИНСКИЙ И КОМФОРТ
РУССКИЙ ГАРАНТИЯ
ШРИФТЫ ОДИН ГОД

ШИРОКИЙ ВЫБОР ОРГТЕХНИКИ И БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

г. Минск, ул. Пулихова, 53, 12 этаж
Телефоны (0172) 36-52-93, 36-59-31, 36-42-88.
Телефон в Бресте (01622) 5-99-37
Телефон в Витебске (0212) 36-20-49

Спешите прочесть НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Андрющенко В. И., Костикова Е. В. Книга акционера для чтения и принятия решений. — М., "Финансы и статистика", 1994, 207 с., 50.000 экз. (1 ок 50423).

На основе положений законодательства Российской Федерации с учетом отечественного и зарубежного опыта систематизирована информация об основных принципах работы акционерного общества. Даны практические рекомендации акционерам по защите их прав.

● Глазьев С. Ю. Теория долгосрочного технико-экономического развития. — М., "Владар", 1993, 310 с., 75.000 экз. (1 ок 50461).

Изложена теория долгосрочного технико-экономического

развития, разработанная автором на основе изучения структурных изменений в экономике России.

● Гарантии и аккредитивы в современной банковской практике / Под ред. А. Д. Голубовича. — М., АО "МЕНАТЕП-ИНФОРМ", 1994, 116 с., 10.000 экз. (1 ок 50730).

Учебник по применению гарантий и аккредитивов в международных расчетах банков. Приведены типовые документы и схемы операций. Использованы материалы банков UBS, Credit Swiss, Ceditanstalt.

● Промыслов Б. Д., Жученко И. А. Логистические основы управления материальными и денежными потоками (проблемы, поиски,

решения). — М., "Нефть и газ", 1994, 103 с., 5.000 экз. (1 ок 50359).

Рассмотрены основные свойства, критерии и принципы построения логистических систем и их основные составляющие.

● Макальская М. Л., Денисов А. Ю. Самоучитель по бухгалтерскому учету. — М., 1994, 360 с., 30.000 экз. (1 ок 50358).

● Круш З. А., Перекрестова Л. В. Практикум по финансам сельского хозяйства. — М., "Финансы и статистика", 1994, 328 с., 10.000 экз. (1 ок 50444).

Практикум состоит из трех разделов: методические указания (на основе новейших законодательных и ведом-

ственных материалов РФ, практические задания).

● Алякринский А. Л. Правовое регулирование страховой деятельности в России. — М., Ассоциация "Гуманитарное знание", 1994, 461 с., 10.000 экз. (1 ок 50723).

Дано общее представление о состоянии законодательства в области страховой деятельности, рассмотрены отдельные аспекты деятельности российских страховщиков, представлены нормативные акты, примерные правила по отдельным видам страхования, образцы документов.

● Родионова В. М., Федотова М. А. Финансовая устойчивость предприятия в условиях инфляции. — М., "Перспектива", 1995, 98 с.,

ИЗВИНИТЕ
ЗА ПОДСКАЗКУ



2.000 экз. (1 ок 50722).

● Фельдман А. А. Государственные ценные бумаги. Учебное и справочное пособие. — М., 1994, 176 с., 5.000 экз. (1 ок 50433).

● Стэнлейк Дж. Ф. Экономика для начинающих. Пер. с англ. — М., "Республика", 1994, 447 с., 30.000 экз. (1 ок 50720).

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

Коротко

Сокращения и условные обозначения, встречающиеся в коммерческой практике

Сокращения в коммерческих документах

a.a. 1.(ad acta, лат.) - к делу; исполнено; 2.(always afloat, англ.) - всегда на плаву (условие в чартер-партии)

a.A. (auf Abruf, нем.) - по требованию

a.a.r., A/R, AAR (against all risks, англ.) - против всех рисков (указанных в полисе)

A.F. (advanced freight, англ.) - дополнительный взнос; добавочная страховая премия

A/S, a.s (after sight, англ.) - по предъявлению (тратты)

a.W. (ad Werk, нем.) - франко-завод

AWB (Airwaybill, англ.) - авианакладная

B. (Brief, нем.) - 1. курс продажи, "предложение" (в курсовых билетах); 2. вексель, ценная бумага

B/D (Bank draft, англ.) - вексель с жироакцептом банка; первоначальный вексель, банковская тратта

B/E, BE 1.(Bill of exchange, англ.; Wechsel, нем.) - переводной вексель; тратта; 2.(Bill of entry, англ.) - таможенная декларация по приходу

B/G (Bonded goods, англ.) - товары, находящиеся на таможенном складе и не оплаченные пошлиной

B/H (Bill of health, англ.) - карантинное (санитарное) свидетельство

B/L, B.o.L. (Bill of lading, англ.; Blading; Konnossement, нем.) - коносамент

B/P 1.(Bills payable, англ.) - векселя к оплате; 2.(Bill of parcels, англ.) - фактура, накладная

B/R 1.(Bills receivable, англ.) - векселя к получению; 2.(Bank rate, англ.) - банковская учетная ставка

B/S 1.(Bill of sale, англ.) - складная; купчая; 2.(Bill of sight, англ.) - предьявительский вексель (срочный по предъявлению)

C.A., C/A (current account, англ.) - текущий счет, текущий баланс

cand. (cancelling, англ.) - отменяется, аннулируется

CDA (Connaissance direct aller, фр.; Durchkonossement, Durchfrachtkonossement, нем.) - сквозной (прямой) коносамент

C.I. (Consular invoice, англ.; Konsularfaktura, нем.) - консульская фактура

C/N 1.(Consignment note, англ.; CWA-waybill) - транспортная накладная; 2.(Cover note, англ.) - ковернот, временное свидетельство о страховании; 3.(Credit note, англ.) - кредит-нота, кредитное aviso

C/O (Certificate of origin, англ.; Ursprungszeugnis, нем.) - свидетельство о происхождении товара

C.O.D. (Cash on delivery, англ.) - наложенный платеж

C/P (Charter party, англ.) - чартер-партия, договор о фрахтовании судна

c.p.d. (Charterers pay dues, англ.) - пошлины подлежат оплате фрахтователем

c.r. (Current rate, англ.) - 1. текущая ставка; 2. курс дня; 3. существующий тариф

D/A 1.(Days after acceptance, англ.) - через столько-то дней после акцептования векселя; 2.(Documents against acceptance, англ.; Dokumente gegen Akzept, нем.) - товарораспорядительные документы против акцепта; 3.(Documents attached, англ.) - документы приложены, с приложенными документами

(Продолжение следует).

SUMMARY

Belarusian Market No.15/1995

CURRENT NEWS

Page 1, 2, 3. Events of the week.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. Pyrrhic victory to suit everyone.

President of Belarus on his way to building a totalitarian state.

Page 4. Charisma and power.

V. Lenin as seen by Western politologist.

MONEY

Page 5. Eurosummit.

Annual board meeting of EBRD was held in London, Belarus enjoying full and equal membership.

Page 5. Alexander BURDA. No news is a good news. Currency review.

Page 5. Elena FALEI. 'Trust in Belarusian manner'.

State-owned enterprises hide their money in trust accounts.

Page 5. Hard currency digest.

(from Financial Times).

Page 6. Dmitri KOVALCHUK, Vladimir TARASOV. The more, the cheaper.

Results and lessons of the first voucher auction.

Page 6. Investment planning and efficiency analysis.

Professional advice.

Page 5, 7, 11. Current news from financial market: deposit rates, currency rates, quotations, and more.

PRIVATIZATION

Page 12. Dmitri DICHKOVSKY. To survive in the competitive environment.

Restructurization and privatization are two integral parts of a market-oriented reform.

Page 12. Lyudmila GULYAKEVICH. Relieving the burden.

The year 1994 reached a record in terms of worldwide privatization: 37 billion US dollars.

COMMODITY MARKET

Page 13. Market and prices.

A review of small-scale wholesale prices on confectionery, and retail prices on foodstuffs.

Page 13, 14. Alexander ALESIN. Oil: on the road.

Shall we make a fortune by raising transit fares for Russian oil?

Page 14. Felix LOZOVSKY. And delicate flavour...

Cooking oil: quality requirements.

LEGISLATION

Page 11. To pay or not to pay?

Analysis of the active legislation suggests that the taxation procedures currently used do not keep within the law.

Page 18. Valentin PAVLOV. National Bank is for using cash in a civilized way.

A new normative document is being worked out - 'Regulations of ready money operation performed by Belarusian banks'.

Page 18. Semen DREISENSHTOK. Mist lifted.

About social insurance of businessmen that do not make legal persons.

Page 18. Svetlana AZAREVICH. Two supremes come to agreement.

United plenary session of the Supreme Court and Supreme Economic Court was held for the first time.

REALTY MARKET

Page 19. While the sun goes up, the market goes down (1), Suburbs more crowded than city (2), and Center is a relative category (3).

Review of springtime trends on the market.

Page 19. Vadim RECHKALOV. Inspection probe.

Public prosecutor's office makes ready for inspection of real estate businesses.

Page 19. Show your licence, mister realtor.

The realty market may well become a half-criminal sphere unless thoroughly selected realtors operate under close control.

Page 19. To stop spinning prices out of thin air.

The first national training course has completed of professional realty appraisers.

BUSINESS WITHOUT BORDERS

Page 20. Striving for good-neighbour relations (1), Outdistanced but still good neighbours (2), Denomination of zloty (3), and Warsaw-Minsk bridge (4).

A selection under the heading of 'Poland - potential partner'.

Editorial: (0172) 32-32-65
Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Газета сверстана на издательском комплексе фирмы "Micro Express".

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.

Умеете ли вы вести деловое обсуждение?

Культура поведения

Большинство руководителей называют проведение совещаний одной из главных причин дефицита времени, срыва сроков работ и, наконец, просто усталости, наваливающейся к концу рабочего дня. Между тем, если уметь организовать и провести совещание, то оно может стать большим подспорьем в работе руководителя.

Предлагаем вам тест, который поможет проанализировать линию вашего поведения на совещаниях. Поставьте сами себе баллы от 1 до 5 и запишите их около каждого вопроса (это надо сделать корректно и объективно). Не опасайтесь ставить и крайние оценки. Оценки означают: 1 — нет, так не бывает; 2 — нет, как правило, так не бывает; 3 — неопределенная оценка; 4 — да, как правило, так бывает; 5 — да, так бывает всегда.

1. Даю подчиненным поручения даже в том случае, если есть опасность, что при их невыполнении критиковать будут меня.
2. У меня всегда много идей и планов.
3. Я прислушиваюсь к замечаниям других.
4. Мне в основном удается привести логические и правдивые аргументы при обсуждении.
5. Я настаиваю на сотрудничестве на то, чтобы они решали свои задачи самостоятельно.
6. Если меня критикуют, то я защищаюсь, несмотря на то, что.
7. Когда другие люди приводят свои доводы, я всегда прислушиваюсь.
8. Для того, чтобы провести какое-то мероприятие, мне приходится строить планы заранее.

9. Свои ошибки я по большей части признаю.
10. Я предлагаю альтернативы предложениям других.
11. Защищаю тех, у кого есть трудности.
12. Высказываю свои мысли с максимальной убедительностью.
13. Мой энтузиазм заразителен.
14. Я принимаю во внимание точку зрения других людей и стараюсь отразить ее в проекте решения.
15. Обычно я настаиваю на своей точке зрения и на своих гипотезах.
16. Я с пониманием выслушиваю и агрессивно высказываю контраргументы.
17. Ясно выражаю свои мысли.
18. Я всегда признаюсь в том, что чего-то не знаю.
19. Энергично защищаю свои взгляды.
20. Я стараюсь развивать чужие идеи так, как будто они были моими.
21. Всегда продумываю то, что могли бы ответить на тот или иной вопрос другие, и ищу аргументы.
22. Я помогаю людям советом, как организовать свой труд.
23. Увлекаясь своими проектами, своими планами работы на перспективу, я обычно не интересуюсь

планами других людей.

24. Я прислушиваюсь и к тем людям, которые имеют точку зрения, отличающуюся от моей.
25. Если кто-то не согласен с моим проектом, я ищу новые пути.
26. Использую все средства, чтобы заставить согласиться со мной.
27. Открыто говорю о своих надеждах, опасениях и личных трудностях.
28. Я всегда нахожу возможность организовать поддержку моих проектов.
29. Я понимаю чувства других людей.
30. Я больше стараюсь высказать свои мысли, чем выслушать чужие.
31. Прежде чем защищаться, я внимательно выслушиваю критику.
32. Излагаю свои мысли системно.
33. Даю возможность другим изложить свою точку зрения.
34. Внимательно слежу за противоречиями в чужих рассуждениях.
35. Меняю точку зрения для того, чтобы показать другим, что слежу за ходом их мыслей.
36. Как правило, я никого не перебиваю.
37. Не притворяюсь, что уверен в своей точке зрения, если это не так.
38. Я трачу много энергии на то, чтобы вдохновить людей на работу.
39. Если идея оппонента представляется мне приемлемой, я не считаю необходимым высказывать его аргументацию до конца.
40. Стремлюсь, чтобы при подведении итогов были активными и те, кто редко просит слова.

по совещанию редко выпадает возможность высказаться. При таком авторитарном ведении совещания руководитель уверенно держит бразды правления, подает множество предложений, сообщает новую информацию, формулирует свое мнение категорично, не допускает возражений, не добивается всеобщего согласия, не ищет поддержки, необходимой для его реализации.

Выбор способа поведения зависит от поставленных целей, а также от конкретной ситуации, в которой вы будете проводить то или иное совещание или беседу. Дипломатия в общении уместна в следующих случаях: достаточно времени, чтобы обсудить все доводы; решение будет успешно реализовано только тогда, когда его признают все участники обсуждения; участники совещания понимают проблему и знают варианты ее разрешения; возникли большие разногласия, и необходимо переубедить несогласных в правильности принимаемого решения.

Авторитарное поведение допустимо, если по каким-либо причинам нельзя обратиться к помощи партнеров при творческом обсуждении, рассмотрении данного вопроса, ни при последующем его решении. Это бывает в том случае, если необходимо как можно быстрее принять решение.

Психологи, работающие на предприятиях, подтверждают, что оба стиля поведения — дипломатичный и авторитарный — могут привести к успеху. Однако авторитарное ведение совещания следует отнести к нежелательным исключениям, особенно если с его участниками придется работать и дальше. В противном случае в дальнейшем вам не поможет никакая дипломатия.

Белорусский Рынок

Регистрационное свидетельство № 114 от 21 ноября 1990 года.

Независимая еженедельная газета для деловых людей. Учредитель — МП "Белорусский рынок". Издаётся при содействии РИА "Новости". Подписной индекс — 63123. Газета также распространяется по каналам компьютерных сетей ProCarry (64-64-67), SoNET (70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Ответственность за точность приведенных фактов, цитат, цифр, собственных имен и прочих сведений, а также за разглашение закрытой информации несут авторы. Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора. При перепечатке ссылка на "Белорусский рынок" обязательна.

Для размещения Вашей рекламы звоните по телефону: (0172) 32-10-93. Наш расчетный счет — 609304 в АКБ "Приорбанк", код 749. Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА ("Белорусский рынок"). Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65, 32-56-38. Телефакс: (0172) 32-30-93. Телегайл: 252129 АИР. Типография издательства "Белорусский Дом печати", Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ № 1079. НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 16.04.95 г. в 22⁰⁰. Цена в розницу — 500 руб. За пределами РБ — договорная. Тираж — 20.000 экз. М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12